БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№13 (356) 24 февраля 1997 года — понедельник

СЕГОДНЯ

МИНИСТР, КОТОРЫЙ СБИЛСЯ С ПУТИ

Не сложно было догадаться, что активность белорусских предпринимателей, все более приобретающая политическую окраску, вызовет недовольство властей. Как в подобных случаях поступает разумная власть? Если не может погасить конфликт, то хотя бы переводит его из категории политических в разряд корпорационных. Белорусская власть, конечно, уникальна и в этом: она поощряет недовольства, переводит их в разряд массовых, провоцирует на все новые и новые акции протеста, а потом заявит: в стране появился враг, он и помешал «выполнить и перевыполнить».

стр. 5

СВЯЗЬ — всему голова!

- Связь в Беларуси и России
- Многоканальный телефон оператора
- Информационные каналы
- Лучшие модели пейджеров
- Услуги электронного оператора
- Астропрогноз

Vesso-Bel
Пейджинговая компания
ТЕЛЕФОН/ФАКС
(017) 220-78-69



© IPR

Лицензия №121 Министерства связи и информатики от 12.1994 г. до 1999 г.

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

УЖЕ НЕ СЫТЫ, НО ЕЩЕ НЕ ГОЛОДНЫ?

Андрей МАХОВСКИЙ

Запланировав на предстоящую весну небывалый подъем уличной активности масс, оппозиция пытается добиться, чтобы этот подъем состоялся. Для жителей Минска давно уже стали привычными частые акции протеста людей под бело-красно-белыми флагами. Если полторы недели назад свое несогласие с президентской политикой выражала столичная молодежь, то 22 февраля на улицы Минска вышли женщины.

В тот же день была проведена первая Ассамблея неправительственных общественных организаций. Как считают многие наблюдатели, и одно, и другое мероприятие -- звенья одной цепи. «Раскручивая» идею уличного протеста, оппозиция одновременно создает многочисленные организационные структуры, способные этот протест возглавить.

В ассамблее принимали участие около 300 делегатов, представлявших несколько десятков общественных организаций Беларуси. Присутствовали вице-президент Белорусского союза предпринимателей Александр Потупа, несколько бывших депутатов Верховного Совета, представители различных общественных фондов. По замыслу организаторов, главная цель ассамблеи -- отслеживание, сбор и обмен информацией о положении в Беларуси. Явным преимуществом новой организации является то, что в отличие от уже существующих структур, которые замкнуты в пределах Минска, она пытается найти выход на регионы. Централизованная структура должна оказывать юридическую, организационную и информационную поддержку всем неправительственным общественным объединениям страны.



Бабий бунт

Впрочем, создание подобных организаций -- лишь одна из составляющих кампании по подготовке «весны-97». Главную ставку оппозиция делает все-таки на организацию уличных акций протеста. Предполагается, что пик уличной активности придется на конец марта -- начало апреля. В нынешнем году оппозиция намерена по меньшей мере достичь прошлогодних результатов. Ко дню очередной годовщины Белорусской Народной Республики БНФ собирается вывести на улицы несколько десятков тысяч человек. До этого времени народное возмущение предполагается подогревать регулярным проведением небольших по численности акций протеста. Одной из таких акций и стал марш женщин, организованный 22 февраля. По приблизительным оценкам, в нем приняли участие около двух тысяч человек.

Марш должен был пройти исключительно под экономическими лозунгами. В преддверии дня защитника Родины женщины протестовали против ухудшающихся условий жизни. Напомним, что минимальная заработная плата в Беларуси составляет сегодня немногим более $5. Вопреки всем обещаниям президента так и не преодолены проблемы, связанные с существованием задолженности по зарплате. Со времени референдума цены на основные продукты питания увеличились более чем в два раза (при росте зарплаты на несколько процентов).

Характерно, что участники акции старательно отмежевывались от придания ей политической окраски. До начала самого шествия над колонной не было даже привычной в таких случаях национальной символики. Несколько бело-красно-белых флагов появилось позже. Интересно, что по крайней мере один из них принадлежал сотруднику милиции, переодетому в штатское.

Национальную символику на митинге заменили плакаты. Женщины протестовали против роста цен и невыплат заработной платы.

Руководители основных оппозиционных партий в акции участия не принимали. В качестве женщины-политика на митинге выступила Людмила Грязнова.

После окончания митинга, состоявшегося в парке Горького, небольшая делегация направилась к Администрации президента. От имени митингующих сотрудникам администрации была вручена петиция, в которой участники акции выразили протест против экономической политики белорусских властей, неуклонно приближающей отечественную экономику к еще большей пропасти.

В отличие от предыдущей акции протеста с участием молодежи на этот раз милиция вела себя достаточно спокойно. Милицейские посты были немногочисленны и агрессии по отношению к митингующим женщинам не проявляли. Правда, несколько молодых людей было все-таки задержано неизвестными людьми в штатском.

В целом акция протеста под экономическими лозунгами не удалась. Несмотря на наличие обещанных организаторами пустых кастрюль, и митинг, и шествие прошли достаточно вяло. Чисто политические акции проходили и проходят с куда большим воодушевлением.

Конечно, все это можно объяснить наличием субъективных факторов -- плохой погодой, неумением организаторов или извечной толерантностью белорусов. Однако слишком часто повторяющиеся провалы подобных мероприятий заставляют искать некие объективные причины. И главной из них является, видимо, то, что, как ни парадоксально, население к экономическому кризису просто притерпелось. Белорусы, конечно, видят растущие цены, недовольны маленькой зарплатой. Но при всем этом они поневоле сравнивают свое положение с положением граждан других республик бывшего СССР. Белорусы ежедневно видят по ОРТ, НТВ и РТР репортажи о голодающих шахтерах, по полгода не получающих заработную плату учителях и врачах, захвате заложников и вынужденных переселенцах. В конце концов, у нас зарплату платят (пусть скромную) относительно регулярно, а от голода никто пока не умер.

Так что, возможно, прав был президент, когда заявил на закрытом заседании парламента, что *«весной народ на улицу не выйдет»*. По крайней мере, до сих пор прогнозы Александра Лукашенко всегда сбывались. Голод -- понятие относительное. В 1991 году народ вышел на улицу из-за подорожания на несколько процентов колбасы и водки. Теперь люди довольны, пока есть хлеб и нет войны.

Кстати, в день женского марша Александр Лукашенко намеревался отправиться в Раубичи кататься на лыжах.

PAREX
bank



КОНСУЛЬТАЦИИ:

- ПО ВЗАИМОРАСЧЕТАМ МЕЖДУ СТРАНАМИ СНГ И ЗАПАДА;
- ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОФФШОРНЫХ КОМПАНИЙ, ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ И ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТОЧЕК VISA,EC/MC,AMEX;
- ПО РАЗМЕЩЕНИЮ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОРТФЕЛЕЙ ИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ РОССИИ, УКРАИНЫ, БЕЛАРУСИ, ЛАТВИИ И ЛИТВЫ;
- ПО ВОПРОСАМ ВЛОЖЕНИЙ В ЗАПАДНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ, КОРПОРАТИВНЫЕ И ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ США, КАНАДЫ, СТРАН ЧЛЕНОВ ЕС.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В МИНСКЕ: ТЕЛ. +0172 391 654, +0172 762 016,
ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ВИТЕБСКЕ: ТЕЛ. +0172 766 744, +0212 255 114,
ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 701 0000, ФАКС: + 013 701 0001.

работаем в Минске, Борисове, Слуцке
МОБИЛКОМ
ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА
(017) 2780898
2786030
MOTOROLA
Лицензия №151 от 31.07.95г.выдана на период до 31.07.2000г. Минсвязи и информатики РБ

ПОДПИСКА НАЧАЛАСЬ!

СОТРУДНИЧЕСТВО

ОБЯЗАТЕЛЬНЫ ЛИ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА?

Отдел информации «БДГ»

Участники Межведомственного координационного совета по выполнению соглашений между Беларусью и Соединенными Штатами Америки в рамках Закона Нанна-Лугара обратились к президенту Александру Лукашенко с предложением проанализировать ход выполнения соглашения между министерствами обороны двух стран относительно ликвидации стратегических наступательных вооружений, которое было подписано 23 июня 1995 года.

В соответствии с этим документом на территории Беларуси с помощью США реализуются три проекта, предусматривающие ликвидацию 81 фундамента стационарных сооружений для базирования пусковых установок межконтинентальных баллистических ракет РС-12М (СС-25), а также утилизацию компонентов жидкого ракетного топлива и ликвидацию инфраструктуры, связанной с ядерными стратегическими наступательными вооружениями. Общая стоимость всех реализуемых проектов -- 28,9 миллиона долларов.

НАУКА

ГОЛОСУЕМ СПИСКОМ!

Отдел информации «БДГ»

К выборам нового состава президиума готовится Академия наук Беларуси, хотя еще не утихли страсти и не исписали чернила недовольные итогами состоявшихся недавно выборов корреспондентов и членов-корреспондентов АН РБ.

В борьбе за право стать членами президиума оплот научной общественности скрестил шпаги уже сейчас, хотя до выборов еще несколько месяцев. Некоторые видные деятели белорусской науки усмотрели в установленном возрастном цензе --не старше 65 лет -- дискриминационный момент, потому выступили с предложением внесения изменений в существующий порядок. Мотивировка -- во многих странах мира значимость научных успехов не имеет возраста. Не умаляя значимости «мэтров», «молодое поколение академиков» (которым, кстати, 55-60 лет) настояло на том, чтобы возрастное ограничение было оставлено.

Теперь прорабатываются различные методики проведения выборов. Один из вариантов, предложенный Администрацией президента, -- некто из здания по ул.К.Маркса, может быть, даже сам президент, выйдет на сцену и зачитает соответствующий указ.

БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

СТОЛИЧНЫЕ НОВОВВЕДЕНИЯ

Отдел информации «БДГ»

Минский городской Совет утвердил новый перечень базовых ставок налога на прибыль предприятий, объединений, организаций.

Утвержден также подоходный налог с граждан, осуществляющих предпринимательскую деятельность (без образования юридического лица) при реализации товаров за наличный расчет через мелкорозничную торговую сеть, магазины, объекты общественного питания, на рынках, ярмарках и выставках-продажах. Утверждены также повышающие коэффициенты -- в зависимости от товарооборота в месяц.

Этот порядок вводится в действие с 1 марта 1997 года. А значит, можно ожидать нового витка цен в розничной торговой сети, особенно на мясо, рыбу и полуфабрикаты из них, колбасные изделия и копчености, а также ликеро-водочные и табачные изделия. Не исключено, что поднимутся цены на все группы непродовольственных товаров.

СВЯЗЬ

«СОТОВЫЙ» ТЕНДЕР

Отдел информации «БДГ»

Министерство связи начало подготовку к проведению республиканского тендера на получение одной лицензии GSM в Беларуси.

Тендерные документы, составленные на английском и русском языках, выдаются участникам с февраля текущего года. Обязательным условием для победителя является создание совместного предприятия с национальным оператором РО «Белтелеком» при разделении долей 49/51%. Созданное предприятие будет заниматься строительством и эксплуатацией системы связи GSM на территории Беларуси.

Согласно условиям тендера все предложения, сопровожденные банковской гарантией в размере $5 млн., должны быть поданы не позже 20 мая 1997 года. Полный комплект тендерных документов может быть закуплен заинтересованными оферентами после оплаты невозвратного сбора в размере $5 тыс. или эквивалента в белорусских рублях. Для конкурсантов со сложной структурой (консорциумов) регистрация и оплата тендерного сбора обязательна только для одного из участников.

Сразу после завершения предварительного этапа для выбора наиболее перспективного проекта будет создана тендерная комиссия, в состав которой войдут представители Министерства экономики, Министерства внешних экономических связей, Министерства связи и Палаты представителей Беларуси.

СОДРУЖЕСТВО

НАЛИЧИЕ СУВЕРЕННЫХ ТАМОЖЕН СДЕЛАЛО ПРОБЛЕМЫ ИНТЕРНАЦИОНАЛЬНЫМИ

Отдел информации «БДГ»

20 февраля в Москве состоялось 14-е заседание Совета руководителей таможенных служб государств--участников Содружества. Этой встрече предшествовала работа экспертов таможенных служб стран СНГ.

На заседании рассмотрен Протокол о едином подходе по вопросу организации таможенного контроля за перемещением и оформлением подакцизных товаров, подлежащих маркировке. Также были обсуждены проблемы повышения эффективности и совершенствования работы национальных узлов связи по правоохранительной деятельности и придания Академии ГТК России статуса Межгосударственного учебного центра по таможенным вопросам государств--участников Содружества.

Наряду с этим рассмотрены механизмы реализации соглашений о сотрудничестве и взаимопомощи в таможенных делах и о сотрудничестве служб при задержании и возврате незаконно вывозимых и ввозимых культурных ценностей.

ОФИЦИАЛЬНО

ВВЕДЕН НДС НА УКРАИНСКИЕ ТОВАРЫ

Отдел информации «БДГ»

21 февраля Александр Лукашенко издал свой четвертый декрет, согласно которому на товары, происходящие с территории Украины либо ввозимые из этой страны, вводится налог на добавленную стоимость.

Необходимость принятия такой меры объясняется унификацией белорусского и российского налоговых законодательств, а также отменой Украиной НДС при вывозе товаров в Беларусь. От уплаты налога освобождены лишь товары, поставляемые в рамках производственной кооперации. Правительство Беларуси должно провести переговоры по вопросу введения НДС с украинскими коллегами, учитывая при этом обязательства Беларуси в рамках Таможенного союза.

В предыдущем номере «БДГ» по техническим причинам 10-я страница, на которой помещен обзор «Минпром: структурная перестройка в условиях экономической нестабильности», вышла без изображения двух таблиц, для которых на этой странице было отведено место.

Приносим читателям извинения за допущенную оплошность.

МЯГКАЯ КОЖАНАЯ И КОРПУСНАЯ
МЕБЕЛЬ
из Финляндии


БОГАТЫЙ ВЫБОР МОДЕЛЕЙ
ИДЕАЛЬНОЕ КАЧЕСТВО
РАЗНООБРАЗНЫЙ ДИЗАЙН



Тел./факс (017) 250 35 15

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

РЕГИОНЫ

БЫЛ ПЕРВЫМ, СТАЛ — ДВЕНАДЦАТЫМ

Отдел информации «БДГ»

18 февраля в Волковыске был подписан договор о сотрудничестве между городским исполнительным комитетом и Международной финансовой корпорацией по реализации программы разгосударствления и приватизации коммунальной собственности. Волковыск стал 12-м городом, в котором МФК осуществляет проект «Малая приватизация в Беларуси».

Нужно отметить, что до заключения договора в городе уже прошло 9 аукционов (10-й состоялся в этот же день и уже в рамках проекта МФК), и с Волковыска практически начиналась приватизация в Гродненской области. Сегодня в городе из 27 объектов, включенных в перечень и подлежащих приватизации в 1996 году, приватизировано 22 объекта, из них 6 -- на аукционных торгах, 10 -- на конкурсной основе и 6 -- способом выкупа арендованного имущества. Из общего числа приватизированных объектов 7 -- предприятия коммунальной собственности. В 1996 году от приватизации в городской бюджет поступило BLR 2 млрд. 734 млн., что составляет 5,6% от доходной части бюджета Волковыска, причем поступления от приватизации превысили планируемые показатели на 44%. В минувшем году в результате разгосударствления и приватизации создано более 60 дополнительных рабочих мест.

В целом итоги 1996 года показывают, что Гродненская область лидирует в сфере малой приватизации: преобразовано 298 объектов коммунальной собственности. Сегодня на территории области создано более 70 акционерных обществ, хотя только в 4-х из них трудовой коллектив владеет 100% акций -- в остальных основной пакет принадлежит государству.

В процессе разгосударствления преобразовано 49% предприятий областного уровня собственности, 29% -- городского уровня, 20% -- районного. А в двух районах Гродненской области -- Ошмянском и Кареличском -- процесс малой приватизации практически завершен. Кроме того, недавно подписан инвестиционный проект между Ошмянской кофейно-цикорной фабрикой и американской фирмой «Биелла». Уставный фонд АО составляет BLR 6 млрд., 50% из которых внес иностранный инвестор. Предприятие намерено выпускать кофе в современной европейской упаковке.

Председатель комитета по управлению госимуществом и приватизации Гродненского облисполкома Владимир Войтушко отметил, что приватизированные предприятия торговли работают более эффективно, хотя в Гродно, например, есть случаи их банкротства. Однако г-н Войтушко подчеркнул, что такие случаи единичны и что это нормальный процесс, который будет происходить и впредь. Кстати, на состоявшемся недавно в Гродно совещании, в котором принимал участие министр по управлению госимуществом и приватизации Василий Новак, обсуждалась проблема банкротства приватизированных предприятий. Однако пока единой точки зрения по этому поводу не существует, поскольку речь идет о частной собственности, и властные структуры не могут вмешиваться в ситуацию, как это сделали бы в сфере собственности государственной. Г-н Войтушко также отметил, что увеличение стоимости основных фондов и объектов приватизации в связи с переоценкой основных фондов может значительно замедлить приватизационный процесс.

Поэтому в течение ближайших двух месяцев Мингосимущество намерено внести поправки в соответствующие регламентирующие документы, чтобы упростить процедуру формирования перечня объектов, подлежащих приватизации. Кроме того, министерство выступает за то, чтобы отказаться от получения согласия трудовых коллективов на приватизацию своих предприятий. Их мнение предлагается учитывать при формировании проекта приватизации. Мингосимущество также считает, что в первую очередь нужно реформировать привлекательные и хорошо работающие предприятия, а средства, полученные от их приватизации, направлять на оздоровление и преобразование убыточных объектов.

С 1 апреля 1997 года Мингосимущество и комитет по управлению госимуществом и приватизации Гродненского облисполкома начнут активную подготовку пакета документов по разгосударствлению ПО «Азот». Уже называются некоторые потенциальные инвесторы, в частности, РАО «Газпром».

ВИЗИТЫ

ВСЕМИРНЫЙ БАНК ХВАЛИТ ПРАВИТЕЛЬСТВО, НО ЗАЙМЫ ПОКА НЕ ПРЕДОСТАВЛЯЕТ

По словам директора 4-го европейского департамента Всемирного банка Бэзила Кавальского, если в либерализации экономической политики произойдут дальнейшие сдвиги, банк рассмотрит вопрос о выделении нашей стране кредита на развитие частного бизнеса (предполагаемый объем -- $30 - 40 млн.). А если Беларусь подпишет соглашение с МВФ, ежегодное финансирование со стороны ВБ будет составлять порядка $100 млн.

Во время встречи с белорусским президентом представители банка предложили ему оказать помощь белорусским предприятиям в подготовке бизнес-планов. Специалисты ВБ намерены разработать совместно с правительством пилотные проекты приватизации предприятий (один из них -- по приватизации БелВАРа -- уже готовится).

В конце октября прошлого года белорусская делегация во время ежегодной сессии МВФ и Всемирного банка провела с представителями последнего ряд переговоров. После этого процесс приватизации в стране сдвинулся с мертвой точки. По словам вице-премьера Петра Прокоповича, с тех пор было приватизировано более 130 предприятий, что положительно оценено миссией. Кроме того, Бэзил Кавальски отметил усилия белорусского руководства в борьбе с инфляцией и постепенное приближение стоимости коммунальных услуг для населения к реальному значению. Тем не менее представители миссии считают, что Беларусь до сих пор является одной из стран с наименее благоприятной средой для развития бизнеса. Меры, которые должны быть приняты для исправления ситуации в этой области, будут отражены в итоговом меморандуме, который представители банка намерены подписать с правительством в конце визита.

Среди приоритетных для руководства страны задач Бэзил Кавальски отметил следующие: обуздание инфляции, решение проблемы валютных резервов, повышение эффективности преобразования предприятий (одно из необходимых условий -- создание конкурентной среды). Всемирный банк хотел бы видеть дальнейшую либерализацию белорусской экономики, в том числе отмену ограничений по ценам и по уровню рентабельности, либерализацию банковской сферы, более продуманную денежно-кредитную политику.

Несмотря на положительные отзывы о действиях белорусского руководства в последнее время, главный эксперт по Беларуси Джон Хансен подчеркнул, что Беларусь «*отстает от многих, если не от всех, стран по темпам проведения реформ*». Г-н Кавальски заметил, что когда эксперты ВБ говорят о положительных сдвигах в области реформирования экономики, они просто сравнивают нынешнее положение дел с прежним. Было неоднократно подчеркнуто, что разговор о предоставлении займов начнется только после того, как станут очевидными результаты реформ. Банк намерен проводить осторожную политику в отношении Беларуси, поскольку «*в прошлом испытал разочарование*». Бэзил Кавальски подчеркнул, что Всемирный банк не оказывал Беларуси финансовую помощь в течение последних трех лет потому, что обещания руководства страны разительно отличались от его действий. Если слова правительства и далее будут расходиться с делом, финансирования со стороны банка не будет.

ЮБИЛЕИ

С ПРАЗДНИКОМ ВАС, БАНКИРЫ!

Отдел финансовых институтов «БДГ»

20 февраля состоялось мероприятие, венчающее целую серию январско-февральских празднований, посвященных 75-летию банковской системы Беларуси. В этот день банкиры собрались в театре оперы и балета, где были организованы торжественное собрание, праздничный концерт и ужин.

Организацию этого торжества трудно назвать удачной. И не только потому, что ужин полагался лишь избранным (приглашалось по 1 -- 2 человека от банка). И перед началом мероприятия, и в антракте банкиры были вынуждены, глядя друг другу в затылок, долго ждать своей очереди, чтобы расписаться в регистрационных журналах. Так что даже на празднике им не удалось избежать унизительных очередей и регистраций.

Ожидалось, что торжество посетит президент, но Александр Лукашенко ограничился поздравительной открыткой, которую присутствующим зачитал его помощник по экономическим вопросам Петр Капитула.

Значительную часть своего выступления председатель Национального банка Геннадий Алейников посвятил истории становления банковской системы Беларуси. Не обошлось, конечно, и без комментариев по поводу ее состояния на современном этапе. «*Банковская система Беларуси, как и экономика, находится на переходном этапе... Активы банков Беларуси выросли за 1996 год на 83,6% и составили на 1 января 1997 года BLR 77,8 трлн., собственный капитал вырос на 10,7% до BLR 3,5 трлн., суммарный размер уставного капитала -- на 33,2% до BLR 1600,8 млрд., кредитные вложения -- на 46,9% до BLR 26,3 трлн... Национальный банк осуществил комплекс очередных мер, в основу которых положено выполнение указов президента N157 от 2.05.96 «О мерах по упорядочению банковской и иной финансовой деятельности» и N209 от 29.05.96 «О мерах по регулированию банковской деятельности»... Осуществлена перерегистрация коммерческих банков, переаттестация руководящих кадров, включены в контроль небанковские финансовые организации. В три раза сократилось число убыточных банков, упорядочена система оплаты труда банковских работников... Банковская система Беларуси перешла в стадию интенсивного роста за счет увеличения количества крупных банков и сокращения числа мелких... Необходимо сохранить политику положительных процентных ставок, которая обеспечит сохранность денежных сбережений и доступность кредитов. Для этого необходимо задействовать весь комплекс инструментов: сдерживание денежной массы, увеличение доли инвестиционных кредитов, сокращение наличных денег... Принципиальное значение Национальный банк отводит проблемам валютного регулирования. Ставится задача снять напряжение на внутреннем валютном рынке для устранения барьеров конвертации. Для этого нужно увеличить предложение валюты на рынке и навести элементарный порядок совершения валютообменных операций... Серьезную озабоченность вызывает состояние банковской системы. 1995--1996 годы -- это время банкротства банков со значительными моральными и материальными потерями. До 14% от всех выданных кредитов возросла сомнительная задолженность... Причинами этого является неготовность работников банков работать в условиях низкой инфляции, приход на работу некомпетентных, случайных людей... Еще одна проблема, которую должен решить Национальный банк, -- реализация в денежно-кредитной политике договоренностей, которые вытекают из решений российско-белорусского Сообщества и других интеграционных документов СНГ, реальное наполнение идей Платежного и Валютного союзов*», -- заявил председатель правления Нацбанка Беларуси.

От имени Центрального банка России белорусскую банковскую элиту поздравил заместитель председателя правления Центробанка Вячеслав Соловов. Вручив главе Нацбанка редкую серебряную монету весом 1 кг, г-н Соловов поддержал таким образом основу формирования золотовалютных резервов банковской системы Беларуси.

Приглашаем на работу:
Менеджера по подписке (Мужчина до 35 лет, высшее образование, знание ПК, Win 95, Access 7.0)
Менеджера по продажам (журналы и газеты) (Мужчина до 35 лет, высшее образование)
Обращаться по тел.: 270 41 70 (с 9.00 до 17.00)

Мониторы SAMSUNG
Модули памяти SAMSUNG
NTT компьютеры
CD-ROM SAMSUNG
Дисководы SAMSUNG
Схема, которая не подведет!
Компьютеры NTT комплектуются мониторами, модулями памяти, дисководами и CD-ROM SAMSUNG
Стратегический партнер Samsung Electronics в РБ TAIR (017)229-29-99 Революционная,7/11

ПОСТРОЙ МЕЧТУ!
БОЛЕЕ 1000 НАИМЕНОВАНИЙ
СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ДОМА И ОФИСА ИЗ ГЕРМАНИИ, ГОЛЛАНДИИ, ИТАЛИИ, РП
УМЫВАЛЬНИКИ СМЕСИТЕЛИ УНИТАЗЫ БИДЕ
ПОСТФОРМИНГ-СТОЛЕШНИЦЫ ЛАМИНАНТНЫЙ ПОЛ ПОДОКОННИКИ
магазин 11 ул. Д. Сердича, 11
10.00 • 19.00
тел: (017) 253-70-01
ст. "Пушкинская" М
KNAUF•PUFAS•RUG•JUMA•MARBURG•HACEKA•SIEPER•FLABEG•ARISTON•PISA "Рамит-СТРОЙМАРКЕТ"

ПАРТИЙНАЯ КАССА

ЧИСТЫ, КАК СОКОЛЫ

Отдел информации «БДГ»

В N354 «БДГ» была опубликована статья, в которой высказывались предположения относительно возможных источников финансирования политических партий и движений Беларуси. В статье упоминалась и Либерально-демократическая партия Беларуси, которая представила нашей газете официальные разъяснения.

Напомним, что в материале «Были бы деньги, а лобби уже сформированы» упоминался договор о сотрудничестве, который подписали в апреле 1996 года ЛДПР и ЛДПБ. Договор предусматривает организацию совместных финансовых и коммерческих структур, которые могли бы финансировать деятельность обеих либерально-демократических партий. В качестве примера удачной хозяйственной и коммерческой деятельности ЛДПБ приводился договор, заключенный ЛДПР с ООО «Торговый дом Ждановичи» на охрану территории торгового дома.

Руководство Либерально-демократической партии Беларуси предоставило в распоряжение «БДГ» официальное заключение главного налогового инспектора ГНИ Первомайского района Минска, в котором говорится о непричастности ЛДПБ к этой деятельности и утверждается, что *«размер полученного дохода ЛДПБ, связанного с оказанием услуг по охране территории Торгового дома «Ждановичи», ГНИ по Первомайскому р-ну Минска установить не представляется возможным»*. Это объясняется тем, что члены ЛДПБ осуществляли охрану как физические лица, они не являлись штатными сотрудниками партийной организации, *«заработная плата им не начислялась, расчеты наличными денежными средствами с ними не установлены»*.

По заключению налоговых органов, сделанному по результатам проверки деятельности партии за 11 месяцев прошлого года, главными источниками доходов ЛДПБ являются членские взносы и продажа общественно-политической литературы.

Что же касается договора о сотрудничестве с ЛДПР, то по требованию Министерства юстиции он был расторгнут, поскольку противоречил действующему законодательству. Правда, сейчас либеральные демократы двух стран вновь готовы подписать договор о дружбе, но уже в соответствии с действующим на территории РБ законодательством. Таким образом, партийная совесть лидеров ЛДПБ чиста.

РЕГИОНЫ

БРЕСТСКИЙ РЕГИОН ЛИДИРУЕТ, НО ПРОБЛЕМЫ ОСТАЮТСЯ

Отдел информации «БДГ»

Согласно итогам 1996 года Брестская область вышла на первое место в Беларуси по темпам роста объемов промышленного производства (+9,1% к уровню 1995 года), по производству товаров народного потребления (+12,5%), по валовой продукции сельского хозяйства (+5,6%), по оказанию бытовых услуг населению (+11%).

По многим другим позициям показатели области также выгодно отличались от результатов остальных регионов Беларуси. Как отметил в своем выступлении перед депутатами Брестского областного совета председатель облисполкома Владимир Заломай, достичь таких успехов удалось благодаря *«совершенствованию системы управления народнохозяйственным комплексом через повышение ответственности кадров»*. Иначе говоря, это означает, что спрос с начальников заметно возрос и не всем удается вписаться в новые «вертикальные» рамки -- только в аграрном секторе Брестчины в минувшем году сменился 61 руководитель колхоза и совхоза.

И все-таки говорить о стабилизации в области явно преждевременно. Сравнивая достижения 1996 года с показателями 1990 года (а именно этого ориентира придерживается Владимир Заломай с тех пор, как занял губернаторское кресло), нужно отметить, что по объемам промышленного производства область отстает на 36%, а по валовой продукции сельского хозяйства -- на 26%.

Тревожным симптомом считают в облисполкоме и продолжающееся сокращение численности занятых на производстве: по Бресту этот показатель составляет примерно 10% от всех уволенных. Не вселяет оптимизма и сумма задолженности по заработной плате, которая составила на конец января BLR 93,2 млрд.

Что касается планов, то в нынешнем году предполагается увеличить объемы промышленного производства на 5,1%, долю новой продукции в общем объеме производства -- до 13 - 15% (ожидается, что этому будет способствовать внедрение более 120 прогрессивных ресурсосберегающих технологий). При этом важнейшим направлением становится расширение экспорта. Уже в ближайшее время на Брестчине будет разработана программа развития и поддержки предприятий - экспортеров на текущий год и дальнейшую перспективу. Пока же говорится об увеличении объемов экспорта в 1997 году на 7 - 8%.

В аграрном секторе Брестской области, несмотря на некоторые положительные сдвиги (значительно расширившееся применение минеральных удобрений, 4%-ный рост продукции земледелия и т.д.), финансово-экономическое положение большинства хозяйств постоянно ухудшается. Из различных источников брестским колхозам и совхозам в 1996 году было выделено BLR 502 млрд. (это составляет 11% от всей выручки АПК области), однако число убыточных хозяйств только возросло -- с 39 в 1995 году до 58 год спустя. В целом финансовое состояние 1/3 сельскохозяйственных предприятий области брестские власти называют чрезвычайно сложным.

Тем не менее в планах на нынешний год фигурирует не только рост производства молока на 5% и выращивание скота -- на 12%, но и доведение валового сбора зерна до 1 млн.тонн (между тем в 1996 году урожай зерна, собранного на Брестчине, оказался на 6% ниже, чем год назад). *«Огромная задача, но отступать уже некуда»*, -- отметил губернатор области. При этом Владимир Заломай советовал собравшимся не питать иллюзий по поводу увеличения поддержки села государством: закупочные цены на продукцию растениеводства уже названы (в долларовом исчислении они выше в два раза), а в животноводстве цены еще будут повышаться, *«но не настолько, чтобы значительно изменить ситуацию к лучшему»*. И все же председатель Брестского облисполкома уверен, что *«и при таких условиях можно и необходимо выживать»*. В связи с этим поставлена задача добиться урожайности зерновых не менее 25 центнеров с гектара, картофеля -- 150 ц, сахарной свеклы -- 200 - 220 ц, удоя молока от коровы -- не ниже 2,5 тыс.кг.

Французские камины по каталогам и образцам, установка, сервисное обслуживание, гарантия 3 года
цены от 1800 до 9000 и выше
ПРАВИЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ ОТОПЛЕНИЯ
CHEMINEES FRANÇAIS
Эксклюзивный дилер CHEMINEES PHILIPPE (ФРАНЦИЯ)
000" КАМИНЫ ФРАНЦИИ "Республика Беларусь
220000, г.Минск, ул.Чернышевского, 10А, оф. 505
тел. /017/ 2 662483, факс /017/ 2 268090

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ НА РЫНКЕ FOREX
АВТОБАНК (МОСКВА)
НАЙФЕКС (МИНСК)
Возможность получения максимальной прибыли
Минимальный комиссионный сбор
Предоставление кредита 1:100
Круглосуточная информация системы новостей Dow Jones TELERATE
Самые современные средства технического анализа мирового валютного рынка
Профессиональная подготовка валютных брокеров по американской программе
Генеральная лицензия № 30, выдана 7.08.95 г. Центральным банком Российской Федерации.
Т. (017) 246-27-55, 246-37-81, ф. 8-017-210-51-29
220026, г. Минск, ул. Филатова, 12.
ПОПРОБУЙТЕ ЗА ГОД ИСТРАТИТЬ ТО, ЧТО ВЫ СМОЖЕТЕ ЗАРАБОТАТЬ ЗА ОДИН ДЕНЬ!

ПОДРОБНОСТИ

ПРЕЗИДЕНТ В РОЛИ ПРОКУРОРА

Андрей МАХОВСКИЙ

19 февраля завершилась первая сессия Национального собрания. В этот же день с участием президента было проведено совместное заседание верхней и нижней палат парламента. Правда, вместо торжественных и праздничных слов на закрытом заседании депутатам довелось выслушать очередную разоблачительную речь.

В своем выступлении Александр Лукашенко затронул разнообразные аспекты внутренней и внешней политики. Особое внимание было уделено проблемам белорусско-российских отношений.

Настаивая на проведении закрытого заседания, президент объяснил это деликатностью фактов, о которых планируется сообщить депутатам. Как и следовало ожидать, ничего принципиально нового в президентском докладе не прозвучало. В очередной раз Александр Лукашенко подтвердил свою приверженность идее независимости и суверенитета Беларуси. По его словам, сейчас в Москве подготовлен проект договора двух государств, в соответствии с которым Беларусь должна войти в состав России шестью областями. Президенту Беларуси в этом случае уготована роль генерал-губернатора либо вице-президента.

По словам Александра Лукашенко, он не может согласиться на подобные условия. Его собственное видение интеграции предполагает полное равноправие двух стран. Спешить с созданием единого государства Александр Лукашенко не намерен. По его словам, у депутатов не должно быть эйфории по поводу белорусско-российского союза. Как можно было понять из доклада, главной причиной столь резкого изменения белорусской позиции стала новая ситуация, сложившаяся в высшем эшелоне власти России.

Александр Лукашенко считает, что главной причиной замедления интеграционных процессов стали происки его политических противников. За последние несколько месяцев в России белорусскому президенту создали крайне отрицательный имидж. Политическая элита напугана его претензиями на российский престол. По словам самого президента, таких претензий *у него нет и быть не может*. Убежденность россиян в обратном -- результат массированной пропагандистской кампании, спланированной и проведенной противниками главы белорусского государства. Главным среди них является, судя по всему, глава администрации Анатолий Чубайс. По словам Александра Лукашенко, именно он препятствует интеграционным процессам двух братских славянских народов.

На апрель 1997 года запланировано совместное заседание двух парламентов. Однако в результате провокационной деятельности Анатолия Чубайса мероприятие находится под угрозой срыва. Дело в том, что глава администрации президента России в преддверии совещания ставит условия, которые заведомо не могут быть выполнены.

Впрочем, претензии Александра Лукашенко к России носят не только политический характер. Не все гладко и в экономических отношениях двух стран. Как известно, с момента подписания соглашения о «нулевом варианте» белорусский долг России вырос более чем до $200 миллионов. В связи с этим возникли определенные проблемы с поставками в Беларусь российских энергоносителей. Уже несколько раз Россия сокращала объемы поставок нефти и газа. Более того, в случае невыполнения Беларусью долговых обязательств российское руководство угрожает свести эти поставки до минимума.

По мнению Александра Лукашенко, такой подход несправедлив. *«Прежде, чем говорить о белорусских долгах,-- считает он,-- Россия должна разобраться с собственными обязательствами»*. Выступая на закрытом заседании, президент заявил, что российский долг Беларуси составляет $800 млн. В него, в частности, включены плата за содержание границ и таможенных служб.

Внутри же Беларуси, по мнению президента, ждать в ближайшем будущем обострения политической ситуации не приходится. Заверив, что власти подготовились к весенним акциям протеста оппозиции, Александр Лукашенко тем не менее высказал мнение, что многолюдными эти мероприятия не станут. Единственным серьезным дестабилизирующим фактором сегодня являются некоторые белорусские банки. Жесткий контроль за курсом валюты внутри страны стал причиной того, что вслед за сменой власти и на российский рынок стали поступать «белорусские» доллары. Проводя запрещенную в Беларуси конвертацию валюты через кросс-курс, валюту в Москве продают по BLR 30- 32 тыс./USD. По мнению Александра Лукашенко, это -- результат сознательной диверсии некоторых белорусских банков. Президент пообещал депутатам, что в ближайшее время он разберется с банками, которые подобным образом наносят ущерб отечественной экономике.

Что касается бывшего главного банкира страны, с которым президент уже «разобрался», то в этом случае, как заявил Александр Лукашенко, никакой предвзятости с его стороны не было. По словам президента, к Тамаре Винниковой он относится без предубеждения: *«Если виновата -- ответит, не виновата -- отпустим»*. Длительное содержание под стражей Тамары Винниковой объясняется исключительно заботой о ее же безопасности. Как сообщил Александр Лукашенко парламентариям, сейчас за экс-председателем Нацбанка охотятся сразу три банды. Так что в тюрьме ее просто охраняют.

В целом речь президента в парламенте была выдержана в привычном обвинительном тоне. Неожиданным нюансом стало разве что новое разоблачительное направление: на этот раз за неимением внутренних «провокаторов» Александр Лукашенко искал врагов на стороне. Причем избрано для этого не традиционное зловредное НАТО, а исключительно дружественная Россия.

P.S. Мы сознательно не комментируем «разоблачительную речь» Александра Лукашенко, поскольку прямое цитирование как нельзя лучше подтверждает предположения, что в преддверии весны президент и его команда будут пытаться вновь повысить градус общественного спокойствия и направить его в русло борьбы с ветряными мельницами. Правда, в жерновах этих мельниц на этот раз, судя по всему, погибнут многие чиновники.

ТЕМА НОМЕРА: ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

МИНИСТР, КОТОРЫЙ СБИЛСЯ С ПУТИ

Светлана КАЛИНКИНА

Несложно было догадаться, что активность белорусских предпринимателей, все более приобретающая политическую окраску, вызовет недовольство властей. Как в подобных случаях поступает разумная власть? Если не может погасить конфликт, то хотя бы переводит его из категории политических в разряд корпоративных. Белорусская власть, конечно, уникальна и в этом: она поощряет недовольство, переводит их в разряд массовых, провоцирует на все новые и новые акции протеста, а потом заявит: в стране появился враг, он и помешал «выполнить и перевыполнить».

На минувшей неделе стало известно о письме министра предпринимательства и инвестиций Александра Сазонова, направленном главе государства Александру Лукашенко. Вспомнив, наконец, что важнейшим направлением работы Министерства предпринимательства и инвестиций по поддержке и развитию малого предпринимательства является осуществление единой государственной политики в этой области, а отнюдь не отслеживание того, какая газета чью рекламу опубликовала, Александр Юрьевич концептуально определился с задачами работы собственного ведомства -- это *«координация деятельности министерств и решение задач формирования инфраструктуры предпринимательства, превращение ее в единую стройную систему»*.

«Одобряем!» -- во всю глотку орали бы мы, но намерение представителей власти создать «стройную систему» в последние годы на деле оказывается стремлением выстроить всех в одну шеренгу, а самим вещать: «Налево! Направо! Вперед!»

Самый молодой из белорусских министров, который пока не может поставить в заслугу собственному ведомству реализацию каких-либо реальных проектов, тем не менее прекрасно усвоил «методы дедов и отцов» и взял их на вооружение в стремлении придать значимость своей персоне и масштабность тому делу, которым ему доверено заниматься.

«Остальные существующие в настоящее время общественные объединения предпринимателей (за исключением Национальной ассоциации промышленников и предпринимателей) действуют разобщенно и бессистемно, в отрыве от государственных органов управления, замыкаются на решении частных проблем и лоббировании интересов отдельных фирм, -- сообщает Александр Сазонов Александру Лукашенко. -- *Мы видим в их деятельности нежелание помогать государству определять приоритеты (т.е. работать на конструктив и конкретный результат), налицо лишь преобладание интересов отдельных, близких к руководству бизнесменов. Не пытаясь найти конструктивных путей взаимодействия с властью, они скатываются исключительно на критику, что, конечно, не только не способствует поиску путей решения возникающих проблем, но и идет вразрез с государственной политикой в этой области. Если и есть со стороны общественных союзов предпринимателей какая-то поддержка и помощь, то она носит только декларативный характер, а зачастую это не поддержка, а даже лоббирование невыгодных государству интересов»*.

Попытаемся вспомнить «конструктив», который предложило белорусским предпринимателям Министерство предпринимательства и инвестиций. Где обещанная программа государственной поддержки малого предпринимательства; почему министр забыл о принципах гласности и открытости информации, когда его ведомством решался вопрос об определении проектов, на поддержку которых должны быть направлены средства из государственного бюджета; куда, наконец, испарились разработанные предложения по внесению изменений в налоговое законодательство страны, предусматривающие систему льготного налогообложения субъектов малого предпринимательства?.. Рано или поздно, но кому-то придется ответить, почему снизились налоговые поступления от субъектов хозяйствования негосударственной формы собственности и почему не работают программы привлечения в страну инвестиций извне. Догадаться с трех раз, перед кем из государственных чиновников будут поставлены подобные вопросы?.. Понятно, что не перед Ольгой Даргель. Потому Сазонов и решил подстраховаться, обвинив всех и вся, кроме, естественно, себя, в отсутствии государственного подхода.

«Аналогичный подход наблюдается и со стороны отдельных органов государственного управления, министерств и ведомств, -- сообщает министр Александру Лукашенко. -- *Зачастую они принимают участие в различных мероприятиях, проводимых деловыми кругами, не только не согласовывая с Министерством предпринимательства и инвестиций свое участие, но и темы своих выступлений. Бывает и так, что материалы выступлений на таких мероприятиях содержат подходы и выводы, расходящиеся с государственным подходом к проблеме предпринимательства и привлечения инвестиций.*



В то же время различные государственные мероприятия, рабочие группы организуются с участием предпринимательских союзов без согласования с нами, а иногда -- с игнорированием нашего мнения. Наши неоднократные попытки навести порядок в этой сфере не увенчались успехом, так как мнение министерства не учитывается, даже игнорируется. Мы считаем, что тех, кто не готов идти в ними в ногу, мы должны заставлять это делать или привлекать к ответственности за игнорирование государственной политики в данной сфере. С этой же целью просим Вас ввести в качестве членов исполнительных комитетов областей и Минска председателей территориальных комитетов Министерства предпринимательства и инвестиций.

Учитывая вышеизложенное, для проведения единой скоординированной политики для выполнения всеми ведомствами, общественными объединениями предпринимателей и предпринимательскими структурами задач, поставленных Президентом Республики Беларусь в области развития и поддержки предпринимательства, считаем необходимым дать поручение Комитету Государственного контроля взять на особый контроль выполнение положений указов NN 260,262,435 с ежемесячным заслушиванием результатов проверок и принятых мер».

Президент дал поручение Сергею Лингу *«обеспечить решение вопросов, касающихся предпринимательства, всеми органами госуправления только через Министерство предпринимательства и инвестиций»*. Премьер «по этапу» передал это поручение руководителям министерств, других республиканских органов управления, облисполкомам и Минскому горисполкому. Николаю Домашкевичу, естественно, поручено поставить на особый контроль выполнение указов президента, касающихся развития в стране предпринимательства.

Не сомневаясь, что президентские контролеры добросовестно ознакомятся с президентскими указами NN 260, 262 и 435, все же напомним ключевые позиции этих документов.

Июльский указ, которым было определено, что вместо Министерства по антимонопольной политике в стране появится Министерство предпринимательства и инвестиций, определил задачи этого ведомства. В их числе: противодействие монополистичной деятельности, развитие конкуренции, регулирование отношений, связанных с защитой прав потребителей. За это время в стране «под одну крышу» фактически сведена выставочная деятельность, гостиничный бизнес, туристический бизнес, рыночная торговля, предпринимаются попытки монополизации рекламной деятельности (речь, конечно, идет о принудительном «слиянии» крупнейших представителей тех или иных сегментов рынка, которые, работая по отдельности, конкурировали друг с другом, а объединившись, диктуют условия игры своим мелким коллегам).

Иностранные фирмы подкрепляют разрешения на реализацию в Беларуси своих инвестиционных проектов объемными пакетами налоговых, таможенных и всяческих иных льгот. При этом зачастую они являются прямыми конкурентами белорусским производителям, подобными льготами не обладающим. То есть речь не может идти о равноправной конкуренции...

Напомним также, что указом N262, подписанным в один день с вышеупомянутым, президент постановил: *«Считать поддержку малого предпринимательства одной из важнейших задач государства и осуществлять ее в следующих направлениях: формирование инфраструктуры малого предпринимательства; поддержка внешнеэкономической деятельности малого предпринимательства; создание для субъектов малого предпринимательства льготных условий получения информации, финансовых и материально-технических ресурсов, научно-технических разработок и технологий; содействие организации подготовки и повышения квалификации кадров для малого предпринимательства»*.

О том что полномочия по сотрудничеству с предпринимательскими структурами передаются отныне одному субъекту, не сказано ни слова, о том, что деятельность общественных организаций предпринимателей должна иметь единую идеологию -- также, более того -- всем ведомствам республики, в том числе и местным Советам, было рекомендовано активизировать сотрудничество с предпринимательскими структурами и всячески стимулировать развитие малых и частных производств. Так что Александр Юрьевич, видимо, не совсем понял, что предусматривает государственная политика в области предпринимательства и инвестиций, и в поисках пути заблудился в трех соснах.

Но «идеология», как вы понимаете, дело тонкое, верный путь можно искать долго и безуспешно: предугадывая это, разработчики президентского указа, наделившего Александра Сазонова министерскими полномочиями, дали ориентиры. Так, еще в августе министр должен был разработать порядок получения субъектами малого предпринимательства заказов на производство и поставку отдельных видов продукции (работ, услуг) для государственных нужд. Уже несколько месяцев назад должны были быть задействованы «во благо малого и среднего бизнеса» фонды неэффективно используемых производственных зданий, находящиеся в государственной собственности». Наконец, давно пора было определиться с банком, который уполномочен обслуживать программы поддержки малого предпринимательства, хотя даже наличие таких программ в настоящее время вызывает сомнения или, по крайней мере, известно узкому кругу лиц.

Так что «око государево», как выясняется, не туда глядит: «ходить налево» министрам не позволено. Даже если у самого президента периодически возникают проблемы с тем, с кем он -- с левыми или правыми, -- официальные документы, которыми определены концептуальные подходы к предпринимательству, фиксируют близость к политике правых.

КОММЕНТАРИЙ ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТА БЕЛОРУССКОГО СОЮЗА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ АЛЕКСАНДРА ПОТУПЫ

ООО «МИНПРЕДИНВЕСТ» — ПИРАМИДА ЭПОХИ «РЫНОЧНОГО СОЦИАЛИЗМА»

Эта акция лишь на первый взгляд выглядит внезапной и оглушающе противозаконной. В принципе же речь идет о довольно последовательной политике.

Во-первых, налицо общеизвестная внутриноменклатурная разборка. Солидные Минэкономики и Минпром, не говоря уже о президиуме Совета Министров, весьма скептически смотрят на молодой Минпрединвест, видя в нем скорее дорогостоящую политико-идеологическую конструкцию, нежели нечто, полезное в хозяйстве. Не так давно этот, мягко говоря, скепсис хорошо отразился в телеинтервью Сергея Линга.

Молодой министр, ничем не прославившийся в Администрации в роли помощника и советника, как, впрочем, и на должности руководителя Минпрединвеста (кроме, «одобрямсов» любым акциям любимого начальника), воюет за надежное место под солнцем. Инвестиций не было и нет, предприятия малого предпринимательства при наблюдаемых темпах погрома скоро тоже не будет, но министерство должно жить. И г-н Сазонов делает сильный ход, официально забивая место государева суперпосредника между предпринимательскими организациями (и отдельными структурами) и исполнительной властью всех уровней. Теперь, скажем, чтобы пригласить профессора М.Кунявского в какой-нибудь экспертный совет или принять его приглашение на заседание директорского клуба, министры экономики или финансов и даже сам премьер будут испрашивать визу у своего юного коллеги. Почти как в известном анекдоте («Прежде чем штурмовать Берлин, товарищ Жуков, посоветуйтесь с полковником Брежневым!»), хотя вся наша нынешняя жизнь -- анекдот... За прямые контакты (без государева суперпосредника) нарушителям открытым текстом грозят «пыточным приказом» г-на Домашкевича.

Но есть у «минпрединвестовской акции» и иной аспект. Министр успешно наябедничал не только на своих совминовских коллег и прочих вертикальщиков. Заодно он -- как-никак без году неделя главный защитник предпринимательства -- дал емкую негативную характеристику всем общественным объединениям предпринимателей. Разумеется, кроме собственноручно сотворенной год назад Национальной ассоциации промышленников и предпринимателей. Это уже бог иного порядка -- за идеальную соципорочную пирамиду. Президент -- верный министр суперпосредник -- единственная и всеобщая НАПиП -- предпринимательская масса, по команде правильно голосующая и дружно всеобдирающая, вытряхивающая карманы на очередную всенародную кампанию или иные потребности пирамидальной верхушки. На данном этапе нужно отсечь от прямых контактов с правительством все организации (кроме любимой НАПиП), отчего большинство из них умрут естественной смертью -- кому нужны союзы, неспособные реально воздействовать на решения руководства в области налогообложения и экономического развития в целом? А для особо живучих и непонятливых опять-таки есть ведомство г-на Домашкевича -- оно разъяснит.

Здесь демонстрируется один из конкретных механизмов победоносного наступления на «третий сектор» -- по такого рода схеме можно создавать нанизанные на вертикаль тотализированные общественные организации, вполне советского образца, устраняя все актуально или даже потенциально оппозиционные «излишества». Некогда НАПиП стала прообразом замещающей структуры (ее пытались создать для вытеснения БСП, БСПиА, БНПА еще осенью 1994г.). Позже возникли другие замещающие организации: -- в молодежном движении это «Прямое действие», в партийном спектре -- параллельная компартия... Может, мы переходим в мир виртуальной реальности?

24 февраля 1997 года № 13 (356)

НОВОСТИ

ПОЛКУ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ БЕЛАРУСИ ПРИБЫЛО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Национальный банк Беларуси зарегистрировал представительство АКБ «Местбанк» (г.Москва) в Минске. Представительство внесено в книгу регистрации филиалов и представительств иностранных банков, действующих на территории страны, под номером 14.

АКБ «Местбанк» учрежден в 1990 году и сегодня зарегистрирован в Центральном банке России как акционерное общество открытого типа. Учредителями «Местбанка» выступили промышленные предприятия, Сбербанк России, Госстрах России, совместные предприятия и коммерческие структуры.

«Местбанк» имеет генеральную лицензию Центробанка России N373 на проведение банковских операций и сделок в рублях и в иностранной валюте на территории России и за ее пределами. Согласно банковскому рейтингу от 1 октября 1996 года «Местбанк» вошел в число 100 крупнейших банков России (32-е место). В рейтинге надежности информационного агентства «Рейтинг» «Местбанк» входит в группу В3 и занимает одно из первых мест по рентабельности активов среди 100 крупнейших банков России.

Суммарные активы «Местбанка» достигают RUR 500 млрд., а собственный капитал превышает RUR 120 млрд.

В первом полугодии 1996 года постоянный объем кредитования превысил RUR 150 млрд. и $30 млн., при этом более половины кредитов выдано государственным структурам. Основными заемщиками «Местбанка» являются предприятия Министерства атомной энергетики, топливно-энергетического комплекса, машиностроения, коммерческие структуры и коммерческие банки.

Довольно активно работает «Местбанк» и на рынке межбанковского кредитования. Ежедневный объем сделок достигает RUR 15 - 20 млрд. и $ 5 - 10 млн.

Объемы инвестиций «Местбанка» в ГКО, ОФЗ и ОГСЗ составили RUR 60-70 млрд.

Основными банками-корреспондентами «Местбанка» за рубежом являются Chase Manhattan Bank, Republik National Bank of New-York, Ost-West Handelsbank AG, Raiffeisen Zentralbank AG, Dresdner Bank AG, Commerzbank и др.

AGROSIF
ИНОСТРАННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ
Офисная мебель кресла стулья
Низкие цены
Бровки 17 к.101 Б
торговый зал:(017)268-41-41

МАКРОЭКОНОМИКА: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ИЛЛЮЗИЯ СИЛЫ ПОГУБИЛА БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ

Игорь ВОРОБЬЕВ

Было бы наивным полагать, что все происходящее в нашем государстве -- дело спонтанное, непродуманное, основанное на эмоциях. Все намного сложнее: за каждой концепцией, за каждым документом стоят люди, подготовившие обоснования и просчитавшие последствия предлагаемого шага. С одним из таких людей -- руководителем группы советников премьер-министра -- Иваном Лемешевским беседует корреспондент «БДГ».

-- Как Вы оцениваете политику курсообразования нашей национальной валюты в 1996 году?

-- Положительной оценки заслуживает прежде всего использование тактики «валютного коридора». Многие считают, что именно здесь скрывается основная причина сбоев, но это не так. Такой прием не так уж редко используется в разных странах.

Предположим, есть понимание того, что национальной валюте не избежать снижения обменного курса. Государство начинает управлять этим процессом, официально устанавливает верхний и нижний пределы девальвации. Все субъекты хозяйствования видят перспективу и с учетом этого начинают вести свои дела. Так что это -- стабилизирующий фактор.

Конструктивно надо воспринимать и использование центральным банком страны тактики «множества» обменных курсов. Есть в мировой практике случаи, когда их бывает 3, 5 и более. Это связано со стремлением решить конкретную экономическую проблему. Например, нужно поддержать ту или иную национальную экспортную отрасль. Лучше использовать специальный обменный курс, нежели налоговые льготы. В наших условиях наличие официального, а также биржевого и межбанковского курсов позволило с определенного момента переключить значительную часть спроса на СКВ на межбанковский рынок, где курс формировался более или менее свободно. Это дало возможность Национальному банку сэкономить валютные резервы, избежать тотального сворачивания импортных контрактов и не провоцировать спад производства.

-- И тем не менее на финише года обнаружились, если сказать помягче, крупные просчеты в политике правительства и Национального банка.

-- Да, это так. Надо признать, что их первопричины были заложены еще на старте. Помните тогдашние дискуссии о монетаризации экономики, о паритете покупательной способности рубля и т.п. Это не прошло просто так. В ходе дискуссии победила точка зрения, согласно которой можно закачивать в экономику пустые деньги и удерживать при этом высокий обменный курс белорусского рубля и, что вообще удивительно, увеличивать валютные резервы.

В итоге резервы снизились, а денежные сбережения населения и оборотные средства в соответствующей части обесценились. Такова цена экономического романтизма.

Конечно, концепция паритета покупательной способности не лишена смысла. Если булка хлеба на Западе стоит $2 (здесь -- 4 тыс.рублей), то это означает, что доллар должен обмениваться за 2 тыс.рублей. В такой расчет можно добавить цены еще по 20-45 товарам и удельный вес их потребления. Так будет определен паритет покупательной способности национальной валюты. Сегодня он ниже обменного курса. Но это лишь начало разговора. На Западе никто не потребляет столько картофеля, как у нас. Обменный курс -- это не детекторный приемник. Работают спрос и предложение, можно выделить еще 15-20 самостоятельных факторов: и привлекательность среды обитания, и политические факторы -- все это работает на отклонение от паритета.

-- То есть иллюзия, что белорусский рубль на самом деле весомее, чем устанавливал рынок, погубила белорусскую валюту?

-- При установлении границ валютного коридора в первую очередь нужно было учесть тот непокрытый девальвационный потенциал, который сложился ранее.

Валютное регулирование предполагает активную депозитную политику, привлечение в страну капитала нерезидентов, поддержку экспортеров, протекционизм и т.п.

У нас же процентная ставка по депозитам постепенно уменьшалась и концу года вообще стала отрицательной. К тому же ставка рефинансирования уже долгое время ниже российской. С учетом льготных кредитов, выданных в конце года, ставка рефинансирования также стала отрицательной. Отрицательное воздействие оказал и поток эмиссионных кредитов.

Получалось, что мечтали о высоком обменном курсе белорусского рубля, а сами же рубль делали дешевым. А ведь обменный курс -- это зеркальное отражение на внутреннем рынке «цены денег». Такая непоследовательность и отразилась на состоянии обменного курса в конце года. Нельзя хотеть одного, а идти в противоположную сторону.

Валютное регулирование предполагает реализацию пакета конкретных мер, расписанных во времени. Но все обвалится, если будет проигнорирована даже одна позиция. Нужен системный подход.

-- Хорошо, но ведь каждая позиция в таком пакете мер требует быть последовательным и в других действиях.

-- Да, это так. Для того чтобы люди ценили национальную валюту, начинать надо с установления положительной ставки по депозитам. Тогда появится смысл сберегать деньги, нести их в банк. Но высокая депозитная ставка делает кредитные ресурсы дорогими. Значит, их получит лишь тот, кто предложит наиболее рентабельный проект и вовремя вернет долг. Следовательно, за бортом останутся плохие хозяева и убыточные предприятия. А как быть с ними? Выделить дотации -- тогда повалим банковскую систему... То есть мы подошли к проблеме экономического реформирования.

Нет желания держать курс на реформу? Тогда возвращайтесь обратно, проклинайте по дороге монетаристов и включайте печатный станок. Уровень жизни не намного будет отличаться от уровня смерти.



-- Создается впечатление, что правительство и Администрация президента стараются отмежеваться от той денежно-кредитной политики, которая проводилась в прошлом году и всю вину за обвал курса пытаются переложить на Национальный банк.

-- Вообще надо признать, что Национальный банк в прошлом году прибавлял в стратегическом мышлении буквально на глазах. Экономический романтизм очень быстро улетучивался. В середине года Национальный банк сделал мощную попытку самостоятельно разработать альтернативную программу экономической стабилизации в среднесрочной перспективе. Она получила высокую оценку у независимых экспертов и аналитиков.

-- С выходом совместного постановления Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка от 14 февраля началась девальвация официального курса национальной валюты. Предусмотрен ли здесь системный подход, о котором Вы говорили?

-- Девальвация закладывалась и ранее, в границах все тех же валютных коридоров. Проблема в том, что, во-первых, официальный курс значительно отставал от межбанковского. Во-вторых, на искусственное поддержание завышенного официального курса были потрачены весьма скромные валютные резервы Национального банка. В-третьих, в конце концов пришлось за короткий срок (5-6 недель) значительно (45%) снизить официальный курс. В итоге произошло значительное обесценение денежных вкладов населения в долларовом исчислении.

Надо опасаться не девальвации, а того, как она проходит. Ведь и сегодня сохраняются высокие девальвационные ожидания, а официальный рынок наличной валюты имеет жалкий вид. В прошлом году каждый пятый рубль денежных доходов населения был израсходован на приобретение валюты. Уход в свободное плавание обменного курса не будет означать отсутствие контроля и снятия всех проблем.

Давно не приходилось заглядывать в устав Национального банка. Но думаю, что за валютный курс отвечал и должен отвечать именно Национальный банк, а не правительство. Поэтому не надо увлекаться совместными постановлениями.

-- Возможна ли привязка белорусского рубля к российскому?

-- Возможна, но есть серьезные проблемы. Первое -- нужно четко разобраться, почему обменные курсы в Минске и Москве не совпадают, и снять причины этих различий. Здесь мы выходим на проблему совместимости денежно-кредитной политики двух стран, затронем причины утечки белорусского капитала, проблему сжатия экспорта белорусских товаров в страны СНГ.

Второе. Кто сейчас будет готов оплатить возврат в «закрома Родины» избыточного предложения белорусского рубля? Возникает потребность в резерве российского рубля.

Третье. Надо четко осознавать последствия таких действий. Привязка -- это обмен взаимными обязательствами. Для нас есть шанс перейти на вассальное положение. Кто знает, может это и есть лучший вариант для белорусского рубля.

Стоит учитывать, что подобные подходы, возможно, потребуют внесения корректив в уже обозначенные приоритеты социально-экономического развития, нам все-таки придется смириться с тем, что надо «жить скромнее».

-- Выделим только жилищное строительство как инфляционный фактор. Хотя это утверждение некоторыми членами правительства оспаривается.

-- Здесь нет предмета для серьезных дискуссий. Сбережение денег, вклад их в банк -- это антиинфляционный фактор. Обратное движение, кредитование -- это фактор инфляции, ибо увеличивается платежеспособный спрос. Кредит на жилье -- тем более инфляционный фактор, потому что продукт труда появится лишь через 9-16 месяцев, и он не будет товаром. Кроме того, жилье -- это не завод, оно не дает само по себе новой продукции для наполнения рынка. Поэтому на Западе часто делают ставку на жилье и гонку вооружений, ибо там макроэкономические проблемы иного калибра.

Если кредит имеет эмиссионную природу, предоставляется на льготных условиях, с возвратом через 10-40 лет, то это стимулирует инфляцию. Практика это подтверждает.

-- Тогда жилищное строительство не стоит считать локомотивом, который выведет экономику из кризиса?

-- Тот кризис, с которым мы столкнулись в 90-е годы, это не экономический кризис. Это -- кризис социально-экономической системы, которая оказалась неэффективной, самопожирающей. Все страны социалистического лагеря стали постепенно отказываться от старой одежды.

Возведение фундаментов и коробок, производство кирпичей из местной глины, строительство дорог не спасут экономическую систему от развала, а только придадут этому процессу более болезненные формы.

Да, сегодня каждая третья семья нуждается в улучшении жилищных условий. В свое время и мне довелось вволю помыкаться по частным квартирам. Но жилье -- дорогое удовольствие. Его может возводить или богатый человек, или богатое государство. Представьте, государство построило жилье за счет кредита или бюджетных средств. Вы заселились. Завтра пришли на работу, а производство стоит. Зарплата низкая, просвета нет. Дома -- голые стены. Так может быть надо было бы еще 2-3 года пожить в «землянках», а столь ограниченные ресурсы бросить на модернизацию производства. Рост производительности труда повысил бы зарплату. После этого за счет кровно заработанных денег можно заказывать и новое жилье.

Спасение надо искать в новых экономических отношениях, которые, как пылесос, втягивали бы современные технологии.

КОММЕНТАРИЙ РЕДАКЦИИ

Правительственным экспертам не позавидуешь: их советы никому не нужны, поскольку центром решений остается Администрация президента. Комментарий Ивана Лемешевского относительно ситуации на валютном рынке особенно трогателен хотя бы потому, что специальным указом Александра Лукашенко в самом начале прошлого года правительство лишили возможности влиять на политику курсообразования. Попытки руководителя группы советников оправдать и обелить то, что творится на валютном рынке, можно понять чисто по-человечески, но не более. По мнению экспертов, получающих деньги не из государственного кармана, ситуация приобретает катастрофические параметры. Если в ближайшие несколько месяцев руководство страны не применит экономические рычаги нормализации денежно-кредитных и валютных взаимоотношений, то развал финансовой системы может стать необратимым.

Однако Иван Лемешевский, и здесь ему надо отдать должное, достаточно четко отмечает, что самый актуальный лозунг белорусской экономической политики «Экспорт, продовольствие, жилье!» только усиливает ощущение безысходности, если одновременно не ведется системное реформирование основ экономических взаимоотношений. Никогда нельзя ставить телегу впереди лошади, а повышение жизненного уровня трудящихся считать рабочим положением экономической программы. Особенно, когда речь идет о бедном государстве с разваленной экономикой, а не о странах Персидского залива.

TERRA·NOVA
строительная компания
ЕВРОРЕМОНТ
квартир,офисов,магазинов
ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ДИЗАЙН
Тел./факс234-15-53
Тел. 230-67-73

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

«ТЕЛЕГРАММНОЕ» ЭХО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Главным событием прошлой недели на валютном рынке стало появление совместного постановления Совета Министров и Национального банка Беларуси от 14.02.1997 N 87/4 «О мерах по совершенствованию валютного рынка Республики Беларусь».

В соответствии с документом курс белорусского рубля к иностранным валютам устанавливается Нацбанком исходя из соотношения спроса и предложения на иностранную валюту с учетом темпов инфляции. Постановление Совета Министров и Нацбанка от 31.01.97 N 43/3 «О некоторых мерах по валютному регулированию на территории Республики Беларусь» утратило силу. В дополнение к новому совместному постановлению коммерческие банки Беларуси получили телеграмму Нацбанка N31005/553 от 17.02.97г. В документе банкирам напоминают следующее:

-- при совершении операций по купле-продаже иностранной валюты на внебиржевом валютном рынке отклонение курса сделки от официального курса Нацбанка не может превышать 1,5%;

-- размер комиссионного сбора, взимаемого коммерческими банками при заключении сделок, а также платы за оказание услуг, сопровождающих заключение и совершение сделок купли-продажи иностранной валюты, не может превышать 1%;

-- проведение операций купли - продажи, конверсии иностранной валюты по курсам выше установленных Национальным банком пределов является грубым нарушением правил проведения валютообменных операций, по которым к банкам будут применяться санкции вплоть до приостановления действия лицензии на проведение валютных операций.

Эти два документа несколько прояснили дальнейшую судьбу белорусской валюты. На прошедшей торговой неделе курсы четырех основных валют на Межбанковской валютной бирже, пользуясь «разрешением» правительства и Нацбанка, на первоначальных отметках долго не задержались.

Доллар, достигнув уровня 22380 BLR/$, вырос еще на 220 пунктов и составил 22600 BLR/$. На торгах отмечено постоянное превышение спроса над предложением (примерно в два раза). Суммарный объем торгов составил порядка $11744 тыс., что на 25,7% больше, чем на предыдущей неделе. В торгах принимали участие в среднем 14 банков.

За прошедшую неделю курс немецкой марки вырос на 150 пунктов, закрепившись в результате на уровне 13400 BLR/DEM. Объем биржевых торгов за пять дней составил DEM 1390 тыс. Особый всплеск активности на рынке марки зафиксирован в понедельник и четверг. В эти дни спрос на немецкую валюту превышал предложение почти в два и в три раза соответственно. В торгах принимали участие в среднем 11 банков.

Динамика курса российского рубля была аналогичной. За неделю он вырос на 4 пункта и составил 3,99 BLR/RUR. Суммарный объем биржевых торгов составил RUR 15,7 млрд., что на 20% меньше, чем на предыдущей неделе. Среднее число участников торгов -- 14 банков.

Украинская гривна к пятнице выросла до 16600 BLR/UAN. Таким образом, за неделю украинская валюта подорожала на 750 «зайцев». За пять дней объем торгов составил UAH 1215 тыс. при участии в них в среднем 9 банков.

На прошедшей неделе на МВБ проводились котировки ECU. К концу недели курс ECU составил 25495 BLR/XEU.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 14.02.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
17.02.97	34875	24875	34875	3.9700	14
18.02.97	31214	31214	31214	3.9700	11
19.02.97	33480	33480	33480	3.9700	13
20.02.97	50558	26706	26706	3.9800	15
21.02.97	54959	31107	31107	3.9900	16
***	205086	147382	157382	3.9760000000	14
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
17.02.97	180	156	180	15900.0000	8
18.02.97	273	402	294	15900.0000	7
19.02.97	209	472	210	15700.0000	11
20.02.97	886	200	334	17050.0000	11
21.02.97	232	739	197	16600.0000	10
***	1780	1969	1215	16230.000000	9
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
17.02.97	1650	798	798	22480.0000	12
18.02.97	1603	3489	3489	22450.0000	15
19.02.97	2752	2752	2752	22450.0000	14
20.02.97	4086	3234	3234	22530.0000	15
21.02.97	2323	1471	1471	22600.0000	13
***	12414	11744	11744	22502.000000	14
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
17.02.97	1132	702	702	13280.0000	12
18.02.97	96	175	175	13190.0000	11
19.02.97	261	79	79	13250.0000	11
20.02.97	1168	316	316	13350.0000	11
21.02.97	970	118	118	13400.0000	11
***	3627	1390	1390	13294.0000000	11

*** – суммы спроса, пр-ния и объема торгов, средний курс, число участников

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ тел.29-26-50, факс 29-25-56


LITIMPEKS BANKAS (Вильнюс)

- регистрация оффшорных компаний и открытие банковских счетов
- мультивалютные счета
- конвертация "мягких" и других валют
- престижная карточка "AMEX"
- операции на рынке ценных бумаг
- управление счетами через электронную систему EKAS-LITIMPEKS или "банкир на дому"
- ПОЛНАЯ КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Стоит попробовать!

ул.Вильняус, 28, 2600 Вильнюс, Литовская Республика
тел.: (0122) 220675, факс: (0122) 221144.
WWW. http. / www omnitel net / LITIMPEKS

Векселя Российской Федерации

Руководителям предприятий и финансовых служб

ОАО " Инвестиционная Компания " Баррель "

Лицензия № 660 выдана Департаментом финансов г. Москвы 28 октября 1994 г.

Уставной капитал - 24, 75 млрд. рублей РФ.

Официальный дилер Министерства Финансов РФ

Учредитель Ассоциации Участников Вексельного Обращения РФ (АУВЕР)

Член Национальной Ассоциации Участников Фондового рынка РФ (НАУФОР)

Предлагает широкий спектр услуг по операциям с векселями, корпоративными ценными бумагами промышленных предприятий, железных дорог и энергетики Российской Федерации.

1. Исполнение поручений по купле - продаже векселей Российской федерации

Банки: Менатеп, ОНЕКСИМ, Возрождение, Промстройбанк, Межпромбнк, Альфа-банк, Сбербанк, Российский Кредит, Инком-банк, Мосэксибанк, Моснацбанк и другие по заказу клиента.

Железнодорожный транспорт, энергетика, металлургия:

Лукойл, Северсталь, ГАЗ и другие по заказу клиента.

Оформление договора и оплата в течение 1 банковского дня.

2. Формирование и управление по поручению клиента портфелем ликвидных банковских, корпоративных векселей и других ценных бумаг Российской Федерации.

3. Оперативная оценка рыночной стоимости векселей Российской Федерации.

Представитель ОАО " ИК " Баррель " в г. Минске: (017) 226 08 08, 276 98 98

Центральный офис: Россия, 103051, г. Москва, Петровский бульвар, 15, стр. 2

тел. (095) 200 13 78, факс (095) 921 09 35, телекс (64) 41 41 24 OSBI SU

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК РОССИИ

ДОЛЛАРОВАЯ АТАКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В течение прошедшей недели курс доллара повысился на всех сегментах московского валютного рынка.

Официальный обменный курс Центробанка за неделю вырос на 9 пунктов до отметки 5667 рублей за доллар. Кроме того, выросли также котировки наклонного «валютного коридора»: нижняя граница «коридора» за неделю выросла на 10 пунктов до 5660 рублей, а верхняя -- на 8 пунктов до 5674 рублей, что в итоге привело к сужению границ «валютного коридора» до 14 пунктов.

После того, как 10 февраля произошло очередное снижение ставки рефинансирования ЦБР -- с 48 до 42% годовых, во всех сегментах финансового рынка наблюдается постепенное снижение доходности. По оценкам Центробанка России, ставка рефинансирования в течение 1997 года будет сопоставляться не только с темпами инфляции, но и с уровнем доходности на финансовом рынке, и к концу года может снизиться до 20-25% годовых. Исходя из этого можно предположить, что к концу года доходность всех сегментов финансового рынка будет не выше этого уровня.

На биржевых торгах ММВБ в течение прошедшей недели активность операторов по-прежнему была невысокой, о чем свидетельствуют низкие объемы продаж долларов на бирже. В целом за неделю обороты торгов составили $23,07 млн. (брутто) и $1,07 млн.(нетто), что примерно в 1,5-2 раза ниже аналогичных показателей предыдущшей недели. В биржевых торгах участвовало не более 5 банков. При этом главным участником торгов оставался банк России. Биржевой курс доллара за неделю вырос на 13 пунктов (0,2%) и составил 5666 рублей/доллар.

Внебиржевые котировки доллара практически всю неделю держались примерно посередине между границами дневного «валютного коридора», устанавливаемого Центробанком. В целом за неделю котировки доллара повысились с уровня 5653/5655 руб./доллар расчетами tomorrow в понедельник до 5670/5671 руб./доллар в конце недели. При этом динамику котировок доллара на «межбанке» по-прежнему определял рынок ГКО/ОФЗ, который для коммерческих банков остается наиболее привлекательным сегментом финансового рынка.

В начале недели на внебиржевом рынке наблюдалось повышение предложения валюты над спросом в связи с предстоящим очередным аукционом ГКО. При этом наибольшее предложение долларов наблюдалось со стороны нерезидентов, освобожденных от 15%-ного налога на прибыль по операциям с ГКО. Рост предложения валюты со стороны коммерческих банков был связан с оттоком рублевых средств на рынок ГКО-ОФЗ, а вместе с тем и с активизацией операторов на рынке ценных бумаг.

Уровень межбанковских ставок в начале минувшей недели также свидетельствовал о повышенном интересе к рублевым ресурсам. Ставки «овернайт» по рублевым МБК в начале недели держались на уровне 35-40% годовых, а ближе к концу недели процентные ставки по рублям стали постепенно снижаться, что оказало непосредственное влияние на динамику долларовых котировок, которые к концу недели возросли до 5670/5671 рублей/доллар. Недостаточное количество рублевых средств на межбанковском рынке операторы связывали с возросшим интересом операторов к рынку ГКО/ОФЗ, особенно со стороны нерезидентов.

После прошедшего во вторник аукциона ГКО произошло снижение спроса на государственные ценные бумаги со стороны операторов рынка, а вместе с этим и снижение спроса на рубли, что приостановило массовые продажи долларов, наблюдавшиеся в начале недели. Таким образом, в конце недели, как обычно, произошло насыщение межбанковского рынка рублевыми ресурсами, что было связано с частичным выводом средств рынка ГКО/ОФЗ, у банков повысился спрос на валюту, и курс доллара продолжил рост.

Дальнейшая динамика курса доллара на внебиржевом рынке будет зависеть от наличия рублевых средств в банках. Однако, учитывая их избыточное количество в конце минувшей недели, можно предположить, что тенденция к росту курса доллара сохранится.

РЫНОК ДОЛГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

ПОСЛЕ ДОЖДИЧКА, В ЧЕТВЕРГ

ИКФ «ФинКонсалт»

На минувшей неделе рынок межбанковского кредитования наконец-то вышел из «спячки», в которой находился практически весь месяц. Вызвано это двумя причинами: проведением резервирования средств в Национальном банке и в несколько меньшей степени -- появлением телеграммы Нацбанка N 31005/553 от 17.02.97г.

Введение Нацбанком новых правил работы на валютном рынке привело к смене приоритетов в работе некоторых банков. Именно с момента опубликования упомянутой телеграммы началось постепенное повышение объявленных котировок по размещению кредитных средств. В то же время покупатели явно не желали играть по правилам, навязываемым им продавцами ресурсов, и продолжали выставлять котировки на привлечение средств (особенно сверхкоротких) на прежнем, очень низком уровне.

Надо отметить, что вплоть до среды на межбанковском рынке сохранялся относительный паритет между спросом и предложением. Это было особенно характерно для сектора сверхкоротких кредитов (overnight), где количество продавцов и объемы предлагаемых ими средств даже превышали число покупателей и размер требующихся им ресурсов.

Фактически вплоть до среды рост ставок по однодневным ресурсам определялся только стремлением продавцов изменить неблагоприятное для них положение дел на рынке межбанковского кредитования. Только 19 февраля, особенно во второй половине рабочего дня, часть покупателей стала выставлять котировки на привлечение ресурсов overnight по более высоким ставкам, которые все еще находились на уровне, не удовлетворяющем продавцов.

Перелом на рынке наступил в четверг. Именно 20 февраля было отмечено первое на этой неделе резкое увеличение числа покупателей при одновременном снижении численности продавцов и объемов средств, предлагаемых ими на продажу. Котировки покупателей в четверг стали больше соответствовать запросам продавцов, что дало дополнительный толчок к росту ставок FIXRATE практически по всем срокам кредитования. С другой стороны, согласие покупателей работать по ставкам, предлагаемым продавцами, подтолкнуло последних к установлению новых, еще более высоких котировок по сверхкоротким кредитам.

Аналогично развивались события и на вторичном рынке ГКО (сегмент РЕПО). Достаточно долгий период стабильных котировок на привлечение и размещение средств сменился в середине недели резким (для этого сегмента) ростом котировок по кредитам сроком до недели.

Однако здесь, как и на рынке межбанковского кредитования, рост котировок был вызван отнюдь не сокращением объемов свободных средств на рынке -- их по-прежнему много, даже если ориентироваться только на заявленные котировки по продаже. В основном рост котировок был вызван стремлением продавцов «расшевелить» рынок, сделав его менее стабильным и соответственно более динамичным. Можно сказать, что это им удалось лишь частично: котировки на рынке во второй половине недели выросли, однако до ажиотажного спроса на ресурсы, по нашим сведениям, дело не дошло.

И на рынке межбанковского кредитования, и на вторичном рынке ГКО инициаторами повышения котировок по ресурсам (среди покупателей) выступали мелкие и средние банки, особенно те, ритмичная работа которых особенно зависит от привлеченных ресурсов. В то же время большинство крупных коммерческих банков на этой неделе не только не проявляли желания привлечь дополнительные средства, но и сами весьма активно торговали кредитными ресурсами. Этого и следовало ожидать: рынок переполнен «горячими» денежными средствами, которые «жгут карманы» банкам.

ЛИЗИНГ

НЕРАСТОРОПНЫЕ ВСЕГДА В ПРОИГРЫШЕ

Дмитрий МАШАРА

Состояние рынка лизинговых услуг Беларуси получает неоднозначные оценки. С одной стороны, нарабатывается нормативная база, расширяются связи, имеются проекты и контракты. С другой -- о крупных сделках пока говорить не приходится.

Вот один из примеров, наглядно демонстрирующий состояние этого сегмента рынка и условия для его развития. В Союз лизинговых предприятий Беларуси обратилась одна из крупнейших лизинговых компаний Украины -- «Украгролиз». Эта фирма выразила заинтересованность в постоянных поставках минских тракторов. Начали прорабатывать вопрос совместного финансирования сделки. Наша сторона настаивала на том, чтобы белорусские банки прокредитовали не более 30% сделки, и это условие устраивало украинских партнеров. Однако интерес компании «Украгролиз» к приобретению тракторов на условиях лизинга заметно упал после ознакомления с условиями поставки. Оказалось, если тракторы приобретать у минского завода, то стоимость их значительно превысит цены, сложившиеся в Украине. По данным лизинговой компании «Украгролиз», минских тракторов, поступивших в результате различного рода торговых операций, в Украине скопилось около 1 тыс.

Постепенно выработка условий сделки еще более осложнилась. О потребности Украины в тракторах узнали польские партнеры. Они сумели предложить хорошие цены на собственные машины аналогичного класса. Кроме того, интерес к украинскому рынку проявила и Россия...

... На прошлой неделе состоялось заседание Союза лизинговых предприятий, на котором подведены итоги работы этой организации и лизинговой отрасли в целом за 1996 г. Несмотря на значительные достижения в создании нормативной базы по лизинговым операциям, специалисты достаточно скептически оценивают дальнейшие перспективы отрасли. В связи с неблагоприятными экономическими тенденциями, ставшими особенно явными в прошлом году, многие проекты и начинания остаются нереализованными.

И все же, по мнению специалистов, 1996 г. стал переломным для лизинга в Беларуси. Термин «лизинг» активно включался в нормативные документы, принимаемые на самых разных уровнях. По мнению президента Союза лизинговых предприятий Нелли Киркоровой, именно создание нормативной базы лизинга является самым значимым событием прошедшего года. Были приняты Положение «О лизинге», Методические указания по бухгалтерскому учету; внесены изменения в порядок начисления амортизации на предмет лизинга. То есть лизинг получил правовую основу и превратился в законный вид деятельности с вполне определенными правилами.

Сейчас в Беларуси идет работа над законом «О лизинге». Задействованы специалисты Министерства экономики, Администрации президента, Министерства финансов и Национального банка. В России ведется аналогичная работа: созданы четыре независимые группы. Специалисты двух стран активно сотрудничают.

Вопросов относительно окончательного варианта закона пока еще много. Но Нелли Киркорова считает, что о некоторых готовящихся изменениях в законодательную базу можно говорить уже сейчас. В частности, кроме трех классических субъектов лизинга (лизингодателя, лизингополучателя и поставщика оборудования), в законе может появиться понятие «кредитор». Дело в том, что в Беларуси лизинговыми компаниями еще не накоплено достаточного капитала, поэтому развивать лизинговую отрасль можно только за счет заемных средств.

Изменится в законе и подход к лизингу. Он будет осуществляться не как к отдельному договору, а как к операции (сделке). Операция реализуется в нескольких договорах: договоре купли-продажи между продавцом оборудования и лизингодателем, кредитном договоре между банком и лизингодателем, договоре страхования и собственно договоре лизинга, который будет являться одной из составных частей операции.

Планируется ужесточить требования к лизинговому договору и указать разделы, которые должны обязательно в нем содержаться.

В 1996 г. белорусские лизинговые фирмы добились определенных успехов в расширении международных контактов. Многочисленные встречи и семинары с участием представителей Беларуси помогли показать соседям по Европейскому сообществу, что лизинг у нас достаточно развит и располагает широкой инфраструктурой. Нельзя не отметить и включение Беларуси в *Leaseurope*: это лучшее свидетельство отношения иностранных партнеров к лизингу в нашей стране.

Изменения наметились и в практической деятельности. Нелли Киркорова считает, что в 1996 г. произошла некоторая переориентация лизинговых операций в Беларуси. Среди объектов лизинга увеличилась доля основных средств, направленных на производство. В основном это оборудование для переработки продуктов питания, древесины и др. Несколько активизировалась поставка на условиях лизинга сельхозтехники. В целом же реализация оборудования для пищевой промышленности должна стать одним из перспективных направлений развития белорусского лизинга. Это не случайно -- соответствующая сырьевая база в Беларуси создана, и актуальным является производство продуктов питания на базе современных технологий. А это в свою очередь позволит тратить средства не на приобретение готовых продуктов питания за рубежом, а на их производство внутри страны. Но сделать лизинг более эффективным инструментом, по мнению Нелли Киркоровой, позволит лишь переориентация экономики страны на макроуровне.

«Необходимо переориентировать денежные потоки в русло инвестиций, т.е. на развитие производства. Для этого в первую очередь необходимы стимулы для банкиров. При нынешней системе стимулов банки меньше всего заинтересованы в кредитовании реального сектора. В качестве одного из стимулов можно рассматривать льготирование дохода, полученного банками от кредитования лизинговой операции по налогу на прибыль и НДС. Так планируют сделать в России. Поэтому мы полагаем, что льготирование доходов при лизинговой сделке в первую очередь должно касаться кредитующей стороны», -- считает Нелли Киркорова. Эта проблема стала одной из причин отсутствия крупных сделок у белорусских лизинговых фирм.

Другая причина слабого развития лизинга в Беларуси связана с самим объектом лизинга. Зачастую продукция, приобретаемая непосредственно у белорусских производителей, оказывается дороже, чем такая же, поступающая иностранному покупателю по бартеру или в результате других форм обмена. Вернемся все к той же сорвавшейся сделке с тракторами.

«Я не уверена, что наши тракторы смогут выиграть в этой конкурентной борьбе», -- считает президент Союза лизинговых предприятий. -- *Наше государство не только не создает рыночных условий внутри страны, но и не настраивает национальных производителей работать в рыночных условиях за пределами Беларуси. Проблема лизинговых операций осложнилась проблемами государственного уровня».*

КОМПЬЮТЕРЫ
ОРГТЕХНИКА
АКСЕССУАРЫ
Inforser запад
ваши новые возможности
известный российский производитель и продавец компьютеров торговой марки IS Mechanics, фирма ИНФОРСЕР теперь представлена в Минске
ИнфорсерЗапад
НАДЕЖНОСТЬ
КАЧЕСТВО
ГАРАНТИЯ
НИЗКИЕ ЦЕНЫ
Цены см. в газетах «Белорусский рынок», «Компьютерная газета», в каталоге «Бизнес-INFO»
Mechanics
Минск•Богдановича 155•офис 206 (НИИ ЭВМ)
тел./факс (017) 232-63-81•262-51-70
© гольфстрим

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ

ПРОФУЧАСТНИКИ БЫВАЮТ НЕДИСЦИПЛИНИРОВАННЫМИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Комитет по ценным бумагам провел анализ деятельности профессиональных участников рынка ценных бумаг за 1996 г. и подвел итоги.

Исследование показало, что часть профучастников не соблюдает положения, определенные «Едиными требованиями к профессиональным участникам рынка ценных бумаг, их руководителям и сотрудникам». Нарушениями являются нерегулярное предоставление годовых и квартальных отчетов в Комитет по ценным бумагам, отсутствие аттестованных руководителей.

Комитет по ценным бумагам предупредил, что в случае непредоставления годового отчета за 1996 г. (до 1 апреля 1997 г.) и информации за 1-й квартал 1997 г. (до 25 апреля) к профучастникам будут применены штрафные санкции вплоть до аннулирования лицензий. Руководителям, не имеющим аттестата, предписано получить его в самое ближайшее время.

Список профучастников, допустивших указанные нарушения:

«Анализ и траст», «Александр-Парк», «Алик-Инвест», «Ареса-сервис Инвест», «Белваучер», «Белгазавтоинвест», «Бело-Рост», «Белфоминвест», «Брокинвест», «Вексиллум», «Витинвест», «Гот-инвест», «Евротраст», «Зодиак», «Зор-Инвест», «Инкус», «Компания экспресс финансс», «Кредмен», «Новые технологии и недвижимость», «Оточи-инвест», «Платиник», «Плутос-Секьюритис», «Плыня», «Рате», «Севко-Инвест», «Триоль-Инвест», «Тэкус», «Финансовый Инструмент», «Фининвестконсалт», «Фининком», «Фитхолдинг», «Ценная бумага», «Центраст», «Альфа-инвест», «Белгудинвест», «Бизнесфинанс», «Инвест-финанс», «Лоббицентр», «Реалком», «Синвас-Инвест», «Схинининвестком», «Форинвест», «SNS», «Ажур», «Артфинас», «Белинтраст», «Брейв-Инвест», «Бык», «В клуб», «Витфининвест», «Генеральная система инвестиций», «Гранитный», «Еврокапитал», «Еврофинанс», «Инвестидея», «Инвестиционные технологии», «Инвестиционный проект», «Инвестполис», «Интэкс», «Инфопорт», «Командор-Маркет», «Лигос-Инвест», «Лисель-Инвест», «Мелин», «Надежные инвестиции», «Приверженность», «Регент-Инвест», «Трастсервис», «Финансовый брокер», «Финк», «Чистьинвестбанк», «Экро-ИКФ», «Эльтрастинвест».

СТРАХОВАНИЕ

ТРИ ДНЯ В МИНСКЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

С 17 по 19 февраля в Минске с официальным визитом находились руководитель департамента Восточной и Центральной Европы Всегерманского союза страховщиков Волкер Хенке и руководитель европейской комиссии по страхованию Роберт Пристер.

Целью их приезда была координация действий по созданию в Беларуси учебно-методического центра по страхованию в рамках проекта TACIS. Напомним, что сейчас обсуждается вопрос о предоставлении белорусской стороной здания для работы центра, а также другие организационные моменты.

Иностранные гости встретились с представителями белорусского правительства и различных министерств, а также с Чрезвычайным и Полномочным послом Германии в Беларуси Готфридом Альбрехтом.

НОВОСТИ

ДЕНЬГИ — ПОЧТОЙ

Нацбанк Украины установил нормы почтовых переводов личных средств граждан по неторговым платежам за пределы Украины.

Сумма одного перевода должна быть не более: в Азербайджан -- 80 грн., Армению -- 1700 грн., Беларусь -- 35 грн., Грузию, Эстонию --- 350 грн., Казахстан -- 2 тыс. грн., Кыргызстан, Латвию, Литву -- 800 грн., Молдову -- 30 тыс. грн., Туркменистан -- 4 тыс. грн., РФ -- 3 тыс. грн., Узбекистан -- 17,5 грн. Количество переводов в Азербайджан, Армению, Беларусь, Грузию, Кыргызстан, Латвию, Литву, Узбекистан, Эстонию не ограничено, в остальные страны -- не более одного в месяц.

Перевод средств в страны СНГ и Балтии осуществляется в валюте получателя. Запрещены переводы личных средств граждан на банковский счет получателя, расчетные счета предприятий.

ВКЛАДЫ ПАСХАЛЬНЫЕ И ЮБИЛЕЙНЫЕ

Банк «Российский кредит» предложил москвичам два новых вида вкладов -- «Пасхальный» и «850-летие Москвы».

Вклад «Пасхальный» рассчитан на 3 месяца. Проценты по нему начисляются и выплачиваются по истечении срока. При этом их величина зависит от суммы вклада и колеблется в пределах 15,2-18,3% годовых в валюте и 34,5-35,5% -- в рублях. Минимальная сумма вклада -- $100 или 500 тыс. руб.

Вклад «850-летие Москвы» рассчитан на 6 месяцев и минимальную сумму в 5 млн. руб. или $1000. На сумму рублевого вклада будет начислено 36,5%, а на валютный -- 17,5-20% годовых. Банк не изменит процентные ставки вкладов во время действия договора, поэтому вкладчикам заранее известна сумма, которую они получат.

ДЕНЬГИ НЕ ИМЕЮТ ГРАЖДАНСТВА

По данным на конец января, треть акционерного капитала латвийских банков принадлежала иностранным инвесторам.

По официальному заявлению Центробанка Латвии февраль банки Латвии начинали с общим акционерным капиталом в 122 088 400 латов. Из них 39 106 771 лат, то есть 32% принадлежали нерезидентам.

И КНУТОМ, И ПРЯНИКОМ

По сообщениям литовских СМИ, правительство страны уже в ближайшие дни начнет «очень строгую и жесткую акцию» против злостных неплательщиков налогов».

Прежде всего проверка коснется крупных предприятий и магазинов -- она будет проводиться на предмет выявления фактов хранения и торговли товарами, на которые нет документов, манипуляций с кассовыми аппаратами, наличия «двойной бухгалтерии». Акция пройдет во всех городах и районах Литвы. Сформированы специальные группы, в состав которых входят и сотрудники правоохранительных органов.

Правительство надеется, что результатом этих действий станет увеличение бюджетных поступлений уже в марте.

Кстати, на второй квартал в Литве намечена реализация программы по снижению налогов.

Отдел международной информации «БДГ»

Подарки близким и друзьям!
ДОМАШНИЕ И ОФИСНЫЕ
РАДИОТЕЛЕФОНЫ
Sanyo Panasonic Motorola Sony Premier
ГИБРИД РАДИОТЕЛЕФОНА С ДУПЛЕКСНОЙ
РАДИОСТАНЦИЕЙ
Мини Радио АТС
возможна доставка
Проводные телефоны
В ТОМ ЧИСЛЕ:
· для спаренных линий
· для людей с пониженным слухом и зрением
· для секретарей с головной гарнитурой
· для кухни (5м шнур трубки, сенсорные кнопки)
· с автоответчиком
Тел.(017) 226-71-70, 226-79-88
АВТООТВЕТЧИКИ
УСИЛИТЕЛИ громкости
бесплатная консультация специалистов

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

24 февраля 1997 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Рекламные расценки

62.000 руб./см² ...... оригинал-макет
31.000 руб./см² .... статья
40.000 руб./строка .... «Прайс»

Т/ф 226-96-78,
пейджер 278-11-01
(абонент № 2976)
E-mail: edit@ktura.belpak.minsk.by

ОБЗОР

Трейдеры отдыхают, «бутлегерам» — не до того

Мировые рынки: затишье перед бурей

Вторая половина февраля принесла затишье на лихорадившие до этого рынки кофе, золота и нефти. Вероятно, празднование Дня президента в США подействовало на биржевых игроков умиротворяюще. А если учесть, что инициаторами как «кофейной лихорадки», так и резкого падения нефтяных котировок явились именно участники торгов на американских биржах, легко объяснить и штиль на европейском рынке.



Впервые за долгое время подешевели **кофейные** фьючерсы в Лондоне. 19 февраля цена «робусты» с поставкой в мае на торгах *London International Financial Future Exchange (LIFFE)* составляла 1506 $/т, что на $137 (на 8,3%) меньше, чем неделю назад. Правда, это все равно почти на 50% выше, чем в начале года. В ближайшие дни серьезно изменить ситуацию на рынке кофе может очередная публикация данных *US Green Coffe Association* об изменениях запасов этого продукта. Вероятнее всего, очередной виток цен начнется уже в начале новой недели.

Тем временем азиатские покупатели **золота**, похоже, спасли рынок от окончательного обвала. Падение цен на этот металл прекратилось. На торгах *New York Mercantile Exchange (NYNEX)* 18 февраля котировки составили 347,5 $/унция (февральские и апрельские фьючерсы), что на $6—8 выше результатов торгов недельной давности.

Следует отметить, что давно ходившие слухи о «сбросе» излишков золота центральными банками стран-участниц Маастрихтского соглашения начали обрастать подробностями. Так, один из авторитетных в этой сфере экспертов заявил, что в 1997 году будет продано, как минимум, 300--500 т золота.

На рынке же **нефти** наступило «междуцарствие». Во 2-й половине февраля, в преддверии весны, традиционно начинает падать спрос на нефть и котельное топливо. Правда, в этом году «весна» пришла несколько раньше в связи с заявлением Генерального секретаря ООН Кофи **Аннана** о предполагаемом смягчении санкций против Ирака. Поэтому цена на нефть уже к середине месяца оказалась ниже январской на 10%. Однако «медвежье» настроение игроков улетучилось после того, как стало известно об очередной забастовке нефтяников Венесуэлы и Колумбии. Что, с точки зрения трейдеров, важнее -- колумбийские профсоюзы или весеннее солнышко,-- станет ясно в ближайшие дни. В перспективе же -- сезонный скачок спроса на бензин, который может вызвать подорожание на рынке нефти.

Балтийские мясники наступают

Целью начинающей работу в Санкт-Петербурге выставки продукции АО *Rigas miesnieks* («Рижский мясник») является, по заявлению ее организаторов, увеличение вдвое поставок **мяса** на рынки СНГ. Нужно отметить, что это крупнейшее в Латвии предприятие такого профиля поставляет в Россию и другие государства Содружества примерно 14% своей продукции.

Не менее активна в продвижении своих товаров на восток и Литва. Так, например, на днях было объявлено, что ее правительство намерено оплатить около 5 млн литов экспортных субсидий фирме *Jangila*. Сама по себе схема деятельности фирмы достаточно интересна: в настоящий момент ей предстоит заняться скупкой у производителей излишков товара с последующим вывозом их за пределы Литвы. У 8 литовских мясоперерабатывающих предприятий таких излишков накопилось 4.900 т. Кстати, за роль выпускного клапана фирме *Jangila* пришлось побороться на конкурсе. Главное условие, которое ставило Министерство сельского и лесного хозяйства перед экспортером, -- предоплата производителям всей суммы, составляющей около 26 млн литов.

Следует отметить, что вопрос об экспортных субсидиях встал в связи с невозможностью реализации такой партии продуктов по ценам, превышающим те, что установили мясоперерабатывающие комбинаты. Розничные цены на мясо в Литве сейчас примерно такие же, как и в Москве: говядина -- 2,6 $/кг либо чуть выше, свинина -- примерно 3,8 $/кг. И разве что только мясо птицы в Вильнюсе дороже, чем в Москве, -- примерно на $0,7. Однако своим коллегам из российской глубинки литовские мясники в ценовой конкуренции явно проигрывают.

Такого рода акция, предпринятая правительством Литвы, является неплохим примером государственной поддержки своего АПК, причем поддержки, никоим образом не похожей на наши традиционно не возвращаемые кредиты. Напомним, что проблемы западноевропейских фермеров руководство ЕС нередко решает аналогичными методами -- с помощью экспортных субсидий.

Украина: демпингу — бой!

С 1 марта на Украине вступит в силу постановление Кабинета министров «О введении минимальных цен на водку и **ликеро-водочные изделия**», по замыслу его разработчиков, призванное осложнить жизнь украинским «бутлегерам». Распространяется постановление на напитки крепостью более 8,5%. Весь алкоголь, реализуемый по демпинговым ценам, подлежит конфискации.

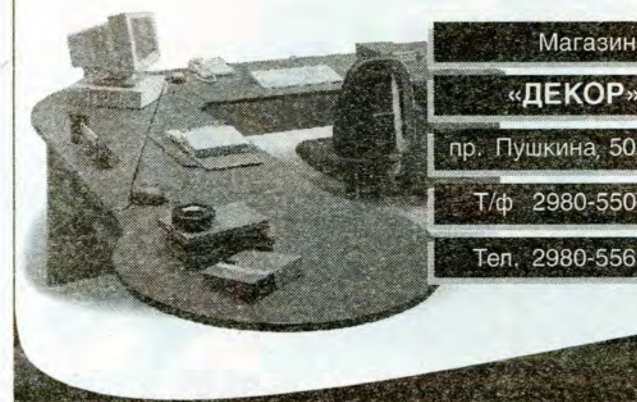
Недавно подобную меру в стране уже опробовали на сигаретах и пиве. По мнению украинских экспертов, опыт пошел на пользу, и «минимум» для водки, определяемый документом, оказался значительно реалистичнее, чем для сигарет. За основу при расчетах стоимости водки украинского производства была взята отпускная цена «зеленого змия» у заводов с более-менее современной технологией и большими объемами производства (которые к тому же исправно платят налоги). В результате оптовая цена водки не должна быть ниже 15,38 грн/л, ликера (25%) -- 11,685 грн/л. Минимальная розничная цена получается путем прибавления 15%-й торговой надбавки.

Что же касается импортных напитков, то установленные ограничения напрочь лишают права на место под украинским солнцем напитки, произведенные в Восточной Европе. Уже в настоящее время лишь уровень цен на *Absolut, Finlandia, Smirnoff* -- выше планки.

Рынок четко отреагировал на известия о грядущем постановлении -- в условиях достаточно низкого спроса продавцы начали «сбрасывать» запасы дешевого спиртного по цене, ниже январской на 3--5%. Но, что любопытно, меньше всего изменились цены как раз на те марки, для которых это постановление представляет наибольшую угрозу (*Stopka*, «Кремлевская» и т.д.). Предполагается, что большинство таких марок попали накануне в разряд неходовых, а следовательно, оптовики и не создавали запасов.

Можно предположить, что будущие украинские нововведения оказывают влияние и на «белорусский коридор». Транзит по нему в начале года, по некоторым оценкам, несколько уменьшился. Не исключено, что после вступления в силу постановления о минимальных ценах «слив» дешевой водки будет осуществляться именно через Беларусь.

Юрий ХОВРОВ





АКТУАЛЬНО

Инфляция: пик или ступенька?

Опубликованные несколько дней назад Министерством статистики и анализа Беларуси данные по итогам января текущего года подвели черту в спорах, рожденных старым армейским анекдотом: наступает ли темное время суток по команде «Отбой!».

Напомним, что в самый канун Нового года на свет появился указ президента № 570, согласно которому инфляция в 1997 году не должна превышать 2% в среднем за месяц. (В апреле 1995 года она составила 15,5% и после этого не поднималась выше 5,6% до декабря 1996 года, когда ее уровень достиг 7,4%.) Инфляция же в январе 1997 года не послушалась и поставила рекорд за последние 20 месяцев: индекс потребительских цен составил 113,3%, т.е. президентский годовой план был выполнен наполовину.

Эксперты Минэкономики считают, что весной инфляцию все-таки удастся «загнать» в отведенное ей русло. Правда, при этом не учитывается, что январское повышение минимальной зарплаты еще не успело оказать серьезного влияния на положение дел на рынке: основная масса продукции, в стоимость которой включены эти дополнительные издержки, появится на нем не раньше весны. А если учесть, что запасы готовой продукции на складах предприятий достигли 9,3 трлн руб. (эту цифру огласил на расширенном заседании Совета министров сам президент), для некоторых товаров процесс может растянуться и на больший срок.

Еще одним фактором, способным подхлестнуть инфляцию в ближайшие месяцы, является значительная с начала года девальвация белорусского рубля. Пока что в полной мере на нее отреагировала разве что уличная торговля сигаретами. До остальных сфер рынка дело еще не дошло. Ждем-с...

Что касается перспектив, то уже прозвучало официальное подтверждение намерений руководства страны совершить очередное вливание средств в АПК (кредитование половины закупок топлива для весеннего сева, оплата удобрений средствами местных бюджетов и внебюджетных фондов и т.д.). Как отражаются подобные мероприятия на уровне инфляции, известно уже давно.

Следует обратить внимание на то, что темпы роста цен на продукты питания значительно опережают аналогичные показатели для непродовольственных товаров (в январе -- на 14,1% и 7,6% соответственно). Причем такая картина наблюдается не впервые, да и в феврале она, скорее всего, не изменится. Мы уже сообщали о волне повышений отпускных цен на продукцию АПК, прокатившейся в начале месяца. Трудно поверить, что у правительства хватит средств компенсировать эту вынужденную меру перерабатывающим и торговым предприятиям, а у них самих тем более нет этих средств.

Удорожание «корзинки потребителя» в перспективе неизбежно поставит на повестку дня вопрос о необходимости очередного повышения зарплаты. В высших эшелонах власти уже заговорили о росте социальной напряженности. Трудно сказать, сколько времени пройдет до того, как эти разговоры превратятся в конкретные действия. Но в любом случае ждать придется недолго. А это — новое увеличение издержек.

Таким образом, есть все основания предполагать, что по уровню инфляции показатели прошлого года (39,3%) могут быть «перевыполнены».

Соб. инф.

ЮРАТЭ
СІСТЭМ
ФИРМЕННЫЙ САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ



Платонова, 12-б
017 232-24-86
017 239-98-79

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ
ITN DESIGN
Иностранное предприятие «ИТН Дизайн»
multi form МУЛЬТИФОРМЫ
Новый салон офисной мебели и мультиформ:
г. Минск, ул. К.Либкнехта, 68–101
т/ф: 254-62-96, 254-61-37

ГИД

Где заказать мебель для дома и офиса

ARREDO ESSETTI

(ул. Сторожевская, 8 (ДТ «Свислочь»); тел. 234-17-95, факс 234-34-16)

Салон итальянской мебели *Arredo Essetti* предлагает глобусы-бары и столики «Христофор Колумб», которые могут стать не только украшением квартиры или рабочего места в офисе, но и отличительной чертой вашего стиля.

Вписанные в интерьер, они представляют собой произведения искусства ручной работы, выполненные «под антик». Эти предметы являются также удобным хранилищем для любимых благородных напитков.

Владельцам преуспевающих компаний и банков предлагается коллекция настольных канцелярских принадлежностей линии «Америго Веспуччи», в т.ч. и астролябии, являющиеся неизменными спутниками отчаянных мореходов и задумчивых философов.

Напоминаем: все предметы коллекции изготовлены вручную по старинной технологии на фабрике *Tre Esse (Santelli)* в Италии.

«ИТН ДИЗАЙН»

(ул. К.Либкнехта, 68–101; т/ф: 254-61-37, 254-62-96)

Фирмой «ИТН Дизайн» открыт новый салон офисной мебели и мультиформ, в котором можно приобрести офисную мебель *Mascagni* и *Uffix* (Италия), *Falco* (Венгрия), офисные аксессуары *Multiform* (Австрия) и светильники *Massive* (Бельгия).

Продукция *Mascagni* объединяет 8 различных семейств офисной мебели, что дает возможность оборудовать любые типы офисов, включая оперативные рабочие места и кабинет директора. Столы покрыты термо- и ударопрочным пластиком, укомплектованы как металлическими, так и деревянными ножками, имеют каналы для монтажа электропроводки.

Дизайн-проект разрабатывается на основе компьютерной программы концерна *Mascagni*.

Полное соответствие европейским стандартам *UNI*.

Гарантия -- от 2 до 5 лет.

«СТАННЕР»

(ул. Короля, 22; тел.: 276-92-07, 276-92-25)

Салон-магазин «Кухни из Италии» предлагает кухонные гарнитуры по индивидуальным заказам самой разнообразной цветовой гаммы из различных материалов (от древесного массива и натурального шпона до влаго- и термостойкого пластика). Вся мебель комплектуется кухонным оборудованием западных фирм -- лидеров среди производителей подобной продукции (*Ariston*, *Philips* и др.). По желанию заказчика возможны проектирование кухонь с учетом оборудования, выпускаемого отечественными предприятиями («Атлант», «Брест» и др.), а также поставка не только кухонных гарнитуров, но и любых их компонентов (от фурнитуры до кухонного оборудования) отдельно.

Срок исполнения заказа -- 1 месяц со дня оформления.

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



г.Минск, пр. Скорины, 131/1
магазин "КНИГИ"
(017) 232-92-21, 264-43-88
TIMONS PLUS

★ TRE ESSE ★ ALTOBEL ANTONIO ★ МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ★ БАРЫ ★ СПАЛЬНИ ★ ГОСТИНЫЕ ★ СТОЛОВЫЕ ★ ПРИХОЖИЕ ★ ЧАСЫ ★ ГЛОБУСЫ-БАРЫ ★ СВЕТИЛЬНИКИ ★ АКСЕССУАРЫ ★ STELLARE ★ SPAZIO MOBILI ★ GRAZIA GABANI ★ D.I.M.A. ★ FORMALUCCI
ARREDO ESSETTI
САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ
Самый центр Минска
Самые вежливые продавцы
Самая качественная сборка
Самая быстрая доставка
Самые разумные цены
Самый богатый выбор
Самый большой салон
ТЕЛ. (017) 234-17-95,
ФАКС/АВТООТВ. 234-34-16 (24 часа)
220002, г. МИНСК, а/я 25,
ДТ «СВИСЛОЧЬ», УЛ.СТОРОЖЕВСКАЯ, 8
E-MAIL (ОТДЕЛ ПРОДАЖ): alexeyru@esset_rb.belpak.minsk.by
E-MAIL (ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ): alexeypr@esset_rb.belpak.minsk.by

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS. СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9. Время работы: 9.00–18.00, выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от $160	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $230		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $300		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от $700		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от $1000		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость	от $364		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 16,35 млн руб.	276-9696 234-7812	офис фирмы: ул. Варвашени, 17-202, 208; салоны: РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), пр. Машерова, 9; г. Могилев, м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				1,60...2,95 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				2,70...4,30 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				1,9...2,5 млн руб.		
АСПЕКТ. В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ©. АССОЦИАЦИЯ ПЕРСПЕКТИВНЫХ КОНСТРУКЦИЙ И ТЕХНОЛОГИЙ	офисная мебель (более 50 систем)	Италия, Германия	меламин, ламинат, шпон, массив	различный	от $170	275-3652 275-3525	поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья	Италия, Германия, Польша	ткань, кожа		от $44		
БЕНКИЗЕР	офисная мебель (25 наимен.)	Италия	?	?	70% от цены приобретения	220-4318	2 комплекта мебели, мягкий угол, кресла (б/у, 6 месяцев)
ДЗЕЯЧ ул. Седых, 40	многофункциональная офисная мебель по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат, нат. шпон, высокопрочный меламин	по желанию	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ДОРАТО	офисная мебель Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $135	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $50		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель (50 наимен.)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, махагон, перламутр, вишня	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН. Новый адрес: ул. К.Либкнехта, 68–101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $210	254-6137 254-6296	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$53...600		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$4,5...593		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...612		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$25...7200		поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		белый, черный	от $21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от $4,5		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, кожа	11 вариантов	$42...264		
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-2705 276-2068	поставка под заказ
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	по желанию	от $50	228-5558	дизайн-проект помещения, доставка, сборка

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-3559 226-3737	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ARREDO ESSETTI. САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ. ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наимен.)	Италия	кожа, велюр, гобелен (любые цвета)	2800...7500	234-1795	бесплатные доставка и сборка
	спальни Stellare		нат. материал (розовый, орех, махагон, бирюза, белый)	2850...5260		
	гостиные, столовые Stellare			4400...6820		
	прихожие Stellare		нат. материал (черно-белый, белый с перламутром)	от 700		
	бары-глобусы		нат. материал, ручная работа	от 500		
	напольные, настенные часы		ценные породы древесины	от 1800		ручная работа, бой с мелодиями, немецкий механизм
	светильники		венецианское стекло	от 100		более 100 моделей, в т.ч. элитные модели Versace
САЛОН GiO МЕБЕЛИ	мебель для дома (в ассорт.), спальни (более 100 наимен.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	спальни - от 1550	223-3583	пр. Машерова, 1 (вход со стороны ул. Немига); бесплатная доставка
ДЗЕЯЧ ул. Седых, 40	мебель для дома по индивидуальным проектам, престижные столы, стулья	Беларусь	ценные породы древесины	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома (30 наимен.)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, велюр (США)	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
ПОРТЭКС	спальни (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	2000...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СТАННЕР	спальни (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	233-9157 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.)	Беларусь	ламинат, постформинг	от 400	228-5558	дизайн-проект, доставка, сборка; принимаем заказы на изготовление корпусной мебели

САЛОН-МАГАЗИН КУХНИ ИЗ ИТАЛИИ
г. Минск, ул. Короля, 22
Тел.: 276-92-07, 276-92-25

МНЕНИЕ

Торговое оборудование: взгляд изнутри

Хозяева белорусских магазинов, наконец-то, начали обращать внимание на облик своих торговых помещений, включая внешний вид (витрины), порядок выставления товаров на прилавках и стеллажах (марчидайзинг), интерьер и др. Ведь более яркие вывески и интересные витрины притягивают не только взгляд, но и покупателей.

Беларусь сегодня с точки зрения торгового оборудования -- достаточно перспективный и потенциально значимый рынок.

Предложения и препятствия

Диапазон предложений весьма широк и представляет возможность выбора для клиентов.

Однако само оборудование облагается слишком большими налогами и пошлинами. Затраты на его приобретение -- это прямые инвестиции. Прибыль же приносит непосредственно реализация товара. И результаты именно этого процесса должны облагаться налогами. Значительные же затраты на оборудование очень часто вынуждают отказываться от торговли вообще или выходить из положения «подручными» средствами.

Слабые места

Весьма слабым звеном в торговых продовольственных объектах в Беларуси является холодильно-морозильное оборудование в подсобных и складских помещениях. К сожалению, это, как правило,— устаревшие камеры с большим энергопотреблением. Кроме того, местные нормы и требования по температуре и условиям хранения продуктов, доставке от изготовителей разительно отличаются от новых европейских норм. Современные же технологии хранения предусматривают сборку и монтаж холодильно-морозильных камер любого размера из специальных готовых панелей, оснащаемых в зависимости от количества и объема системами подачи холода от экономичных агрегатов или индивидуальных моноблоков. В супермаркетах стандартом становится комплексное решение проблемы охлаждения камер и обогрева самого магазина.

Модернизация «по-белорусски»

Почти в 70% случаев наши магазины закупают весьма дешевое и простое оборудование из ДСП. Вряд ли оно прослужит более 3--4 лет. К тому же любое перемещение значительно сокращает срок его «жизни».

Металлическое же оборудование, предназначенное для продовольственных магазинов, существенно улучшает картину. Оно универсально и эстетично, легко трансформируется и перемещается, долговечно, его проще содержать в чистоте.

Магазины и современные концепции

Европейские нормы предусматривают только белый цвет полок, боковых и задних стенок (для продовольственных магазинов), не ограничивая фантазию в выборе цвета отделки и декоративных элементов.

Каждый магазин должен иметь свое лицо и свой цвет. Концепция магазина создается уже на стадии проекта. Необходимо учитывать материалы, применяемые в строительстве и для отделки, форму и размеры оконных витрин, тип и материал потолка, освещение. Все это должно быть приведено в соответствие с торговым оборудованием.

Современный магазин -- это сложный комплекс. Каждая мелочь — система прохождения покупателей, места выкладки товаров, доступ к ним, естественное и дополнительное освещение, упаковка, пути доставки товаров, узлы расчета, вентиляция и др. — имеет значение. От полноты учета всех нюансов будет зависеть дальнейшая судьба магазина.

Напоследок

Торговля в Беларуси все же модернизируется. Многие решения, апробированные в западных странах, хотя и очень медленно, становятся здесь нормой. Но тем не менее продолжает оставаться еще очень много торговых объектов, которые не прельщают покупателей своим видом. А им очень хочется превратить обыденную обязанность в удовольствие.

Адам Я.МАЙТЧАК,
глава представительства фирмы Texi-TL в Беларуси

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА



Современно и надежно
торговое оборудование от фирмы *Texi*

Представительство фирмы *Texi* работает в Беларуси с ноября 1994 года. Фирма специализируется на комплексном оснащении торговых объектов. Номенклатура оборудования охватывает несколько тысяч наименований.

Специалисты *Texi* перед началом работ тщательно оговаривают с клиентом все нюансы, связанные с функционированием будущего магазина, объемами поставок и ассортиментным перечнем. Совместно с заказчиком дорабатываются проекты, и только после этого поставляется все основное и вспомогательное оборудование. Монтаж и установка, пробный запуск и ввод в эксплуатацию производятся специалистами *Texi*. При необходимости организуется обучение персонала. На все оборудование распространяется гарантийное и послегарантийное обслуживание.

Фирма *Texi* также поставляет отдельные элементы оборудования и расходные материалы в любом количестве.

Радует, что оборудование фирмы *Texi* успешно «работает» в 14 городах Беларуси. Это -- супермаркеты «Таир» в Минске, «Веста» в Витебске, фирменные магазины СП «Белвест» в Гомеле, Полоцке, Лепеле, центральный гастроном в Бобруйске и многие другие. Сотрудники фирмы всегда рады каждому клиенту.

Texi:
г. Минск,
ул. Коммунистическая, 18--3;
т/ф 236-69-27;
время работы:
с 10.00 до 17.00 без перерыва.



ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА



Лучшее — только у «Командора»

Сегодняшнее изобилие разнообразных полиграфических упаковок превращает любой магазин в пестрое полотно художника-импрессиониста. Его остается только красиво подать, подсветить, добавить немного зелени и -- маленькая галерея готова!

Вот, собственно, чем и занимается свободный художник -- «Командор». Мы работаем, оформляя торговое оборудование как произведение искусства.

Представьте себе многоплановые пестрые осенние пейзажи, созданные из баночек и упаковок разных сортов кофе, чая, пива, спрайта и пепси, стоящими на прозрачном стекле, висящими в воздухе, подсвеченными голографическими фонариками. Это — наши пристенные горки. А золотую бижутерию — на стекле, покрытом красным бархатом, многократно отраженную зеркалами. Это — наши прилавки.

Перед вами тропический пейзаж Южной Африки -- элегантные пальмы-стеллажи из тонких разноцветных трубчатых конструкций, которые могут достигать высоты 5-этажного дома и нести на себе тонны видео-, аудио- и бытовой техники. Это -- стеллажи «Командора».

Главный принцип нашего торгового оборудования -- универсальность и простота!

Изделия фирмы делятся на две группы.

Первая -- универсальные стеклянные кубы. Из них собираются прилавки, пристенные горки и многое другое оборудование, позволяющее демонстрировать товар с максимальной эффективностью. Высокая информированность достигается возможностью размещения товара в любой точке магазина, выставочного зала, гостиницы. Различные модификации куба формируются при помощи простых пластмассовых соединительных элементов. Собрать такую конструкцию можно за очень короткое время и, что самое главное, также быстро преобразовать по вашему усмотрению.

Вторая группа -- универсальные трубчатые конструкторы. Из них собирают торговую мебель, вешала, стеллажи, рекламно-несущие конструкции, выставочную мебель, оборудование для сцены. Основа этих изделий -- хитроумный соединительный элемент, позволяющий крепить трубчатый каркас под углами 45^0, 90^0 и 180^0 в любых геометрических плоскостях. Высота и длина изделий -- не ограничены.

Основные достоинства продукции «Командора» -- мобильность, универсальность и современный дизайн. Цвет -- хамелеон.

Главное отличие нашей фирмы от торгово-закупочных -- вам никогда не придется ждать. Добавьте сюда также гарантию производителя, собственные доставку и сборку по желанию заказчика.

Сегодня ни одна крупная выставка в Минске не обходится без наших универсальных стеклянных и сетчатых металлических конструкций. Большинство выставочных компаний Беларуси укомплектованы нашим оборудованием.

Изделия фирмы «Командор» можно увидеть в Минске в РВЦ, АТП «Кунцевщина», магазинах «Счастье», «Северянка», «Весніцы», Центральном военном универмаге «Звездочка» и др.

«Командор» может предложить вам более 500 видов торгового оборудования. При этом заказчик выбирает размер конструкции, цвет стекла и тип трубчатых конструкций.

Конечная цель «Командора» -- формировать интерьеры магазинов «под ключ»: от мебели до электротехнического оборудования.

«Командор»:
г. Минск,
ул. Калиновского, 21;
тел.: 265-61-68, 265-38-92.

СОВРЕМЕННОЕ ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
из алюминиевого профиля с цветным полимерным покрытием
Любая конфигурация
Разработка
Изготовление
Монтаж



«АЙВОРИ»
ул. К.Цеткин, 18
т/ф: 226-44-29
220-94-66

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
из Германии
для любых типов магазинов
(новое и чуть-чуть б/у)
тележка 75 DM
корзинки 50-60 см - 25 DM 100 см - 33 DM
двусторонняя горка б/у - 360 DM новая - 400 DM
стол для товаров 120 DM
вешала 250 DM
вешала 150 DM
пристенная горка б/у - 320 DM новая - 380 DM
холодильное оборудование 1500-1700 DM за 1 м
+ новые поступления !
ул. Уральская, 9 Агентство «ИПА»
(017) 235-23-03, 235-30-22

ГИД

Где заказать торговое оборудование

«АЙВОРИ»

(ул. К.Цеткин, 18;
т/ф: 226-44-29, 220-94-66)

Мастерская торговой мебели «Айвори» предлагает самое современное оборудование для магазинов любого типа, аптек, выставок (прилавки, горки, витринные шкафы, стеллажи, стенды, киоски в помещениях, хлебные отделы).

Разработка и изготовление оборудования ведутся по индивидуальным заказам, куда входят разработка проекта, доставка и монтаж.

Срок выполнения работ -- 2--4 недели.

Используемые при производстве торгового оборудования алюминиевый профиль, сталь, стекло, а также высокопрочное полимерное покрытие различных цветов способны придать интерьеру любого магазина «стильный» вид.

«АГЕНТСТВО «ИПА»

(ул. Уральская, 9;
т/ф: 253-42-71, 235-30-22, 235-23-03)

Фирма предлагает торговое оборудование из Германии для магазинов прод- и промтоваров (горки пристенные и островковые, тележки для покупок, подиумы, витрины, вешала и др.). Имеется большой выбор холодильного оборудования.

Среди клиетов «Агентства «ИПА» — ТД «На Немиге», Центральный военный универмаг «Звездочка», универмаг «Беларусь», универсамы «Юбилейный», «Европейский» и др.

Фирма предлагает не только оборудование или отдельные его элементы, но также оформляет магазины «под ключ».

Цены ниже, чем у конкурентов, в среднем в 1,5 раза.

Все оборудование находится на складе «Агентства «ИПА». Ассортимент постоянно обновляется.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
ДЗЕЯЧ ул. Седых, 40	торговое оборудование по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат	по желанию	?	265-8723 265-8036	бесплатные доставка, сборка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ.

ОБЗОР

Непромокаемая одежда для пола и стен

Использование керамической плитки началось очень давно, наверное, со времен изготовления первого кирпича. Особенно она пришлась по нраву строителям в южных странах. В помещениях, отделанных кафелем, легче переносить жару: керамическая плитка создает атмосферу свежести и прохлады. Хотя нас жара беспокоит не часто, кафель используется везде: от частных квартир до промышленных предприятий.

Плитка плитке — рознь

В Древнем Риме и Элладе разновидности керамической плитки использовались повсеместно: на полах, для украшения фасадов зданий и отделки бассейнов. Благодаря традициям, пронесенным сквозь века, сегодня страны Южной Европы — Италия и Испания являются законодателями моды и крупными производителями керамических отделочных материалов. Во многих магазинах Риги предлагают плитку, произведенную именно в этих странах.

По назначению плитку делят на четыре группы: для внутренней облицовки стен, для полов, наружного использования и специального применения. Последняя группа предназначена для защиты строительных сооружений и аппаратов, работающих в условиях кислотной агрессивной среды, и массовому потребителю не интересна. Так что подробнее остановимся на первых трех. В соответствии с принадлежностью к каждой из групп плитка различается по своим качествам: износоустойчивости, стойкости к перепадам температур, водопоглощаемости и качеству поверхности. Верхняя сторона плитки может быть глазурованной, одноцветной и многоцветной (или с рисунком), гладкой или рельефной.

Основным сырьевым компонентом для изготовления плитки является красная или белая глина. Стоит отметить, что плитка из белой глины получается несколько качественней: она лучше противостоит воде. Впрочем, на цене это практически не отражается. Существует и т.н. каменная плитка (прессованная и клеенная по особой технологии каменная крошка). Она очень практичная и прочная, но, естественно, дороже своих глиняных «сестер». Высокая износоустойчивость делает ее незаменимой для покрытия в местах большого скопления людей, для отделки фасадов зданий и для уличных дорожек.

Клади — не хочу

Все, кто когда-либо делал ремонт, наверное, помнят, с каким большим трудом удавалось уложить плитку ровно и при этом — чтобы расстояние между плитами было одинаковым. Сегодня мастеру в работе помогут специальные крестики и уголки — т.н. окончательные элементы. При их помощи любой любитель- ремонтник приклеит плитку ровно, с точно заданным расстоянием шва между плитками. Можно сделать шов различной ширины: 2, 3, 4, 5 мм и более. После укладки крестики можно убрать или оставить — шов все равно покрывают специальной затиркой. В магазинах можно выбрать замазку под любые тона плитки. Часто после укладки покрытие промывают специальным раствором (в основном это касается плитки для стен), который придает стене блеск.

Стоить отметить, что уже давно плитку не укладывают на цементный раствор, а только клеят. Для этого существуют различные типы клеев: для помещений и улицы, для бассейнов, для деревянных поверхностей. Можно клеить на сухую штукатурку, на окрашенную поверхность, на такую же плитку, на теплую поверхность. В магазинах обычно предлагается порошкообразный клеевой состав, расфасованный в мешки по 25 кг. Перед употреблением его смешивают с водой. Однако можно приобрести и готовый к применению клей, который хотя и дороже порошкообразного, но зато позволяет сократить время на подготовительные работы.

Выбор желаемого

Прежде чем идти по магазинам, необходимо определиться, для чего вам нужна плитка - от этого зависит правильность выбора. Если надо сделать только ремонт стен или была приобретена новая сантехника, то лучше прийти в магазин с цветовым образцом старого кафеля (или с осколком нового унитаза), чтобы без ошибок подобрать цветовую гамму. В ванных, туалетных комнатах, на кухне рекомендуется выделять на общем фоне помещения именно сантехнику и кухонную мебель. Поэтому цвет плитки не должен быть ярче предметов, находящихся в помещении.

В последнее время сложилось мнение, что дефицита больше не существует и все что угодно можно купить в любом магазине. Оно, наверное, и так, но не совсем. Сотрудники салонов и магазинов отмечают, что покупатели (в основном это касается частных лиц) откладывают поход за плиткой до момента, когда не остается уже времени на размышление. И зря. Все- таки лучше заблаговременно начать поиск необходимого материала, тогда появится возможность приобрести товар как находящийся на складе, так и тот, который можно заказать по каталогу. Надо особенно тщательно просматривать каталоги и альбомы компаний-производителей. В них предлагается множество наглядных вариантов использования той или иной плитки. Подобное в первую очередь полезно для более точного определения, чего хочется и как это сделать.

По материалам газеты «Бизнес & Балтия»



ЛУЧШЕЕ ДЛЯ ЛУЧШИХ!
ЦЕНА ОТ 14$
АРНИКА-СЕРВИС
Минск, ул. Козлова, 3
"Дворец Искусств"
Тел.: (017) 233-02-25
236-29-33
ИТАЛИЯ ИСПАНИЯ ПОЛЬША
ПЛИТКА КЕРАМИЧЕСКАЯ
ЗАКАЗ ПО ОБРАЗЦАМ И КАТАЛОГУ • ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ ОБРАЗЦЫ • БОЛЕЕ 500 ВИДОВ

ЖАЛЮЗИ
скидки – 2–5 %
ДЛЯ ЛЮБЫХ ИНТЕРЬЕРОВ
BROK FUDS
Минск, ул. Я.Коласа, 21
Тел.: 231-62-06, 232-02-93

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Телефон
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ (склад)	Канада	от 8 $/кв.м	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия (склад)	США	от 4,53 $/п.м	
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?	
ФРИАЛ	замки, петли, фурнитура для окон и дверей	Турция	от $1	236-7470 236-9813
ЮНИБУД	облицовочная и гомогенная плитка	Италия	?	249-8017 249-4127

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2$/кв.м	233-1056 233-1881
РОТОКЛОН	линолеум	Франция	1,2...2,0	300	120.000...130.000 руб./кв.м	268-4296
ФРИАЛ	ковровое	Турция	3...11	200, 300	от 3 $/кв.м	236-3470 236-9813

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 130	-	от 230	-	268-8009 235-5122
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835
МЕЧИС	от 10	от 15	$3 за единицу	?	10% от цены заказа	-	-	266-0184

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

НОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Гомогенная керамическая плитка

Гомогенная керамическая плитка или керамический гранит -- это плитка, образованная спеканием или сплавлением натуральной гранитной крошки при очень высоких температурах. Она практически неотличима по внешнему виду от натурального гранита или мрамора, но по прочности и химической инертности во многом превосходит их.

Тесты, проведенные *ENEA* и Болонским университетом, показали, что покрытия из керамического гранита удовлетворяют всем нормам экологической безопасности. Плитка также создает барьер на пути родонового излучения из земли и оснований строительных конструкций.

Покрытия из керамического гранита — абсолютно несгораемы, они не способствуют распространению огня, не выделяют токсинов и вредных газов.

От традиционно применяемой глазурованной керамики, представляющей из себя серию слоев глазури, нанесенных на основу из обожженной глины, гомогенная керамика отличается:

-- однородностью своей структуры по всей толщине;

-- высококачественными минеральными компонентами;

-- более точными геометрическими размерами.

Исключительно высокие потребительские свойства позволяют эффективно использовать гомогенную керамику в местах интенсивного людского потока -- в общественных местах, аэропортах, ресторанах, банках, торговых центрах, кинотеатрах, концертных залах, больницах, фабриках, офисах и т.д.

Широкая гамма цветов и фактур позволят воплотить в жизнь бесконечное количество дизайнерских решений.

Фирма «Юнибуд» осуществляет поставки гомогенной плитки от крупнейшего мирового производителя -- компании *Cerdisastone* (Италия).

Ознакомиться с образцами и получить более подробную информацию о новых материалах вы сможете, посетив офис и салон розничной торговли фирмы «Юнибуд».

P.S. «Юнибуд» приступает к продажам в широком ассортименте и по низким ценам светильников для любых типов потолков и стен, а также гипсокартона, сайдинга, евровагонки (пластик, МДФ, ДСП).



г. Минск, пр. Партизанский, 14--215а; тел.: 249-80-17, 249-41-27, 249-91-37, 249-51-90; пейджер 263-58-37 (абонент № 427); салон розничной торговли: тел. 249-92-40.

ОБЗОР

Струйный или лазерный?

Растущую армию пользователей *Windows*-программ, работающих даже с текстом в графике, волнует именно эта альтернатива. Большинству обладателей новеньких ПК, разбирающихся по книгам «... за 5 минут», сегодня трудно оценить достоинства матричного принтера. И хотя этих трудяг, ежедневно перемалывающих невообразимое количество цифр и букв, рано отправлять на пенсию, гораздо больше неожиданностей предвещает борьба на рынках струйных и лазерных технологий.

Постоянно появляются новые модели, и каждый раз за ту же или меньшую цену предлагаются лучшее качество, более высокая скорость и снижение стоимости печати.

К основным тенденциям, определяющим характеристики современных принтеров, можно отнести:

-- наличие разрешения не ниже 600 тчк/дюйм;

-- увеличение скорости печати и рост общей производительности;

-- снижение для младших моделей требований к вычислительной мощности и объему оперативной памяти за счет использования ресурсов компьютера;

-- расширение в старших моделях возможностей работы в локальных сетях;

-- развитие энергосберегающих функций и улучшение экологической безопасности;

-- повышение гибкости и простоты настройки принтеров на различные режимы работы за счет использования более качественного системного ПО.

Особенностью принтера как товара является то, что он всегда *brand name* по определению. С другой стороны, покупая принтер, нельзя не учитывать, что он являет собой только половину стоимости печати. Вторую половину составляют затраты на расходные материалы.

Подробности

С точки зрения потребительской ценности, принтеры, используемые в офисах, можно условно разделить на 3 большие группы:

-- **персональные**, имеющие низкую цену, но невысокую скорость печати (до 1000 стр./мес. формата А4);

-- **офисные** (по цене до $2000), имеющие разрешение не ниже 600 тчк/дюйм и допускающие эксплуатацию в составе небольших рабочих групп (до 2000 стр./мес. формата А4);

-- **сетевые**, рассчитанные на коллективное использование в составе локальных сетей и отличающиеся высокими скоростями -- от 16 до 30 стр./мин с допустимой нагрузкой до 80.000 стр./мес. на бумаге формата А4 (реже А3).

Существует еще целый ряд моделей печатающих устройств, не вписывающихся в эти группы: используются для оформительских работ, в дизайн-студиях или в полиграфии. Они отличаются высоким разрешением, часто работают с цветом, печатают на бумаге формата А3 и выше, имеют цены, которые трудно назвать доступными для массового покупателя.

Струйные принтеры отвоевали себе немало места «под солнцем» во многом благодаря низким ценам, возможности печати в графическом режиме со скоростью более 1 стр./мин и недорогой печати в цвете. Разница в ценах настолько существенна, а качество печати столь завораживающее, что многие покупатели не обращают внимание на высокую себестоимость отпечатков, подтеки от попадания воды и невысокую скорость печати.

(Продолжение на с. К14)

ПРИЕМЛЕМЫЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ КАЧЕСТВА СОВРЕМЕННЫХ ПРИНТЕРОВ

Параметры	Персональный		Офисный		Сетевой	
	черно-белый	цветной	черно-белый	цветной	черно-белый	цветной
Разрешение, тчк/дюйм	300...600	300	600...1200	600	600...1200	600...1200
Цена отпечатка, $	0,04...0,05	0,3...0,5	0,02...0,03	0,09...0,21	0,02	0,2
Скорость, стр./мин	4...6	0,3...0,5	8...16	1,0...1,8	16...24	3...7
Допустимая нагрузка, стр./мес.	до 1200	до 600	до 10.000	до 1500	до 80.000	до 10.000
Емкость красителя, стр.	1000...1500	100	5000	250	10.000	3000
Срок службы барабана (для лазерных и светодиодных технологий), стр.	6000...9000	-	6000...20.000	-	от 40.000	10.000
Минимальная емкость лотка, лист	100	до 100	от 250	до 250	от 500	от 250
Ориентировочная цена, $	175...490	190...395	590...1999	370...625	1985...4100	7100...9300

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

«Принтлэнд» представляет новый принтер *Lexmark*

В конце февраля компания «Принтлэнд», авторизованный дилер *Lexmark*'а в Беларуси, представит на рынке новый цветной струйный принтер *Lexmark Color Jetprinter 2030*. Эта модель обладает отличными характеристиками и рассматривается компанией-производителем как недорогой персональный принтер.

Двухкартриджная конструкция принтера позволяет добиться одновременной печати высококачественных цветных фотографий и четких черно-белых документов с разрешением 600 x 300 тчк/дюйм. Скорость печати -- 3 стр./мин в режиме черно-белой печати и 1 стр./мин в режиме цветной печати. В модели *Color Jetprinter 2030* используется новый картридж *Super Sharp Waterproof* с водостойкими черными чернилами. Уже через несколько минут после печати чернила полностью высыхают.

Современный дизайн, отсутствие кнопок и индикаторов на передней панели, полная совместимость с *Windows 95* и *Windows 3.1x*, русификация для печати в *DOS*, режим энергосбережения делают *Color Jetprinter 2030* незаменимым помощником на работе и дома.

В принтере предусмотрена работа в 6-цветном режиме. Для этого вместо обычного, черного в принтер устанавливается специальный картридж с 3 дополнительными цветами *(black, cyan, magenta)*.

Технология *Hexacolor* обеспечит еще более реалистическую цветопередачу фотографических изображений.

В комплект принтера *Lexmark Color Jetprinter 2030* бесплатно включаются эксклюзивный пакет программ *Lexmark Workshop* и комплект из 200 фотографий *Lexmark Photo Collection* на двух *CD-ROM*-дисках.

На принтер предоставляется гарантия 1 год с возможностью продления до 3 лет. Ориентировочная цена около $320.

«Принтлэнд»:
г. Минск,
ул. Кульман, 1/15-706;
т/ф: 232-94-16, 234-42-38.

HP LaserJet

Модель	Примечание	Цена, $
HP LaserJet 5L	600 dpi, 1 Mb, 4 ppm	495
HP LaserJet 5P	600 dpi, 2 Mb, 6 ppm	850
HP LaserJet 6P	600 dpi, 2 Mb, 8 ppm	930
HP LaserJet 6MP	600 dpi, 3 Mb, 6 ppm	1152
HP LaserJet 5	600 dpi, 4 Mb, 12 ppm	1664
HP LaserJet 5M	600 dpi, 6 Mb, 12 ppm	2308
HP LaserJet 4V	600 dpi, 4 Mb, 16 ppm	2486
HP LaserJet 4MV	600 dpi, 12 Mb, 16 ppm	3749

HP DeskJet

HP DeskJet 400	600 x 300 dpi, color 300 x 300 dpi, рус. под DOS	210
HP DeskJet 690C	600 x 600 dpi, color 300 x 300 dpi, foto	348
HP DeskJet 870	600 dpi, color	570

Расходные материалы для копировальных аппаратов, лазерных, струйных, матричных принтеров

ООО «АРТРОНАС» г. Минск, ул. Смолячкова, 9–502; т/ф 268-76-27

ТОРГОВАЯ МАРКА

Почему *Oki*

Предлагая комплексные компьютерные решения, белорусско-американское СП «Бевалекс» за свою 8-летнюю работу смогло по достоинству оценить самые разнообразные технологии в области печатающих устройств. Соглашение о партнерстве с японской компанией *Oki*, заключенное осенью 1994 года, явилось не случайным. К тому времени специалисты СП «Бевалекс» успели убедиться на практике в высоком качестве принтеров *Oki*. В 1995 году «Бевалекс» стал официальным дистрибутором этой крупнейшей компании с более чем 100-летней историей.

В отличие от других производителей принтеров, с которыми приходилось работать специалистам СП «Бевалекс», *Oki* очень внимательно относится к нуждам дистрибуторов, мгновенно реагируя на их запросы и пожелания. А постоянное повышение квалификации партнеров, которому *Oki* уделяет особо пристальное внимание, позволяет предлагать оптимальные решения не только с точки зрения цены.

*Начиная свой бизнес в 1881 году, через 3 года после изобретения телефона, **Oki** организовала его серийное производство. Сегодня, занимая по объемам продаж принтеров 2-е место в мире после **Epson**'а (по матричным) и 2-е после **Hewlett-Packard**'а (по лазерным), **Oki** одновременно является крупнейшим производителем телекоммуникационного оборудования и компьютеров на самом требовательном японском рынке.*

*Философия **Oki** выражена в ее девизе: «Технологии, созданные людьми для людей» (**People to People Technology**).*

*На текущий финансовый год **Oki** запланировала 12 тематических курсов (финансовый, маркетинговый, технический менеджмент и др.). В СП «Бевалекс» уже работают 3 сертифицированных инженера по технике и 2 сертифицированных **Oki**-специалиста по организации продаж.*

Недостатки становятся преимуществами

При разработке принтеров, обеспечивающих лазерное качество печати, *Oki* исходила из того, что сама лазерная технология, являясь достаточно сложной, дорогой и экологически небезопасной, уже устарела. В любом лазерном принтере, построенном по обычной технологии, имеются лазерная пушка, призма, сканирующее зеркало и масса приводов, которые всем этим управляют с прецизионной точностью.

Сложная механика в высокопроизводительных принтерах изнашивается особенно интенсивно. Старение зеркал со временем не способствует улучшению качества отпечатка, а постоянное выделение озона ухудшает здоровье сотрудников. Когда лазерные принтеры были не так распространены и не столь производительны, с этим еще можно было мириться.

В своих моделях *Oki* использует оригинальную *LED*-технологию, где сложный механизм заменен матрицей светодиодов, которые формируют изображение на барабане. Отсутствие лазерной пушки полностью исключает выделение озона, а на *LED*-матрицу дается 5-летняя гарантия.

Однако отсутствие озона приводит иногда и к нежелательным последствиям. Выбирая между двумя лазерными принтерами, таракан в одном из банков предпочел *Oki* своему менее экологичному соседу. В результате короткого замыкания в новеньком принтере пришлось заменить узел.

Следующее новшество *Oki* -- использование разделяемого картриджа -- позволяет существенно экономить на каждом печатаемом листе.

На практике для большинства принтеров других производителей картридж и барабан поставляются в одном корпусе. Конструкция такого картриджа нередко подразумевает, что лишний порошок, пройдя термообработку, сбрасывается. Это составляет до 20% потерь. Нередко, когда порошок в картридже заканчивается, барабан вполне еще пригоден. Но поскольку все это в одном корпусе, то деньги, вложенные в барабан, не окупаются полностью. Попытки же досыпать порошок самостоятельно, небезопасны в первую очередь для человека.

У принтеров *Oki* эта проблема решена изначально: тонер поставляется в тубах, а барабан выполнен в виде отдельного сменного модуля. При этом цена тубы с тонером значительно ниже цены картриджа, а сменный барабан приобретается и устанавливается отдельно. Опыт показывает, что при аккуратном обращении с принтером и использовании импортной бумаги барабан служит дольше, а порошок расходуется на все 100%.

Правда, растущая популярность *Oki* имеет обратную сторону. С июня прошлого года на Украине «умельцы» наладили выпуск поддельного тонера. Дело в том, что тонер *Oki* имеет оригинальную сферическую форму микрочастиц. Поддельный тонер, полученный путем размалывания, не только не обеспечивает глубоко-черных тонов, но и приводит к преждевременному выходу из строя барабана. Оригинальный тонер *Oki* поставляется только в тубах, готовых к установке, и никогда во флаконах или пакетах!

В большинстве моделей принтеров, факсов и комбинированных устройств *Oki* используются совместимые и взаимозаменяемые тубы с тонером. С точки зрения пользователя, это удобно и позволяет держать в запасе минимум расходных материалов, а не по паре на каждое устройство.

К чему все это приводит? Исходя из минских цен и несложного расчета, можно прийти к интересным выводам. За среднестатистическое время жизни офисного принтера (180.000 отпечатанных страниц с 5%-ым заполнением) пользователь *Oki* экономит до $2000 (по сравнению с другими моделями). И это только на одном принтере!

Неудивительно, что анонсированный в конце прошлого года сетевой *OKIPAGE 16n* устанавливает новые стандарты недорогой печати лазерного качества при скорости 16 стр./мин. Только в Норвегии за месяц было продано более 800 принтеров этой модели. А на *OKIPAGE 4w*, появившийся в 1-м квартале прошлого года, спрос не ослабевает до сих пор. Годовой объем продаж превысил плановые показатели в 3 с лишним раза.

Матричные принтеры *Oki* всегда были ориентированы на рынок высокоскоростной печати. Модели отличаются емкими буферами памяти, увеличенным сроком службы расходных материалов и меньшим уровнем шума. Естественно, что за всем эти стоят оригинальные технологии. Так, в 500-й серии *Microline* интеллектуальная печатающая головка способна выбирать оптимальный режим, определяя толщину бумаги и исключая холостые ходы, а встроенные термодатчики повышают надежность и срок службы головки.

Наличие в моделях *Microline* прямого тракта подачи бумаги делает их незаменимыми при печати бланков на самокопирующейся бумаге. А использование картриджа, где ленточка постепенно подкрашивается специальной краской, позволяет увеличить срок его службы в несколько раз по сравнению с картриджами конкурентов и существенно снизить себестоимость отпечатка. Учитывая, что некоторые модели при скорости печати 650 знак/с способны печатать 8 копий одновременно, *Oki* и здесь предлагает оптимальные решения, особенно для банковской и финансовой сфер.

OKI
People to People Technology

И это важно

Трудно перечислить всех пользователей принтеров и факсов *Oki* во всем мире. Среди тех, кто отдал им свои симпатии,-- *British Airways*, службы авиакомпаний Голландии, Румынии, Германии, Чехии; железные дороги Чехии, Венгрии; министерства обороны Турции, Польши; 10 крупнейших банков Польши, финансисты во Франции, Италии, Румынии, Чехии, Словакии, Болгарии; 85% пользователей в скандинавских странах и т.д.

Являясь официальным дистрибутором *Oki*, компания «Бевалекс» ориентируется не столько на конечных покупателей, сколько на продажи через дилерскую сеть. При этом, в отличие от большинства отечественных дистрибуторов, вынужденных в силу экономических обстоятельств заниматься прямыми продажами, «Бевалекс» стремится не конкурировать со своими дилерами.

В заключение необходимо отметить, что вся линейка принтеров *Oki* сертифицирована в Беларуси, а также соответствует стандартам *ISO* и имеет все необходимые отечественные и международные сертификаты.

Белорусско-американское совместное предприятие **Бевалекс** Belorusian-American Joint Venture **Bevalex**

г. Минск, пр. Партизанский, 14;
тел.: 249-90-78, 249-90-11; факс 249-40-51.

УТОЧНЕНИЕ

В «Конъюнктуре» за 10 февраля в материале под названием **«Бевалекс»: интегратор со стажем»** была допущена неточность. АКБ «МинскКомплексБанк» упоминался в числе наиболее крупных клиентов СП «Бевалекс». На самом же деле речь шла о гродненском АКБ «Комплексбанк». Надеемся, что эта неточность не повлияет на репутацию СП «Бевалекс», а мы, в свою очередь, постараемся избежать подобных недоразумений в будущем.

Редакция «Конъюнктуры»

ТОРГОВАЯ МАРКА

Принтеры *Oki*: явные преимущества и скрытые возможности

Любителям спорта, конечно же, знакома ситуация, когда в течение первого раунда, несмотря на громкие призывы своих болельщиков атаковать, боксеры не ведут активного наступления, а пытаются определить слабые и сильные места своего противника. Так и многие компьютерные фирмы в период своего становления мучительно перебирают горы продукции, стараясь понять, где же их ожидают сложности и неприятности и на что они могут положиться. В то же время им приходится выслушивать тех клиентов, которые сыплют колкими фразами типа «А вот в фирме, которую мы посетили перед вашей, модули памяти были с позолотой» или «А вот скорость печати принтера *Manesmann Tally* выше скорости звука». И получается, что компьютерные фирмы в течение длительного времени ведут себя, как боксеры во время первого раунда. Страдают при этом как пользователи, так и сами продавцы.

Как же избежать такого положения вещей? Есть только одна возможность. Суть ее в следующем: воспользоваться опытом компаний, которые уже определились в своих предпочтениях.

За время, которое фирма *Dainova* работает на белорусском рынке, у нас было достаточно возможностей, чтобы принять решение, с каким из производителей принтеров сотрудничать. После изучения и тестирования моделей, консультаций и совещаний с партнерами мы остановились на компании *Oki*. Назовем некоторые особенности принтеров *Oki* со светодиодной технологией печати (*LED*-технология).

Ее нельзя назвать новой. На мировом рынке она хорошо известна. Достаточно отметить, что по объемам продаж светодиодные принтеры *Oki* занимают 2-е место после лазерных принтеров *Hewlett-Packard*.

Основное отличие *LED*-технологии от лазерной заключается в отсутствии сложного механизма зеркал и использовании альтернативного источника света -- светодиодов. Что это дает пользователю? Во-первых, из-за меньшего количества движущихся частей значительно снижается вероятность механических поломок. Во-вторых, благодаря тому, что от светодиодной линейки свет направляется непосредственно на барабан (линз нет), *LED*-принтеры лишены неизбежного для лазерной технологии недостатка -- параллакса (незначительного искажения изображения по краям страницы). Даже этих явных преимуществ достаточно для того, чтобы обратить внимание на светодиодные *LED*-принтеры. Но ведь есть еще и скрытые достоинства.

Сегодня можно с полной уверенностью сказать, что сложная экономическая ситуация вынудила покупателей обратить внимание на те критерии выбора техники, которые раньше игнорировались. В первую очередь это относится к расходам на эксплуатацию оборудования. До последнего времени многие покупатели обращали внимание только на цену принтера. При этом не учитывались неизбежные в будущем затраты на расходные материалы, которые за все время эксплуатации могут превысить первоначальную цену принтера в несколько раз. Наверняка найдется не много руководителей предприятий, где используется лазерная печать, которые требуют от своих подчиненных отчет по затратам на эксплуатацию техники за год, а тем более за 2 или 3. А если бы они это делали, то обнаружили бы скрытые резервы экономии средств своего предприятия.

Для того, чтобы не быть голословными, проведем сравнительный анализ затрат на печать одной страницы. Он основывается на ценах на принтеры и расходные материалы, которые производители объявляют в каталогах своей продукции. Суть анализа заключается в следующем. Все производители объявляют определенное количество страниц, которое принтер должен отпечатать за все время эксплуатации. Так, например, для модели *OL 600ex* это — 180.000 страниц. Исходя из данной величины и ресурса одной тубы с тонером, рассчитывают количество туб, которое покупатель приобретет за весь период эксплуатации. Для определения затрат на печать одной страницы общая стоимость расходных материалов делится на все число страниц. Так, цена печати одной страницы на принтере *OL 600ex* составляет 3,11 цента. Все расчеты основываются на 5%-ом заполнении страницы. Если произвести такие расчеты для принтеров других производителей и сравнить полученные результаты, то для модели *OL 600ex* они будут впечатляющими.

Для более полного представления о продукции компании *Oki* коротко охарактеризуем модели принтеров, в которых используется *LED*-технология.

OKIPAGE 4w -- уникальный по своим показателям 4-страничный персональный принтер, предназначенный для работы в среде *Windows*. Низкая цена, компактность и высокое качество печати способствовали стремительному и неуклонному росту популярности этой модели во многих странах, в том числе и в Беларуси. Достаточно сказать, что в 1996 году фактический объем продаж превысил запланированный более чем в 3 раза.

OL 600ex -- простой и надежный 6-страничный принтер для печати достаточно больших объемов документов. Рекомендуется для использования небольшими рабочими группами.

OL 610ex -- усовершенствованный вариант предыдущей модели. Размещенная на принтере ЖК-панель упрощает управление принтером, а увеличенный объем памяти в стандартной поставке расширяет возможности его применения.

OL 810ex -- 8-страничный принтер с высоким качеством печати. Предназначен для применения средними рабочими группами.

OKIPAGE 16n -- новый сетевой принтер, который пришел на смену *OL 1200ex*. Основное отличие от последнего -- повышение скорости печати с 12 до 16 стр./мин. При этом цены принтера и расходных материалов остались неизменными.

За более подробной информацией, а также за консультациями по использованию принтеров *Oki* обращайтесь в фирму *Dainova* и к ее региональным представителям.

Dainova

г. Минск, пр. Партизанский, 2/4; тел. 230-23-56.

СТАВЬТЕ НА ЛИДЕРА

Компьютеры *Dainova* на базе ***Intel Pentium***®-процессора



Традиционный АТ-стандарт:
CROMAN — *от $610*
MS DOS, гарантия — 24 мес.
Передовая АТХ-спецификация:
GLORIETTE — *от $887*
Windows 95, гарантия — 36 мес.
Новейшая MMX-технология Intel:
AVALANCHE — *от $1399*
Windows 95, гарантия — 36 мес.

Dainova

Минск: 224-57-84, 230-23-56, 221-70-10, 229-16-73
E-mail: market@dain.minsk.by

Региональные представители:
Брест: (016) 26-61-94 **Гомель:** (0232) 56-14-17 **Мозырь:** (02351) 26-072
Витебск: (0212) 37-45-32 **Гродно:** (0152) 44-32-41 **Новополоцк:** (02144) 52-558

Логотипы *Intel Inside* и *Pentium Processor* являются зарегистрированными торговыми марками.

ОБЗОР

Струйный или лазерный?

(*Продолжение. Начало на с. К13*)

Сегодня вполне реально купить струйный принтер формата А4 по цене чуть выше $170, обладающий разрешением более 600 тчк/дюйм и возможностью последующей модернизации до цветного. Справедливости ради, надо отметить, что многие принтеры, относимые к лазерным благодаря качеству отпечатка, таковыми, по сути, не являются. Снижение цены и повышение надежности стали возможными во многом благодаря использованию новых технологий, основанных на светодиодных матрицах, формирующих изображение на барабане.

На рынке **сетевых принтеров** доля струйных технологий крайне мала. И хотя сегодня существуют струйные модели, поддерживающие работу в сетях, их скорее можно отнести все к тем же персональным, поскольку черно-белые распечатки на них стоят существенно дороже при невысокой скорости печати.

Что касается **цветных лазерных** и **струйных принтеров**, то разница в цене на порядок делает последние очень выгодным приобретением и решает проблемы большинства мелких и средних компаний. Можно сказать, что струйный принтер в небольшой фирме — как второй автомобиль в семье. Первый, вытягивающий большую часть документооборота, чаще всего все-таки лазерный.

(Окончание на с. К15)

Наступление на копиры

Широкое распространение цифровых технологий обработки документов привело к конкуренции между копирами и принтерами. Известные на отечественном рынке больше как ксероксы, копировальные машины пришли к нам раньше принтеров. Однако сегодня в развитых странах наблюдается тенденция перехода от размножения документов с помощью копиров к их тиражированию на лазерных принтерах.

Специалисты отрасли для описания этого явления даже ввели термин, созвучный английскому ***copying*** *--* ***mopying***. *По данным аналитиков* ***Dataquest****'а, уже 43% пользователей используют свои лазерные принтеры для получения* ***mopy (multiple original copy)***. *А опрос, проведенный в 1996 году другой авторитетной компанией --* ***IDC***, *показал: 37% пользователей собираются увеличить приобретение принтеров, когда то же самое про копиры сказало только 17% опрошенных. В это же время компания* ***IDC*** *опубликовала данные, согласно которым в 1995 году объем документов, напечатанных на лазерных принтерах, впервые превысил количество копий, полученных обычным путем.*

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

Компания *Rank Xerox* пополняет семейство своих принтеров

Компания *Rank Xerox* объявила о поступлении на рынок Беларуси в начале февраля 1997 года нового лазерного принтера *Xerox DocuPrint 4512*. Он заменит своего предшественника — *Xerox Printer 4510*, но в отличие от последнего у него более высокая скорость печати — 12 стр./мин (против 10), 2 лотка подачи бумаги по 250 листов каждый (против 1) и встроенный модуль *Duplex*, позволяющий распечатывать на обеих сторонах листа и тем самым расходовать меньше бумаги, а следовательно, и меньше денег.

DocuPrint 4512 может быть использован как сетевой принтер для небольших рабочих групп. Он предлагается в двух конфигурациях — базовой *4512* и сетевой *4512N* (*Network*) со встроенной картой *Ethernet*. Базовая память принтера (как и у его «конкурентов») — 4 Мб. Разрешение — 600 х 600 тчк/дюйм. В качестве дополнительных устройств поставляются объемный лоток на 1000 листов, лоток для конвертов, *PostScript*-карта и модули дополнительной памяти на 4 Мб или 16 Мб. Объем максимального расширения памяти — 50 Мб. *DocuPrint 4512* идеально обеспечивает скоростную и 2-стороннюю печать.

Основными «конкурентами» *DocuPrint*'а *4512* являются принтеры *HP LaserJet 5* (12 стр./мин), *IBM Network Printer 12* (12 стр./мин), *Lexmark Optra R*, не имеющие модуля 2-сторонней печати и дополнительного лотка на 250 листов. Но при этом они стоят примерно столько же или даже дороже, чем *DocuPrint 4512*, имеющий эти дополнительные устройства в базовой поставке. А если покупатель «конкурентного» принтера захочет докупить модуль *Duplex* или дополнительный лоток, ему придется раскошелиться еще на $700--1000. Ждать поставки этих устройств нужно 2--3 недели, так как большинство продавцов не держат на складе дополнительное оборудование. Тогда невольно задаешься вопросом, есть ли смысл платить и ждать, если теперь есть возможность заполучить *DocuPrint 4512* у авторизованных партнеров *Xerox*'а в Беларуси в укомплектованном исполнении.

Итак, основные преимущества принтера *Xerox DocuPrint 4512*:

-- наличие встроенного модуля *Duplex*, позволяющего печатать на обеих сторонах листа и тем самым уменьшать расходы на бумагу до 50%;

-- наличие 2 лотков, что не только увеличивает до 500 листов суммарный объем подачи бумаги, но и создает пользователю возможность использовать 1 лоток для белой бумаги, а 2-й — для цветной бумаги или для прозрачных пленок;

— «Мал золотник, да дорог»: *DocuPrint 4512* -- самый маленький по размерам среди своих «конкурентов». Его компактность может быть решающим фактором для пользователя, ограниченного теснотой рабочего пространства.



Одновременно с запуском новой модели *DocuPrint 4512* компания *Xerox* начинает производство и продажу ПО для принтеров нового поколения *CentreWare DP*. Это ПО будет поддерживать все семейство принтеров *Xerox*, как уже существующих, так и разрабатываемых. *CentreWare DP* позволит системным администраторам на расстоянии устанавливать и управлять принтерами, работающими в сети. ПО использует *Printer Management Information Base* (*MIB*) и основано на *Simple Network Management Protocol* (*SNMP*), принятом как стандарт у производителей принтеров. *CentreWare DP* поддерживает *Novell Netware 3.x* и *4.1*, *Windows NT* и другие операционные системы.

Как *DocuPrint 4512*, так и *DocuPrint 4512N* имеют гарантию на бесплатный сервис в течение 1 года.

DocuPrint 4512 можно приобрести у авторизованных партнеров *Xerox*'а в Беларуси.

«Белфорт»: *тел. 234-21-45;*
«Ксорекс-Сервис»: *тел. 223-32-29;*
«Компьютеры и Периферия»: *тел. 234-36-63.*

Белорусско-британское СП *BelABM*

приглашает на конкурсной основе:

— начальника дилерского отдела
— специалиста по технической поддержке ЛВС

Возраст — до 27 лет,
опыт работы — не менее 1 года (*Novell, Windows NT*)

Обращаться по тел. 239-16-75
с 10.00 до 18.00 до 1 марта 1997 года

Falcon Персональные компьютеры марки ***Falcon***

AMD 486DX4-133, Cache 256 кб, RAM 4 Мб, HDD 640 Мб, Video 1 Мб.........$405
Pentium Intel-100, Cache 256 кб, EDO RAM 8 Мб, HDD 1,3 Гб, Video 1 Мб...$575
Pentium Intel-133, Cache 256 кб, EDO RAM 8 Мб, HDD 1,3 Гб, Video 1 Мб...$634

Комплектуются мониторами ***GoldStar***: **1468...$230**, **44m...$235**, **56i...$340**, **56m...$345**, **1505...$280**

Комплектуются любой периферией ведущих производителей мира: ***Epson***, ***Panasonic***, ***Oki***, ***Xerox***, ***Hewlett-Packard***

г. Минск, ул. В.Хоружей, 29 **Тел. 234-43-56, факс 234-44-70** *E-mail: alex@sunrise.minsk.by*

ОБЗОР

Струйный или лазерный?

(Окончание. Начало на с. К13)

Производители и поставщики

Epson, Hewlett-Packard, Lexmark, Oki, Xerox -- каждый из этих производителей имеет на нашем рынке несколько партнеров различного уровня, начиная от представительств и дистрибуторов и кончая дилерами и розничными магазинами. Кроме того, ряд минских компаний предлагают модели с интересными возможностями, не получившие пока широкого распространения. Среди них такие имена, как *Canon, Citizen, Minolta, Olivetti, Panasonic, Sharp, Tektronix*.

В целом белорусский рынок принтеров, по сравнению с рынком ПК, отличается большей зрелостью. В этом сегменте наблюдается ситуация, когда дистрибуторы в борьбе за конечного покупателя почти не конкурируют с дилерами. Некоторые производители имеют в Минске свои региональные представительства, занимающиеся не столько продажами, сколько координацией и развитием сети сбыта.

Хорошо налаженные каналы позволяют поставщикам компьютеров и компьютерных технологий предлагать потребителю широкий выбор моделей, нередко от нескольких поставщиков.

Естественно, здесь не обходится без фактора низкой покупательной способности, который вымывает с рынка качественные, но недешевые устройства. Дорогие сетевые и цветные модели поставляются чаще под заказ, а новые модели принтеров появляются не так быстро, как в Москве. Цены из-за финансовой нестабильности не всегда соответствуют рекомендуемым. Однако заинтересованность производителей, постоянно уделяющих внимание квалификации своих представителей, практически исключает ситуацию, когда потребитель, заплатив, останется один на один со своими проблемами.

В заключение хотелось бы напомнить уважаемым производителям и их партнерам, что общаются у нас, впрочем, как и печатают, преимущественно на русском и белорусском языках, а не на английском, немецком, французском... И по-прежнему без ответа остается вопрос: почему мы должны платить за встроенные шрифты и документацию, которыми не можем воспользоваться?

Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ



Примечание.
Диаграммы построены на основе анализа предложений минских фирм, торгующих принтерами. Использованы данные таблиц «Конъюнктуры», «Компьютерной газеты», «Компьютерных вестей» и собственная информация.

Узнай качество EPSON!

SEIKO EPSON CORPORATION
МАТРИЧНЫЕ, СТРУЙНЫЕ, ЛАЗЕРНЫЕ МОДУЛЬНЫЕ ПРИНТЕРЫ И СКАНЕРЫ
ИНТЕРКОМПЬЮТЕРСЕРВИС
АВТОРИЗОВАННЫЙ ДИЛЕР
(017) 230 64 01, 230 64 82

ТОРГОВАЯ МАРКА

Фотографическое качество по доступной цене

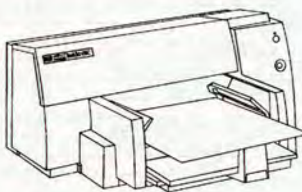
Кто не мечтает о цветном принтере с фотографическим качеством печати? Особенно когда домочадцы никак не могут взять в толк, почему такая сочная и красочная на экране картинка печатается в скучных черно-белых тонах. Представленные компанией *Hewlett-Packard* в октябре прошлого года новые модели струйных принтеров *HP DeskJet 690C* и *HP DeskJet 693C* отвечают на этот вопрос столь убедительно, что невольно задумываешься: а что будет завтра?!

Новые принтеры воспроизводят цветные изображения настолько качественно, что их можно ставить в рамке рядом с любимыми фотографиями. В то же время если необходимо получить еще более качественное изображение, то можно воспользоваться дополнительным комплектом, включающим в себя специальный картридж и бумагу. С выходом этих моделей подготовка четких черно-белых и ярких цветных документов, диаграмм, графиков, плакатов, наклеек и многого другого стала доступной не только крупным компаниям. Даже в небольшом офисе или у себя дома можно создавать документы, увидев которые, партнеры заподозрят в вас очень состоятельного человека.

Как ясно из названия, *HP DeskJet 690C/693C* -- это принтеры, использующие лучшую на сегодняшний день технологию печати, по параметру цена/качество -- струйную. Для черно-белой печати эти модели имеют неплохие характеристики: разрешение 600 тчк/дюйм и максимальную скорость -- 5 стр./мин (экономичный режим).

В цвете они печатают несколько медленнее -- 0,3 стр./мин (лучшее качество), 0,8 стр./мин (нормальное) и 1,7 стр./мин (экономичный режим).

Имея 2 раздельных картриджа –



черный и цветной, а также лоток на 100 листов, *HP DeskJet 690C/693C* обеспечивают достаточно экономичную печать. При этом они могут печатать на обычной, глянцевой, специальной *InkJet*- и *Photo*-бумаге, прозрачной пленке *HP Premium*, конвертах, наклейках, карточках учета и многом другом, что вписывается в форматы А4, *Letter*, *Legal*. При желании можно печатать даже на рулонной бумаге, создавая огромные плакаты. Но это чревато тем, что младшие члены семьи могут оклеить своими плакатными шедеврами стены. В отличие от своих предшественников, новые модели при печати и с обратной стороны листа обеспечивают хорошее качество изображения, что позволяет уменьшить расход бумаги.

Целый букет самых последних технологий лидера в производстве принтеров -- компании *Hewlett-Packard* позволяет достичь превосходного качества печати. Так, система *HP ColorSmart* автоматически корректирует параметры для улучшения цветопередачи, а система *HP RealLife* гарантирует реалистичность изображения. Применяемая также *RET*-технология увеличения разрешающей способности обеспечивает наилучшие контрастность и четкость прорисовки линий. А если вместо черного установить специальный фотокартридж, то *PhotoRET*-технология гарантирует идеальную передачу светлых тонов.

Принтер *HP DeskJet 690C* предназначен в первую очередь для пользователей недорогих цветных сканеров, технологий фото-*CD* и программ обработки фотографий.

В составе модели *DeskJet 693C* поставляется также специальный комплект для домашних пользователей, в который входят:

-- *CD-ROM*-диск (издание *Disney Interactive 101 Dalmatians Print Studio*), включающий 19 проектов и более 100 изображений для быстрого создания плакатов, поздравительных открыток и календарей;

-- комплект *PrintPaks Family Fun Kit*, обеспечивающий все, что требуется для подготовки больших проектов при создании визиток, картинок в рамках и плакатов;

-- специальный набор, включающий рулонную бумагу *HP* для непрерывной печати, бумагу для поздравительных открыток и оригинальных приглашений.

Если учесть, что *DeskJet 690C/693C* благодаря дизайну и ПО *HP Printer Toolbox* намного проще и удобнее того, с чем вы сталкиваетесь в офисе, имеет гарантийный срок обслуживания 12 месяцев и очень привлекательную цену, отказать себе в удовольствии очень тяжело.

ELKO® COMPUTERS
тел.: 236-97-54, 236-86-63.

ТОРГОВАЯ МАРКА

Tektronix: цветные принтеры семейства *Phaser*

Традиционно марка *Tektronix* ассоциируется у специалистов с приборостроением, измерительной техникой, осциллографией. Однако *Tektronix* преуспевает и в других областях электронной индустрии.

Сегодня, в год своего 50-летия, *Tektronix* – компания с годовым оборотом в $1,8 млрд, имеющая 7900 сотрудников в 23 странах и производящая более 3000 видов оборудования в 3 основных сферах: измерительная техника (46% от общего объема продаж); цветные принтеры (32%); видео- и сетевые системы (22%).

Особенно впечатляет прогресс компании в сфере производства цветных печатающих устройств. Начав разработки в конце 70-х годов, сегодня компания имеет специальное подразделение *CPID* (*Tektronix Color Printing and Imaging Division*), которое ежегодно выпускает 3–4 новые модели цветных принтеров для рабочих групп и художественного дизайна семейства *Phaser* (в т.ч. модели, базирующиеся на оригинальной технологии «твердых чернил» – *solid-ink*). Проводя политику стратегического партнерства с разработчиками компонентов, *Tektronix* имеет лицензионные соглашения с *Adobe Systems*, *Novell Inc.*, сотрудничает с гигантами японской индустрии *Mitsubishi*, *Sharp*'ом, *Canon*'ом, *KME* (филиал *Matsushita*), *Mutoh*'ом в совершенствовании привода принтеров.

Сегодня *Tektronix* -- единственная компания, которая предлагает полный спектр цветных печатающих устройств, использующих все существующие технологии цветной печати для принтеров: струйную (*Phaser 140*), термопереноса (*Phaser 240*), сублимационную (*Phaser 440*, *Phaser 480*), «твердых чернил» (*Phaser 300*, *Phaser 340*, *Phaser 350*, *Phaser 600*), лазерную (*Phaser 550*).

Ряд моделей семейства *Phaser* в последнее время отмечались призами на международных выставках и побеждали в традиционных конкурсах, проводимых экспертами этого сектора рынка.

В начале 1996 года фирма *Tektronix* представила новую модель цветного лазерного принтера *Phaser 550*, качество печати которого, по мнению экспертов, выше, чем у любого из существующих цветных лазерных принтеров.

Тесты, проведенные *PC Magazine*, показали, что при печати на обычной писчей бумаге тонкие линии графического изображения непрерывны и хорошо сформированы, даже если находятся в окружении других цветов. Отпечатки имели настоящее фотографическое качество, градиентные заполнения переходили плавно без полос от одного цвета или полутона к другому, а однотонные области получались ровно залитыми. Черный текст печатался так же хорошо, как у монохромного лазерного принтера. В отличие от большинства цветных лазерных принтеров *Phaser 550* не оставляет узких темных или светлых полос вдоль кромок сплошных областей.

В принтере используется 1-компонентный тонер. Это означает, что для каждого цвета нужен только тонер, а не тонер с проявителем, как у большинства цветных лазерных принтеров. Картриджа с черным тонером хватает на 10.000 стр., каждого цветного картриджа – на 8000 стр. (Для сравнения: картриджи большинства других принтеров рассчитаны на 2000–4000 стр.). Возможна 2-сторонняя печать на бумаге формата А4, плотностью 60–150 г/кв.м. *Phaser 550*, использующий двигатель *KME*, имеет самое высокое быстродействие среди лазерных принтеров с разрешением 600 тчк/дюйм, поддерживающих язык *PostScript*, что обеспечивает ему преимущества при работе в локальных сетях.

Несомненно, что *Phaser 550* дает то, что уже давно обещали разработчики цветных лазерных принтеров -- качество печати, характерное для принтеров с термопереносом красителя. А когда дело касается цветной печати вместе с текстом на одной странице, *Phaser 550* просто не имеет соперников.

В сентябре 1996 года поступил в продажу цветной принтер для рабочих групп *Phaser 350*, который является прекрасной альтернативой существующим цветным лазерным принтерам. Он использует технологию «твердых чернил», а применяемый в нем способ печати является еще одним шагом на пути к технологии и качеству офсета. При печати специальные «твердые чернила» *ColorStix* сначала растапливаются, а затем разбрызгиваются на печатный барабан, с которого оттиск изображения переносится на бумагу. В результате повышается скорость печати, обеспечивается высокое качество изображения и текста при гораздо меньшей себестоимости копии, чем у цветных лазерных принтеров. Краски отпечатанного образца не боятся воды, не размазываются и не отслаиваются. Принтер печатает на обычной бумаге, на прозрачных пленках и даже на бумаге вторичного производства (салфетки и пр.).

В регулярном конкурсе *Editor Choice* журнала *PC Magazine* за 1996 год как *Phaser 550*, так и *Phaser 350* были названы лучшими в своем классе. При этом были отмечены выдающиеся характеристики модели *Phaser 550*, а принтер *Phaser 350*, несколько уступающий по качеству печати *Phaser*'у *550*, тем не менее охарактеризован как «убийца цветных лазерных принтеров» за отличные показатели цена/производительность и цена/качество.

Tektronix Inc. планирует закрепить лидерство в производстве цветных принтеров для рабочих групп, распространив свою уникальную технологию «твердых чернил» на новый сектор рынка. Фирма заключила стратегическое соглашение с японской компанией *Mutoh*, имеющей многолетний опыт в разработке и производстве широкоформатных чертежных и печатающих устройств, предусматривающее продвижение на рынке нового широкоформатного цветного принтера *Phaser 600*.

Phaser 600 -- твердочернильный цветной принтер, печатающий естественными, интенсивными цветами на любой бумаге с максимальными размерами до 34 x 44" (84 x 112 см). Принтер предназначен для быстро растущего рынка широкоформатной печати, включающего дизайнерские отделы больших компаний, правительственные организации, картографические производства, рекламные агентства и т.н. *pay-for-print*-бизнес (сервисные бюро размножения и репродукции, магазины-бюро быстрой печати, лаборатории цветного фото и пр.).

Phaser 600 обладает рядом уникальных возможностей:

-- скорость печати примерно вдвое выше, чем у конкурентов (страница размером 34 x 44" печатается за 30 мин);

-- это единственный широкоформатный принтер, дающий яркие, точные цвета на любой бумаге, а системы управления цветом *TekColor Dynamic Correction* и *PhaserMath* обеспечивают великолепное качество и согласование цветов;

-- предусмотрена возможность до вывода полноформатного изображения распечатывать его миниатюру размером 5 x 5";

– наличие кнопки *Reprint* на передней панели позволяет управлять повторной печатью, освобождая компьютер для решения других задач;

-- если у пользователя нет электронного варианта изображения, встроенный сканер позволяет получать цветные копии оригинала форматов от А4;

-- предусмотрены ручная и рулонная подача бумаги, автоматическое нарезание, большая емкость резервуара для чернил;

-- принтер не содержит пачкающих жидких чернил и сложного загрузочного механизма для них;

-- отсутствует необходимость калибровки цветов;

– новый картридж *ColorStix* может быть загружен без прерывания печати (*on-the-fly*), специальный датчик сообщает пользователю, когда чернила уже на исходе.

Следует отметить, что лидерство компании *Tektronix* в области цветной печати, кроме всего прочего, обеспечено поддержкой общепризнанных стандартов работы с цветом, а также собственной уникальной технологией цветокоррекции *TekColor*.

Получить более подробную информацию о семействе *Phaser*, ознакомиться с образцами печати и ценами на оборудование вы можете у официального дистрибутора *Tektronix*'а в Беларуси фирме *ComputerLand* или дилеров.

ComputerLand: *тел. 220-67-32.*
Дилеры:
Belstarlett: *тел. 239-65-48;*
«Корпорад»: *тел. 254-00-40;*
«Офисные технологии»: *тел. 268-47-92.*

ПРАЙС

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 45.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh Performa 5260	PowerPC 603e/100	12	800	14" int	1Mb	4xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	1668	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 5400	PowerPC 603e/160	12	1200	15" int	1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	2197	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 6400	PowerPC 603e/200	12	1200		1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	2372	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 7600	PowerPC 604/132	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	2228	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8200	PowerPC 601/120	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	1894	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8500	PowerPC 604e/180	16	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	3421	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9500MP	PowerPC 604e/180	32	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	4470	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8600	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	12xCD, ZIP Drive, Ethernet,шина 50МГц	30 дней	12	3853	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9600	PowerPC 604e/200	32	4000	?	2Mb	12xCD, 16 bit звук, Ethernet,ATI,шина 50МГц	30 дней	12	4206	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Newton 130	ARM610	2,5		3,8"x2,8"		карманный PC/Mac, распозн.русск.текста	30 дней	12	999	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ 486dx4-75/100/120/133 МГц													
Jet	486dx4/100	256	4	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	625	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
SR	486dx4/100	256	8	850		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	680	SUNRISE	234-9449
FALCON OPTIMA	486dx4/133	256	4	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, ТПП, серт.РБ, склад, скидки	36	405	FALCON	234-4356, 234-4470
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц													
Wiener A75/V	AMD K5/75	256	8	650	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD,S3Trio64V+,изм.конф.	30	700	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
PackardBell Office/Multimedia	P/75	256	8	850		?			УКВ-тюнер, ТВ-карта, пульт ДУ, мультимедиа, ПО		?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц													
ICS	P/100	256	8	810	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD,TritonVX,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	731	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/100	256	8	810	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	760	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
INCOMAG	AMD K5/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	790	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	840	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	P/100	256	8	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	750	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	520	FALCON	234-4356, 234-4470
Wiener A100/V	K5 PR/100	256	8	850	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	780	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Wiener W100/V	P/100	256	8	850	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	815	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	12	980		
IBM APTIVA	P/100	256	8	1200	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win95, 4xCD, Full Multimedia, mon. G50 IBM	36	2100		
IBA	P/100	256	16	1200	PCI/ISA	? ? ?	1	PCI	изм. конф.	24	730		
IBM PC 350	P/100	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	1980		
INCOMAG	P/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	880	ASBIS	249-5792, 238-8661
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1080	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	575	FALCON	234-4356, 234-4470
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	930	BELABM	234-3666, 234-2252
INCOMAG	AMD K5 PR/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	860	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	920	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	P/100	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	830	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD,TritonVX,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	801	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	830	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD,SB Edisson,Speak.40W,серт.РБ	24	994	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	949	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	966	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1176	BELABM	234-3666, 234-2252
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	610	FALCON	234-4356, 234-4470
SR	P/100	256	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	865	SUNRISE	234-9449
SR	P/100	256	16	1700		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	885	SUNRISE	234-9449
INCOMAG	P/100	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	960	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/100	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	890	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
INCOMAG	P/100	256	16	2110	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	985	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/100	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	919	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
BELABM	P/100	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1072	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	2500	EIDE	15" 27 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1397	BELABM	234-3666, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120 МГц													
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	900	ASBIS	249-5792, 238-8661
BELABM	P/120	256	8	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	968	BELABM	234-3666, 234-2252
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	940	ASBIS	249-5792, 238-8661
BELABM	P/120	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1004	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/120	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1214	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/120	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1110	BELABM	234-3666, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133 МГц, AMD K5-133 МГц, CYRIX-133 МГц													
Jet	AMD K5/133	256	4	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	635	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
Jet	P/133	256	8	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	800	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
IBM PC 340	P/133	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	1525	IBA	262-5190, 232-5122
SR	AMD K5/133	256	8	1000		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	715	SUNRISE	234-9449
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	945	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	985	ASBIS	249-5792, 238-8661
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	634	FALCON	234-4356, 234-4470
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	1	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, DT	36	1315		
Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	1	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, DT, склад	36	1600		
Deskpro 4000	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, Ethernet 10/100	36	1900		
Deskpro 4000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, Ethernet 10/100,FDD 120Mb	36	2155		
Wiener A133/V	K5 PR/133	256	16	1000	EIDE	15" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	950	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Gateway 2000	P/133	256	16	1200		? ? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1623	LIMENS	228-1908, 228-1909
Jet	P/133	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	880	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1086	BELABM	234-3666, 234-2252
Wiener W133/V	P/133	256	16	1300	EIDE	15" 28 MPRII	1	PCI	S3Trio64V+, изм. конф.	30	1015	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
DTK Quin-56	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1276		
DTK Quin-55	P/133	256	16	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1374		
DTK Quin-55	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	8xCD, SB16, speakers 300W,PalmRestKeybWin95	24	1558		
DTK Quin-55	P/133	256	16	2160	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1378		
IBA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	изм. конф.	24	895	IBA	262-5190, 232-5122
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD,TritonVX,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	842	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	883	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD,SB Edisson,Speak.40W,серт.РБ	24	1047	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1003	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
IBM PC 350	P/133	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	2162	IBA	262-5190, 232-5122
SR	P/133	256	16	1700		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	960	SUNRISE	234-9449
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1020	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/133	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1050	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/133	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	944	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	973	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1193	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	15" 27 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,серт.РБ	36	1517	BELABM	234-3666, 234-2252
Jet	P/133	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1040	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150 МГц													
ICS	P/150	256	16	810	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	887	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Jet	P/150	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	970	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
ICS	P/150	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	922	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/150	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	982	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/150	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1011	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166 МГц													
ICS	P/166	256	16	810	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	CPU IBM,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	846	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
IIC	Cyrix6x86/166	256	16	850	EIDE	14" 28 LR, NI	2	PCI	Cyrix,IntelTriton II,СД5446,WD,GS1468,EDO	36	970	ИНТИС	278-8490, 278-6405
INCOMAG	P/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1260	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	P/166	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1280	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1314	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1524	BELABM	234-3666, 234-2252
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	CPU IBM,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	881	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1078	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD,SB Edisson,Speak.40W,серт.РБ	24	1242	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1198	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	895	FALCON	234-4356, 234-4470
INCOMAG	P/166	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1295	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/166	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	CPU IBM,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	941	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1148	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	CPU IBM,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	970	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
ICS	P/166	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1177	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1420	BELABM	234-3666, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	15" 27 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,серт.РБ	36	1745	BELABM	234-3666, 234-2252
INCOMAG	P/166	256	32	2110	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1430	ASBIS	249-5792, 238-8661
Gateway 2000	P/166	512	24	3800		? ? ?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	2260	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000 MMX	P/166	512	32	3800		? ? ?	4	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	2799	LIMENS	228-1908, 228-1909
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200 МГц													
COMPAQ Deskpro 6000	P/200	512	32	2150	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, WinTE, Ethernet 10/100, PD-CD, Sound,Matrox	36	4685	BELABM	234-3666, 234-2252
Jet	P/200	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1480	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
Wiener Pro WP200/MMX	P/200	256	32	2100	EIDE	15" 28 MPRII	1	PCI	S3Trio64V+, изм. конф.	30	1515	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO													
IBM PC 365	PPro/200	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	WinNT, 8xCD	36	4450	IBA	262-5190, 232-5122
BELABM	PPro/200	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1876		
BELABM	PPro/200	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1981		
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, TCO, WinNT, 8xCD, Matrox	36	3800		
BELABM	PPro/200	256	32	4100	SCSI	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonHX,EDO,HDD Fujitsu,монит.по выбору,серт.РБ	36	2983		
COMPAQ Workstation 5000	2xPPro/200	256	128	4200	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	8	PCI	ISA/PCI,TCO,WinNT,Ethernet 10/100,Gloria-L,UWide	36	12349		
ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ													
IBM PC SERVER 310	P/100	256	16	1080	2PCI/3ISA				PCI SCSI-2, CD, Fast adapter, Ethernet adaptor	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 320	P/133	256	16	2000	3PCI/5EISA				F/W SCSI-2 20 Мб/сек, CD, 2-й CPU, ECC, RAID option, PCI Ethernet adaptor	36	7780	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ ProSignia 200	P/166	256	16	?	u.w.SCSI-2	? ? LR	1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 2105		
ProSignia 300	P/120	256	32	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	ECC RAM до 208Mb, Ethernet,до 27,3Gb HDD, склад	36	от 2570		
ProLiant 800	PPro/180/200	256	32	?	u.w.SCSI-2	? ? LR	1	PCI	EDO RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 3854		
ProLiant 2500	2xPPro/200	256	32	?	u.w.SCSI-2	? ? LR	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD Hot Swap, Ethernet	36	от 8000		
ProLiant 5000	4xPPro/200	256	64	?	f.w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 4Gb, до 36,4Gb HDD Hot Swap, Ethernet	36	от 12120		

IBA 262-51-90 232-51-22 AN IBM ALLIANCE

BELABM тел.: 234-3666, 234-2252, факс (8-017) 210-1205

S.B.I. COMPUTER LTD 227-59-55 227-49-53

BELABM тел.: 234-3666, 234-2252 факс (8-017) 210-1205

BELABM тел.: 234-3666, 234-2252 факс (8-017) 210-1205

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
Epson LQ-100	24 pin,360x360dpi,200cps,ESC-P2,11Kb,склад	12	150	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson LX-300	9 pin,216x240dpi,240cps,color upgrt,склад	12	147	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	160	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
OKI ML 3320	9pin, 378/73cps, 28k, 80 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 378/73cps, 28k, 136 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
Epson FX-1170	9pin,216x240dpi,380cps,рус.,24Kb,склад	12	449	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус.,380cps, склад	12	460	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin,216x240dpi,240cps,рус.,1Kb,склад	12	274	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	280	Falcon	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	295	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
Epson FX-2170	9pin,216x240dpi,440cps,рус.,36Kb,склад	12	558	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
OKI ML 521elite	9pin, 433/91cps, 136 column,intellig.head	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson Stylus 820+	A4, 720dpi,2,5ppm,col.upgr.,рус.,склад	12	174	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi,2,5ppm,рус.,склад	12	483	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson Stylus Color II	A4, 720dpi,3ppm,рус.,склад	12	319	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson Stylus Color Pro	A4, super 720dpi,3ppm,рус.,склад	12	554	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit	12	232	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,аппар. русиф.	12	215	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	600x300dpi, 512Kb, Color Kit, склад	12	200	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, склад	12	208	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 400C	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	225	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400C	600x300dpi, 3ppm, color kit, склад	12	232	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 4ppm, color, серт. РБ, склад	12	333	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	12	350	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
Lexmark 1020	600x300dpi	24	235	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Lexmark 1020	600x300dpi,3ppm,CD-ROM с ПО,рус.,склад	36	235	ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lexmark 2030	600x300dpi,3ppm,2CD-ROM с ПО,2 картр.,рус.,склад	12	320	ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lexmark 2050	600x300dpi,5ppm,CD-ROM с ПО,2 картр.,рус.,склад	36	375	ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lexmark 2070	600x300dpi,7ppm,CD-ROM с ПО,2 картр.,рус.,склад	36	495	ПРИНТЛЭНД	232-9416
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229	ТУССОН	236-4288, 236-9771
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
HP LaserJet 4MV	A3, рус., 600dpi, 16ppm, 12Mb, склад	12	3749	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi,1Mb, склад	12	489	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	469	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, рус., 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	484	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5,5N	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 4Mb, склад	12	от 1664	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5M	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 6Mb, склад	12	2308	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	930	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark Optra E	A4,600dpi,6ppm,1Mb(5Mb+$90),рус.,склад	12	495	ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lexmark Optra E	A4,600dpi	24	235	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Lexmark Optra R+	A4,1200dpi,16ppm,4Mb,1Mb flash,PS II,рус.,склад	12	1950	ПРИНТЛЭНД	232-9416
OkiPage OL 600cx	600dpi, 6ppm, PCL4.5,42 fonts, 1Mb	12	?		
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, PCL5E,45 fonts, 2Mb	12	?		
OkiPage OP 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	?		
Sharp JX9210	A4, 600dpi, 4ppm, Windows	12	430	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	300-1200dpi, цв., BiDirect,рус.,склад	12	474	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
HP ScanJet 4p	300x1200dpi, color, склад	12	557	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	1037	ELKO	236-9754, 236-8663
МОНИТОРЫ					
GoldStar 1505	15",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,AutoSync,склад	12	с ПК 280		
GoldStar Studioworks 44m,14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,Act.Sp.3W		12	с ПК 235		
GoldStar Studioworks 56m,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,Act.Sp.2W		12	с ПК 345		
GoldStar Studioworks 56i,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	с ПК 340		
GoldStar 1727,17",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	с ПК 600		
GoldStar 2010,20",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,AutoSync,Dig.,OSD		12	с ПК 995		
Hyindai HL-2882,21",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,PM, склад		12	1650		
Samsung	14",0,28,1024x768,MPRII,NI,3NE,75Hz	24	240	СОТА	268-4777, 268-4167
Samsung SM 15Gle	15",0,28,1024x768,62Гц,MPRII,NI	12	349	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Samsung SM 15Gli	15",0,28,1280x1024,NI,DDC,FlatScreen	36	455		
Samsung SM 15Me	15",0,28,1024x768,NI,sound 2x1,5W	36	429		
Samsung SM 17Gli	17",0,28,1280x1024,NI,INVAR,UUC	36	832		
Samsung SM 17Glsi	17",0,26,1600x1200,NI,DDC,INVAR,UUC	36	925		
MAG InnoVision MXE17S	17",0,26,1208x1024,Trinitron	24	864		
Sony CPD-17sf2	17",0,25, MPRII	12	910	ELKO	236-9754, 236-8663
ДИСКЕТЫ					
3M 3,5"	2,0 MB, made in USA	+	0,63	LIMENS	228-1908, 228-1909
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-9771
УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ					
Mobile Disk	810 MB, портативный винчестер, паралл. порт		440	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, паралл. порт. + SCSI	12	265	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, LPT-port	12	228		
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	182		
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	540		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	120		
МУЛЬТИМЕДИА					
Act. Speakers	Creative SB CS-100, 2x1,5W	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Act. Speakers	80/120/160x5W,PMPO Vol. Bass	12	от 36	COMTRIS	221-3876
Case Multimedia	серия LV	6	от 110	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	6, 8 speed	12	от 94	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CD-ROM Aztech	8 speed	12	108	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	4,6,8,10 speed, склад	6	от 100	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
CD-ROM Samsung	8 speed	12	120	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-Rec COMPRO	4read/2write,SCSI-2,int.,adaptec-1520	12	780	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD Corel Photo Librraries Vol.1, 2, 3 (60000 фотографий)		-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
SB 16 bit Idema "Shubert", Creative, Edison, Sky Pocket		6	от 28	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SB Creative	AWE 32 PnP (Web), 3D"	24	240	ТУССОН	236-4288, 236-9771
SB Creative	16 PnP (Web)	24	99	ТУССОН	236-4288, 236-9771
SB Creative+ FM	VIBRA 16+	6	95	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, PnP, ISA, 6W на канал	24	59	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Запись на компакт-диски		-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Цифровая студия видеомонтажа MicroVideo DC SVHS,MPEG		12	448	LIMENS	228-1908, 228-1909
ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ					
CPU 486 5x86-133, DX5-100, Intel Pentium 120		12	от 45	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CPU P5 100	Intel	12	105	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU P5/100-200	Intel Original	12	от 105	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
CPU K5/133	AMD	6	от 43	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MB P5/75-200	Intel,VX,PCI PnP, w I/O	6	95	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P5/75-200	Intel Triton 430VX, 256k PLcache	6	95	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
MB P5/75-200	Intel Triton, Chipset	6	104	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MB AIR Dual P5/75-166	Intel 430VX,DIMM	6	от 105	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1MB, 4MB, 16MB, 30 pin	12	от 11	COMTRIS	221-3876
SIMM	8MB, 16MB, 72 pin, EDO	12	от 39	COMTRIS	221-3876
SIMM	1Mb, 4Mb, 8Mb, 30 pin, 72 pin, EDO	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	4 Mb/8Mb, EDO	6	от 20/40	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SIMM	4 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	21	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	8 Mb, 72 pin, 16 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	42	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card	S3 Trio 64V+,S3 Vrge 2Mb, Trident, CardexTrio64Pro	6	от 37	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SVGA Card	S3 Trio 64V+, PCI 1MB (2MB)	6	32	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card	Cirrus Logic 5446, PCI, 1Mb/2Mb,64 bit, MPEG	24	42/54	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405
ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ					
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
APC UPS	Back, 280/400VA, EC 250/400/600VA, PnP, USA	12	от 123	ELKO	236-9754, 236-8663
Защ.экраны IZOVAC-VIZOR,14"-15",a/glare,a/rad.,a/static,MPR-II,M3 РБ		12	25	FALCON	234-4356, 234-4470
FDD Epson SD-600	5,25", 1,2Mb	12	32	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Keyboard	KME KB-4501R, Win95, склад	12	12	ELKO	236-9754, 236-8663
HDD					
Fujitsu	M1636 TAU, 1300Mb	12	от 195	COMTRIS	221-3876
Samsung	1600Mb, 9 ms, PIO4	12	220	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate	ST9810A, 2,5", 810Mb	12	от 155	COMTRIS	221-3876
Seagate	Marathon, 810Mb,EIDE,PIO4	24	150	СОТА	268-4777, 268-4167
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 8 port FastEthernet hub 3C16720/100MB, склад		99	1028	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com SuperStack II, 24 port TP 3C16671A, склад		99	1005	ELKO	236-9754, 236-8663
GE2000II-CX	Ethernet 16 bit (BNC/UTP)	+	24	BELABM	234-7972, 234-2252
IBM 3278/79	Emulation Adaptor	+	495	IBA	262-[illegible]
СЕТИ					
Локальные вычислительные сети "под ключ"		+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Техпомощь и консультации по ОС OS/2,Windows а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам,сетевым технол.,лекции, семинары,обучение		+	?	IBA	234-4746

BELABM тел.: 234-3666, 234-2252, факс (8-017) 210-1205

Falcon Тел.: 234-43-22 234-05-72 234-36-26 факс 234-44-70

ТУССОН 236-42-88 236-97-71

ТУССОН 236-42-88 236-97-71

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 45.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ

Модель / Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $
IBM PC Server300 System/370P75/P370	256	16	2x1,8G		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?
IBM PC Server500 System/390P90/P390	256	32	2x2,2G		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?
IBM RISC/6000 System/370Power2/P370		32	2,2G		? ? ?	?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на персон. или RISC-сервере	12	?

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Описание	Гар	Цена, $
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514Gb,лок.подключ.раб.станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб.станций,поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник.линий,ПО,ОС/400	12	?
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0,5/2000Gb,графич.и раб.станций, сетевые серверы (файловые,БД,	12	?
Sistem/6000	PowerPC	вычислит.,коммуник. и т.д.),параллельные мультипроц.системы,ОС AIX (UNIX),10000 пакетов	12	?

IBA — AN IBM ALLIANCE — ул. М.Богдановича, 155; ул. К.Либкнехта, 70 — 259-1093, 259-1092

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
CTX EzBOOK	5x86/100	8	520	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1750	AsBIS	249-57-92, 238-86-61
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1850		
CTX EzBOOK	5x86/100	16	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1940		
Toshiba T415CS	P/90	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO RAM,Win95,TrackPoint,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,встр.БП,склад	12	2000	BELASH	232-7666
IBM TinkPad365X	P/100	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, Win95 (рус.)	36	3340	IBA	259-1091, 259-1092
Hitachi M-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,FM,LAN,IR,4xCD,встр.БП,склад	12	2600	BELASH	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,FM,IR,склад	12	1950	BELASH	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	2600	BELASH	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,800x600x16млн,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	3400	BELASH	232-7666
LEO DesigNote 3510D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	1970	limens	тел.: 228-1908, 228-1909; E-mail: art@limens.belpak.minsk.by
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD, IR-port, 800x600	12	2570		
JetBook 6300CD	P/100	16	1000	TFT	11,8"	TouchPad, SB, 8xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	2854		
LEO DesigNote 4510T	P/133	16	1080	TFT	12,1"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),6xCD,IR-port,800x600,VRAM 2Mb	12	3990		
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1400	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 10xCD,IR-port, 800x600	12	3090		
JetBook 6300CD	P/133	16	1300	TFT	11,8"	TouchPad, SB, 8xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3064		
JetBook 7000	P/150	16	1000	TFT	12,1"	MMX,2Mb EDO,TouchPad,SB,10xCD,PCMCIA 32-bit,FM,ZV Port,IR-port	12	3710		
AMS 2000 TravelPro	P/150	16	2100	TFT	13,3"	EDO,TouchPad,SB,10xCD,XGA 2Mb,ZV,1024x768	12	6573		
JetBook 7000	P/166	16	1300	TFT	12,1"	MMX,2Mb EDO,TouchPad,SB,10xCD,PCMCIA 32-bit,FM,ZV Port,IR-port	12	3997		
JetBook 7000MMX	P/166	16	2200	TFT	12,1"	MMX,EDO,TouchPad, SB,10xCD,PCMCIA 32-bit,FM,ZV Port,IR-port,1024x768	12	4950		
DTK DNB-586T	P/120	8	520	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	2900	AsBIS	249-57-92, 238-86-61
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	3090		
DTK DNB-586T	P/120	16	1350	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	3240		
COMPAQ Armada 4110	P/100	8	810	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IR-port,TouchPad,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	2430	BELABM	тел.: 234-3666, 234-2252; факс (8-017) 210-1205
COMPAQ Armada 1130T	P/120	8	810	TFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, TrackBall, сумка, всемирная гар.,склад	12	2510		
COMPAQ LTE 5250T	P/120	16	810	TFT	10,4"	1Mb VRAM,PCMCIA,EasyPoint,IR-port,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	3430		
COMPAQ Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,TouchPad,IR-port,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	3570		
COMPAQ Armada 4131T	P/133	16	1400	TFT	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,TouchPad,IR-port,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	5285		
COMPAQ LTE 5300T	P/133	16	2160	XGA	12,1"	1Mb VRAM,1024x768,PCMCIA,EasyP.,IR,сумка,всем.гар.,мод.дизайн	36	5000		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3290	AsBIS	249-57-92, 238-86-61
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3440		
DTK DNB-586T	P/133	24	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3530		
IBM TinkPad560TW RU	P/120	8	1000	DSTN	12,1"	1Mb VRAM, Win95, Lotus Organizer	36	6060	IBA	259-1091, 259-1092
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,IR,склад	12	3100	BELASH	232-7666

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС,FullPack,Connect,рус./англ.	+	от 160	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2,SingleUser,Client-Serv.	+	от 650	IBA	234-4746
Коммуник.продукты от IBM (comm/Man.,PC3270,TCP/IP и др.)		+	от 690	IBA	234-4746
LotusNotes "Клиент-сервер" для автоматич.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Oracle 7	Oracle 7 Server	+	от 14960	CompIT Systems	т/ф (017) 221-2311, 221-5351
Oracle 7	Work Group Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal	+	от 245		
OS/3 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. IAN Server 5.0	+	от 850	IBA	234-4746
VisualAge,VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-серв."	+	?	IBA	234-4746
Windows for Workgroups 3.11, Windows 95, сетевые версии		+	от 97	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, новые и б/у, гарантиия	+	от 220	ДУМИ	268-5875
Canon FC-230	А4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	А4, 4-6 к/мин, Е16	12	435	ЭЛЬДОР	220-5875
Canon FC-210	А4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	А4, автопод.,4 к/мин	12	от 510	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-210	А4, 4 к/мин, Е-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	А4, 4к/мин, лоток 50л., без вр. прогрева	12	530	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP-6012	А4, 12к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,70-141%	12	1499	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP-1550	А3, 15к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,50-200%	12	1949	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP-4040	**А3, 40ppm, 2цв,50-150%**	15	1250	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Canon NP-4540	А3,40к/мин,2стор.,2цв.,50-150%	15	1730	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Konica 1012	А3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	А3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1031	А3, 31 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
Konica 1155	А3,55 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
Olivetti 8020	А3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290	ТУССОН	236-42-88, 236-97-71
Olivetti 8021	А3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	А3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT-4215	А3, 15 к/мин, 50-200%, кассета на 500л.+лоток 50л.	12	от 1899	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Ricoh FT-4070	А3, 20к/мин, 50-150%	15	950	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Ricoh FT-3055	А3, 15к/мин,100%	15	720	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Ricoh FT-3030	А3, 15к/мин	15	650	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Mita CC-35	А4, 4к/мин, а/подача	12	560	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
Mita CC-35	А4, 4к/мин, распродажа	12	559	ДЖЕНТИ	(017) 268-53-97, (017) 268-42-33
Mita CC-50	В4, 10к/мин, распродажа	12	1099		
Mita DC-1856	А3, 18к/мин, распродажа	12	2299		
Sharp Z20	А4, 3к/мин, распродажа	12	399		
Sharp Z25	А4, 3к/мин, распродажа	12	499		
Sharp Z52	А4, 8к/мин, распродажа	12	799		
Sharp SF-2114	В4, 14к/мин, масшт., распродажа	12	1399		
Sharp SF-2116	А4, 16к/мин, масшт., распродажа	12	1899		
Sharp SF-2118	А4, 18к/мин, масшт., распродажа	12	2499		
Sharp Z-20	А4, 3 к/мин	+	395	СНАМИ	(017) 230-5761, (01622) 64-644, (0212) 372-271, (0232) 531-279, (0152) 453-372, (0222) 256-360
Sharp Z-25	А4, 3 к/мин	+	522		
Sharp Z-52	А4, 8 к/мин	+	806		
Sharp SF-2114	В4, 14 к/мин, масшт.	+	1510		
Sharp SF-2116	А3, 16 к/мин, масшт.	+	1980		
Sharp SF-2022	А3, 22 к/мин, масшт.	+	3060		
Sharp SF-2050	А3,50 к/мин, масшт.	+	8700		
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин, 500 к/мес.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Xerox 5009/5310	А4, 8-10к/мин, 2000 к/мес.,масшт.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Xerox 5316	А3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
XEROX XC-520	А4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	555	XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ	232-53-76, 232-50-68
XEROX 5009RE	А4/В4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
XEROX 5310	В4,10к/мин,2000к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
XEROX 5316	А3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт.,склад	12	?		
XEROX 5328	А3,28к/мин,20000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.	12	?		
SHARP Z20/Z25	А4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP Z52II	А4,8к/мин,800к/мес.,склад	12	?		
SHARP SF2014/2114	В4,14к/мин,5000к/мес.,масшт.,а/под.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP SF2116/2118	А3,16/18к/мин,10/12тыс.к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-200	А4/А3,4-16 к/мин, 400%	15	6200	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Canon CLC-1	А4/А3,2-10 к/мин, 400%	15	4200	БИСПРИС	226-3469, 226-2560

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	А4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?	ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO — RISOLA	тел. 234-52-48, тел. 234-84-75
Riso GR 1700	А4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	А4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	А3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	А3-А4, 140 к/мин, масштабир.	12	от 4200	БИСПРИС	226-3469, 226-2560

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
OKIFAX 350	Термальн.,рулон А4/30м,9,6 Kbps,16 gray	12	?	BELABM	тел.: 234-3666, 234-2252; факс (8-017) 210-1205
OKIFAX 460	Терм., обрезка бумаги, автоотв.,	12	?		
корр. ошибок,48 номеров автонабора, 64 тона серого		12	?		
OKIFAX 1050	Светодиодный,4 стр/мин, лоток на 250л.,возм.	12	?		
плата интерф. с PC,режим сканера,копир. и внешн. факс-модема		12	?		
Olivetti OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об.бум.,пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам 28, а/ответчик	12	310	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F130BX	а/ответчик, а/дозвон, ЖКИ, пам.32	+	295	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F130/700		12	315	ЭЛЬДОР	220-5875
Samsung SF-30	домашний	12	223	ТУССОН	236-42-88, 236-97-71
Samsung SF-100	ЖКИ,35 н.пам.,уск.наб.,интерф.для а/отв.	12	264		
Samsung SF-600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.	12	306		
Samsung SF-1600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.,а/обр.	12	325		
Samsung SF-2800	90н.пам.,а/загрузка,ДУ,цифр.а/отв.	12	371		
Samsung SF-30/800	домашний,память/деловой,а/отв.,пам.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-145/435	память на 50 ном. / цифр. а/отв.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar GT-9500	900МГц,до 3 трубок,40 каналов,ф. м/АТС	12	250	FALCON	234-4356, 234-4470
Panasonic KX-T	радиотелефоны, 46-49МГц, 900МГц, с а/отв.	+	от 90	BELASH	232-7666
Panasonic	46-49МГц, 900МГц	12	от 90	ЭЛЬДОР	220-5875

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Panasonic KX-T	телефоны, а/отв., тел. с а/отв., 2/4-лин., 12 мод.	+	от 55	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 51	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
"Эллис", "Русь"	в ассортименте, АОН, а/дозвон и др.	6	от 37	IGWT	239-9356, 263-3000

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250	CS&C Communication Systems and Components	Т. 270-45-30, Ф.270-46-86
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	1x4-36x112, установка, склад	12	от 250	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт.,поставка,монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-42-88, 236-97-71
Samsung SKP308	3x8, установка, склад	12	357		
Samsung SKP816	4x8-8x16, установка, склад	12	560		
Samsung SKP36	6x18-12x24, установка, склад	12	830		
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
Panasonic 206	2x6 б/у	6	200	ОРГАНИЗАЦИЯ	220-4318
Zodiak	3x10-48x480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
US Robotics Sportser Courier, int/ext, 14,4-33,6, склад		60		ТУССОН	236-4288, 236-9771
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis,V32bis,Cl.1,2,ext.,voice	60	89	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis	12	65	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen	карманные	12	от 6	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16р., распродажа	12	22,6	ДЖЕНТИ	(017) 268-53-97, (017) 268-42-33
Citizen SDC-414	14р., распродажа	12	20		
Citizen SDC-428	16р., распродажа	12	24,8		
Citizen SDC-435	16р., распродажа	12	23,3		
Citizen SDC-888	12р.,бух.,банк.,карм.,дв.пит.,распродажа	12	16,3		
Citizen SDC-435	16 разрядов	12	21,5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р.,бухгалт.,двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Citizen SDC-888/854	12р.,бухгалт.,двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?		
Citizen SDC-888	12 разрядов	12	15,3	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, рус., PC-совм., переводчики,безнал.	+	?	CCM	249-3006, 249-9103
Language Teacher, говорящ.,анг./рус.перев.,зап.кн.,450тыс.сл.,4мод.		12	от 65	BELASH	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте	12	от 120	ЭЛЬДОР	220-5875
Olivetti ET 510	А4, рус./лат., корр.ош.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288/236-9771
Optima SP 50	рус., распродажа	12	195	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Optima SP 524	распродажа	12	325	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Optima SP 528	распродажа	12	429	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 100	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
"Ивица", "Ятрань", "Принцесса", в ассортименте		12	?	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Адресные базы данных по РБ,СНГ,Европе на дискетах и CD		+	?	ИНФОПЛЮС	227-1038, 220-4436
Гарант	БД законодательство РФ, цена снижена на 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
Юсиас 3.0/3.1	БД по зак-ву РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-4128
Юсиас 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	+	80/100	РЕГИСТР	249-4128
БД "Вся Беларусь - 96" (80000 записей)			?	И.М.А.	259-8584
БД Законодательство, финансы, коммерция, производители и др.			?	И.М.А.	259-8584
БД "ЮрИнформ" 3.0 для Win. по зак-ву РБ, РФ, актуализ. 1р./нед.			?	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия под Windows 95		+	от 125	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
Анжелика - все программы для вашего бизнеса. Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	268-5442

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Любые канцтовары,бумага,бухбланки,калькул.,батарейки,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3М	проекторы,пр.панели,аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Счетчики банкнот	МСК-3	12	4,15м.р.	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759
В ассортименте	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от 400	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Olibell CRF-1000	гос.реестр,8 отд.,работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Olibell CRF-1000, "Прима", ден. ящ., гос.реестр, низкие цены		12	?	САБИ-ПУРТА	230-3648, 230-8261
Этикет-пистолеты	Open Data, расходные материалы	12	52,4	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Весы торговые	в ассортименте: 2,3,5,6,10,15,20,50,100,500 кг		?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132

УПАКОВКА

Наименование	Г	Цена, $	Продавец / Телефон
Упаков. клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные,монтажные	-	?	SINERGIA-PAK 221-0310, 221-4146
Машины для упаковку в термоусадочную пленку,тунельные	-	?	
Оборудование для вакуумной упаковки	-	?	
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для уп. коробов, мешков	-	?	
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см	-	?	
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец.покр.), мусорные	-	?	

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для Canon		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, тонеры, запчасти для Ricoh		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для Sharp		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для Mita		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи, тонер, барабаны для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita			от 7,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонер	Canon NP1215/1550, туба 190г		8,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонеры, картриджи, барабаны для Xerox		+	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Тонер	Canon NP1215/1550, Германия, туба 190 гр.	+	8	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры и запчасти к люб. моделям Xerox, Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349,231-9576

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Заправка	BASF для HP5xx/HP6xx,Lexmark		от 9	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Картридж	HP DJ, Canon, Epson; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картридж	Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3,5	COMTRIS	221-3876
Картридж	HP 4, 4V, 4L, 4P, 5L		от 80	COMTRIS	221-3876
Картриджи для всех моделей лазерн. и струйн. принтеров HP		+	от 25	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картр. к HP DJ3x,5x,600,850C,1200c,1600c,Canon,Epson,чернила,запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Картридж	к матр. принтерам Epson LX,FX,LQ,DFX,Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	HP DJ, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP LJ,Oki,Panasonic			от 15	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал.б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал.б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ	-	нал.б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи для матр. принт. Epson, Oki, Star и др.			от 3,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, чернила для стр. принт. Canon, HP DJ, Epson			от 15	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонер-картридж	HP LJ II/III/4/5, original HP	12	от 78	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3,2P/3P,4L/P/M/V,5L/P,Epson,Panas.запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	к лазерным принтерам HP, заправка	-	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Тонер	HP 4L, 4P, II, IIP, III, IIIP, 4		от 10	COMTRIS	221-3876
Чернила	EPSON, HP, Canon BJ, заправка	-	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP,Canon,Epson,Olivetti,Fujitsu,Oki,Apple,Xerox,Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP,Canon,Epson,Olivetti,Oki,Apple,Lexmark,Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660

ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Наименование	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			нал.б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1,35	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Термобумага	Andrax fax, 210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага для факса 210ммx30м, доставка			нал.б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			нал.б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316

БУМАГА

Наименование	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Офисная			?	BEL LIBRA VITALIS	017-210-00-66, 236-15-52
Мелованная	80-150г/м, Финляндия		?		
Этикеточная	75г/м, Финляндия		?		
Бумага писчая, факс., ксерокс., принтер, доставка			?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy, CopyX, KaskadCopy, 80г/м, А4, А3, 29 цв.			?	NOVIK	227-38-03, 227-23-56
Supraart(Tatraart)	мел., 80, 120, 140, 180, 250г/м, лист62x94см, т		1738		
	Офсетная, 60г/м, роль 64см, т		1257		
Supraet этикеточная, 80г/м, лист 62x94 см/роль 64, 73, 84, т			1812/1738		
Пленка, калька для оригинал-макетов DATA COPY Overhead, Transplot, Utoplex		-	?		
Офсетная печать: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки		-	?		
Офисная	А4/А3, 500л., 75-100г/м., Финляндия, доставка		нал.б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
ЛБК-210/240/420ммx12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал.б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Лента 210,420мм, рулон, 100п.м,пластмассовая втулка, доставка			нал.б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Цветная	А4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал.б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Самокопир. А4/А5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал.б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		от2000	БЕРЕГ	229-2455, 229-2456
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от4000		
Kym Ad Kout	книжно-журнальная, за тонну		1700		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от2250		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., за лист		от0,35		
Газетная	формат 840, пр-во Сыктывкар, за т		8,2м.р.		
Лента для принтеров, чековая			?	ТНФ	263-8616, 263-7761, 263-8257
Бумага офисная			?		
Бумага ролевая			?		
Чековая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Бумага для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Бумага для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
VilatCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, для к/а		?	Вилат	228-6167, 228-6919, 228-6921, 228-6701
VilatWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, писчая		?		
Газетная			?		
Офсетная №1			?		
Книжно-журнальная для офсетной печати			?		
Типографская №1			?		
Типографская №2			?		

АУДИО-, ВИДЕОТЕХНИКА

Наименование	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
TV Panasonic-2130 GAOO	12	?	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

ТОВАРЫ ДЛЯ ОТДЫХА И СПОРТА

Наименование	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой		?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд		?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п	+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п	+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п	+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п	+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Наименование	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия		?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска		?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Аннотации, визитки, бланочная продукция, самокл. этикетки, брошюры		?	NJ ADVERT	236-7253
Типографские услуги, брошюры, буклеты		?	NJ ADVERT	236-7253
Визитки, фирменные бланки, листовки буклеты		?	ПРОКСИМА	226-6701
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)		?	ТВАЙС	234-74-58
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)		?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)		?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Рекламные наклейки, листовки, папки, визитки, бланки, этикетки		?	ZrokArt	226-0002
Разработка фирменного стиля, рекламной продукции		?		
Нанесение информации на ежедневники		?		
Рекламные каталоги, буклеты, листовки,плакаты, календари, фирм. папки		?	ЮНИМЕДИА	232-2895
Этикетки, ярлыки, наклейки		?	ЮНИМЕДИА	232-2895
Профессиональная фотосъемка, изготовление слайдов		?	ЮНИМЕДИА	232-2895
Весь комплекс рекламных услуг.Изготовление и размещение		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Все виды печатных работ - от макета до готовой продукции		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полноцв. и черно-белое копирование, ламинирование, переплет		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полный спектр печатных услуг от макета до гот. продукции		?	ПРОКСИМА	226-6701
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3			МВС	261-2523
Реклама по почте. Рассылка			ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление этикеток любых видов			КРОССВОРД	222-7781
Вырубка этикеток			КРОССВОРД	222-7781
Тиснение фольгой, изготовление визиток			КРОССВОРД	222-7781
Любая полиграфия (визитки, бланки, листовки, буклеты,книги, от 0,001 за А4 газеты и т.д.), печать на ризографе А3, дешево, быстро от 2-х часов			ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929; 229-3546, 224-7929
Этикетки,брошюры,буклеты,бланки		?	ИНФОПРЕСС	231-9405
Издательские услуги: фото, репро, дизайн		?	MacTech	264-72-68
Издательское оборудование Linotype-Hell		?		
Мас-совместимые компьютеры и периферия		?		
Цветопробное оборудование от фирмы 3М		?		

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Заправка, ремонт, обслуживание к/а MITA	+	?	ДЖЕНТИ-СЕРВИС	268-4233, 263-1126
Заправка, ремонт, обслуживание к/а SHARP	+	?	ДЖЕНТИ-СЕРВИС	268-4233, 263-1126
Заправка, техобслуживание любого оборудования XEROX, SHARP	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349,231-9576
Модернизация и ремонт компьютеров		?	COMTRIS	221-3876
Модернизация и ремонт ПК, периф., мониторов, БП		?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Послегарантийное обслуживание ВТ, скорая компьют. помощь		?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники		?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Ремонт, заправка, обслуживание копировальной техники	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Сборка и модернизация, инсталляция ПО		?	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
Установка мультимедиа		?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Ремонт факсов Panasonic,Toshiba и др., ПК и др.оргтехники	+	?	ДУМИ	268-5875

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Наименование	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм		37,5т.р.	СНЕЧКУС	269-5333,269-5031
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др.пиломатериалы		?	ФЛОС	263-6326

НЕДВИЖИМОСТЬ

Наименование	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Покупка, продажа, обмен квартир, гаражей			БелЦТН	223-1323, 276-9001
Офисы, магазины, производственные здания и помещения				
Срочное оформление документов				
Профессиональная оценка объектов недвижимости				
Надежная защита от мошенничества				
Участок 0,7Га на трассе М13 в Пинске возле АЗС		300м.р.	МППО (Пинск)	01653-50709

РАЗНОЕ

Наименование	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Лечебно-косметическая продукция производства Израиль, Мертвое море			СНЕЧКУС	269-5333,269-5031
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели		?	ФЛОС	263-6326
Продаем кожу имп. и отеч. оптом		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	246-3792,221-4466

ОБЗОР

Авиарынок Беларуси: «иностранцы» расширяют свое присутствие

Нет, пожалуй, более интернационального бизнеса, чем пассажирские авиаперевозки. На рынке любой цивилизованной страны наряду с национальными присутствует множество иностранных авиакомпаний, деятельность которых регулируется международными соглашениями.

Беларусь в данном случае -- не исключение. Полеты из минских аэропортов совершают авиакомпании *Austrian Airlines*, *Lufthansa*, *Lot* и ряд других. Такие же, как *Lietuvos avialinijos*, *KLM* и др., имеют в Беларуси своих представителей, обслуживая наших граждан за пределами страны.

Оправдана ли экономически деятельность иностранных авиакомпаний на белорусском рынке? Ведь не секрет, что практически все прямые рейсы из Минска, которые они предлагают, «продублированы» компанией «Белавиа». В условиях нынешней экономической ситуации более низкие тарифы, которые предлагает «Белавиа», должны, казалось бы, играть определяющую роль. Однако не все так просто. Более высокий уровень сервиса и безопасности на борту «Боингов» и «Аэробусов» иностранных авиакомпаний для многих клиентов значительно важнее, нежели сэкономленные деньги. В первую очередь это касается, конечно же, граждан иностранных государств, прилетающих в Беларусь. Сотрудники авиакомпании *Lufthansa* рассказывают о достаточно курьезном и тем не менее показательном случае. Не успев улететь в Москву рейсом «Трансаэро» и не решившись воспользоваться услугами «Белавиа», клиент добирался до «первопрестольной» через Франкфурт-на-Майне.

Кроме того, известно, что лишь 15--20% от общего числа пассажиров составляют те, кто летят из Минска непосредственно к пункту назначения. Остальные выбирают Варшаву, Франкфурт-на-Майне, Вену и другие города как транзитные пункты для пересадки. И именно у иностранных авиакомпаний стыковки по популярным направлениям (Северная Америка, Юго-Восточная Азия и др.) наиболее удобны.

Поэтому иностранные авиакомпании, работающие на белорусском рынке, нечасто жалуются на недостаток клиентов. Проблемы чаще заключаются в другом -- в несовершенстве белорусского законодательства и нерасторопности партнеров. Однако это -- тема отдельного разговора. Сегодня же мы начинаем знакомить читателей «Конъюнктуры» с иностранными авиакомпаниями, работающими на белорусском рынке.

Латвийская национальная авиакомпания ***AirBaltic*** пришла на белорусский рынок в мае 1996 года. Полеты по маршруту Минск--Рига совершаются шведскими самолетами *SAAB 340*. С февраля нынешнего года *AirBaltic* представляет в Беларуси интересы авиакомпании *SAS* («Скандинавские авиалинии»), временно прекратившей полеты Минск--Копенгаген из-за недостатка пассажиров. Несмотря на то, что сейчас в столицу Дании пассажир вынужден лететь через Ригу, время в дороге не увеличилось. Это было достигнуто благодаря переносу места вылета из аэропорта «Минск-2» в «Минск-1», а также организации трансфера «на перроне» -- в Риге автобус встречает пассажиров у трапа и отвозит к самолету, выполняющему рейс в Копенгаген. Не увеличились также и цены на авиабилеты.

В Риге для пассажиров *AirBaltic* организованы удобные стыковки на Хельсинки и Стокгольм, ну а долетев до Копенгагена, можно пересесть на самолет авиакомпании *SAS*, направляющийся в любую европейскую или североамериканскую страну. Так, полет по маршруту Минск--Нью-Йорк рейсами авиакомпаний *AirBaltic* и *SAS* обойдется примерно в $800 в обе стороны.

El-Al -- государственная авиакомпания Израиля -- обслуживает белорусских граждан с 1993 года. Изначально чартерные полеты осуществлялись по маршруту Санкт-Петербург--Тель-Авив с промежуточной посадкой в Минске. 1 января 1995 года генеральное агентство авиакомпании *El-Al* открылось в Минске. С этого времени 1 раз в 2 недели авиачартер начал выполняться из аэропорта «Минск-2», с лета того же года он стал еженедельным. Регулярный авиарейс компании *El-Al* открылся с 1 марта 1996 года. Полеты выполняются по вторникам самолетами «Боинг-757». Кроме того, по маршруту Минск--Тель-Авив дважды в неделю летают самолеты авиакомпании «Белавиа».

Недавно авиакомпания *El-Al* значительно снизила цены на авиабилеты. Сейчас перелет из Минска до Тель-Авива и обратно обходится пассажиру в $398, для детей до 12 лет предусмотрены 25%-е скидки.

Среди пассажиров *El-Al* -- деловые люди, репатрианты, туристы. Кстати, для последних авиакомпания предлагает удобную стыковку на Эйлат -- всемирно известный курорт на Красном море. Кроме того, воспользовавшись услугами государственной израильской авиакомпании, белорусский пассажир может совершить удобный перелет в США, Канаду; Южную и Центральную Африку.

На маршруте Таллинн--Минск эстонские самолеты летают без перерыва со времен Советского Союза. Теперь эти рейсы выполняются авиакомпанией ***Estonian Air***. Гостям и жителям Беларуси она предлагает самые удобные и недорогие маршруты по странам Балтии, а в кооперации с авиакомпаниями-партнерами -- по всему миру. Новые «Боинги-737», «Боинги-500» и «Фоккеры-50» выполняют регулярные рейсы в Хельсинки, Стокгольм, Копенгаген, Лондон, Амстердам, Гамбург, Москву, Вильнюс и Киев. Главные критерии работы авиакомпании -- комфорт и безопасность пассажиров.

Всю информацию о рейсах *Estonian Air*'а и партнеров белорусские клиенты могут получить в представительстве авиакомпании, которое действует в Минске уже год.

Авиакомпания ***Lietuvos avialinijos*** («Литовские авиалинии») в данный момент не совершает полетов из Беларуси. Однако большой интерес, который проявляют отечественные турфирмы к сотрудничеству с ней, а также наличие генерального агентства в Минске позволяют включить ее в этот обзор.

В настоящий момент авиакомпания *Lietuvos avialinijos* совершает регулярные рейсы в столицы и крупные города большинства европейских стран, а также в Дубаи (ОАЭ). Наиболее популярными среди белорусских туристов являются полеты в Амстердам, Лондон и Париж.

Кроме продажи авиабилетов, генеральное агентство *Lietuvos avialinijos* в Беларуси оказывает пассажирам визовую поддержку, а также организует их доставку из Минска в Вильнюсский аэропорт. В планах -- возобновление регулярных полетов в Минск: подобный авиарейс существовал в «застойные» годы и пользовался популярностью.

Польская авиакомпания ***Lot*** была создана 26 января 1929 года. Ее пассажиры летали на различных самолетах, еще недавно эксплуатировались «ИЛы» и «ТУ». В настоящее время ни одного самолета советского производства у *Lot*'а не осталось, авиационный парк компании полностью обновлен и состоит из «Боингов» и короткомагистральных франко-итальянских самолетов *ATR*.

Сегодня *Lot* совершает полеты по всей Европе, а также в США, Канаду, Таиланд, Японию и Южную Африку. С осени 1992 года эта авиакомпания работает и на белорусском рынке. В настоящее время полеты по маршруту Минск--Варшава совершаются трижды в неделю. По словам директора белорусского представительства авиакомпании *Lot* Яна **Винкеля**, примерно для 15% пассажиров Польша является конечным пунктом. Еще 5--7% продолжают путешествие по Европе, остальные же используют Варшавский аэропорт для пересадки на рейсы, следующие в США и на Восток. 90% пассажиров авиарейсов Минск--Варшава -- граждане Беларуси.

Германская авиакомпания ***Lufthansa*** наиболее солидно представлена и на белорусском рынке. Полеты в Минск начали совершаться около 5 лет назад, причем первыми пассажирами были дети, пострадавшие от аварии на ЧАЭС. В настоящий момент авиакомпания *Lufthansa* еженедельно совершает 10 авиарейсов из Минска: 7 из них -- во Франкфурт-на-Майне и 3 -- в Мюнхен.

Удобные стыковочные рейсы -- пожалуй, основной козырь авиакомпании *Lufthansa*. Из Франкфуртского аэропорта, 2-го по величине в Европе после лондонского Хитроу, можно попасть практически в любую точку земного шара (к услугам пассажиров -- более 200 направлений). Второй и не менее важный козырь -- постоянное повышение уровня сервиса (особенно для пассажиров бизнес-класса) как на борту самолета, так и в пункте отправления. С этой целью в аэропорту «Минск-2» скоро будет открыт новый гейт, предназначенный исключительно для пассажиров авиакомпании *Lufthansa*.

Продолжение следует

Павел КОТОВ

ДЕСЯТКА ЛУЧШИХ АЭРОПОРТОВ МИРА

Город	Аэропорт
1. Сингапур	Чанги
2. Амстердам	Схипхол
3. Лондон	Хитроу
4. Лондон	Гатвик
5. Цюрих	Клотен
6. Дубаи	Дубаи
7. Лондон	Станстед
8. Сидней	Сидней
9. Копенгаген	Каструп
10. Гонконг	Каи Так

ОРГАНИЗАЦИЯ ТОРГОВЛИ TAX FREE

Пятерка лучших	Пятерка худших
1. Амстердам (Схипхол)	1. Нью-Йорк (аэропорт Д.Кеннеди)
2. Дубаи (Дубаи)	2. Лос-Анджелес
3. Сингапур (Чанги)	3. Бангкок
4. Лондон (Хитроу)	4. Чикаго (О'Хейр)
5. Цюрих (Клотен)	5. Лагос

ПРОХОЖДЕНИЕ ЧЕРЕЗ ТАМОЖНЮ

Пятерка лучших	Пятерка худших
1. Лондон (Хитроу)	1. Нью-Йорк (аэропорт Д.Кеннеди)
2. Сингапур (Чанги)	2. Майами
3. Лондон (Гатвик)	3. Лос-Анджелес
4. Амстердам (Схипхол)	4. Москва
5. Цюрих (Клотен)	5. Лагос

ВОЗВРАТ БАГАЖА

Пятерка лучших	Пятерка худших
1. Сингапур (Чанги)	1. Нью-Йорк (аэропорт Д.Кеннеди)
2. Амстердам (Схипхол)	2. Лондон (Хитроу)
3. Цюрих (Клотен)	3. Майами
4. Лондон (Гатвик)	4. Лос-Анджелес
5. Лондон (Станстед)	5. Лагос

Примечание.
Таблицы составлены на основе опроса, проведенного группой Gordon Simmons Research. Были опрошены 1000 путешествующих бизнесменов, половина из которых - европейцы.

air Baltic

Удобные полеты в Ригу, Скандинавию, Европу, Северную Америку, Юго-Восточную Азию



Представительство в Беларуси:
аэропорт «Минск-1»
(с 9.00 до 17.00);
тел.: 222-54-76, 276-11-38

ESTONIAN AIR



В Таллинн, Хельсинки, Стокгольм, Копенгаген с *Estonian Air*

Представительство в Беларуси:
тел. 279-25-23, т/ф 279-10-34

АВИАБИЛЕТЫ
всех авиакомпаний в страны СНГ и дальнего зарубежья



Турагентство «АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ»
Тел.: 268-74-52, 268-76-77
г. Минск, ул. Козлова, 3 (Дворец искусств)
Лицензия № 049 от 23.08.96 г. выдана МСТ РБ до 23.08.98 г.

Travel Sunny
ASTA American Society of Travel Agents

Продажа авиабилетов компаний
AirBaltic
Austrian Airlines
Lietuvos avialinijos
Lot
Lufthansa

Телефоны: 227-79-31, 227-33-65
г. Минск, ул. Октябрьская, 5—321
Лицензия № 038 от 23.08.96 г. выдана МСТ РБ до 23.08.98 г.

Lietuvos avialinijos — *Lithuanian Airlines*

ЦЕНЫ АВИАПЕРЕВОЗОК АВИАКОМПАНИИ «ЛИТОВСКИЕ АВИАЛИНИИ»(вылет из Вильнюса)
ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТАРИФЫ

НАПРАВЛЕНИЕ	ЦЕНА *OW* (в одну сторону), $	ЦЕНА *RT* (туда и обратно), $
АМСТЕРДАМ	231	415
БЕРЛИН	157	285
ДУБАИ	429	610
КОПЕНГАГЕН	178	326
ЛОНДОН	231	425
МАДРИД		560
НЬЮ-ЙОРК		600
ПАРИЖ	220	395
РИМ	231	420
СТАМБУЛ	220	403
СТОКГОЛЬМ	163	290
ФРАНКФУРТ-НА-МАЙНЕ	205	375

Скидки: детям — 33...90%, групповые — 5...40 %. Специальные тарифы в экономклассе Визовая поддержка пассажиров. Трансфер

Генеральное агентство авиакомпании «ЛАЛ» в Беларуси:
г. Минск, ул. Берсона, 3; т/ф 220-59-78, тел. 220-57-65. *Sita code: MSQTOTE*

EL-AL is always with you!



Telephones of the Minsk Office:
236-43-92, 236-35-42,
fax 236-20-14

Telephone of the Airport:
279-19-38,
fax 279-20-54

НА ЗАМЕТКУ

Вниманию авиапассажиров

Рейсы

Регулярный рейс -- это рейс, который совершается по данному маршруту согласно расписанию, вне зависимости от количества пассажиров, купивших билеты. На такой рейс вы можете приобрести билет даже за год до даты вылета.

Чартерный рейс -- это рейс вне расписания. Чартеры организуются конкретной фирмой или авиакомпанией для конкретной группы людей. Как правило, такими рейсами летают туристские группы, и билет на чартерный рейс выдается вместе с путевкой.

Цена билета зависит от:

-- класса авиакомпании, услугами которой вы воспользовались;

-- страны и срока пребывания в ней;

-- условий бронирования и возврата авиабилетов и даже вашего возраста.

Однако главный показатель -- класс, в котором вы хотите лететь.

Во всех авиакомпаниях мира существуют 3 класса:

-- 1-й;

-- бизнес-класс;

-- экономический.

Экономический класс -- самый дешевый, 1-й класс -- самый дорогой. Главное отличие классов -- в комфортности кресел, качестве питания и размере бесплатно провозимого багажа. Если вы летите экономическим классом, то можете провезти бесплатно 20 кг багажа, бизнес-классом -- 30 кг, 1-м -- 40 кг.

Базовые тарифы

Для всех классов существуют т.н. базовые тарифы, предполагающие перелет «туда-обратно». Забронировать билет на любое направление вы можете за год до даты вылета. Отдельные авиакомпании меняют базовый тариф в зависимости от сезона: летом или зимой полет стоит дороже.

Билеты, купленные по базовым тарифам, подлежат возврату и обмену без ограничений. Перенести дату обратного вылета, поменять или вернуть билет вы можете даже после даты вылета. При возврате билета стоимость его возвращается полностью.

Во всех классах и на всех направлениях действует т.н. детская скидка. Детям до 2 лет предоставляется 90%-я скидка от стоимости билета, от 2 до 12 лет -- 50%-я скидка. При авиаперелетах возраст пассажира считается на момент вылета, поэтому если день рождения вашего ребенка пришелся на время пребывания за границей, он все равно имеет право на соответствующие скидки. То же относится к скидкам для молодежи и пенсионеров.

Информация на авиабилетах

Билеты разных авиакомпаний могут быть оформлены по-разному, но в билете обязательно должны быть указаны фамилия пассажира, маршрут, класс, номер рейса и код авиакомпании, дата и время вылета, срок годности билета, ваш статус.

Фамилия пассажира. Не удивляйтесь, если она будет написана иначе, чем в вашем загранпаспорте. Дело в том, что в международных документах, в частности, в паспортах принято французское написание, а в авиабилетах -- английское. Перед фамилией женщины обязательно пишется *Mrs.* (миссис), а перед фамилией мужчины -- *Mr.* (мистер).

Маршрут. Если в пути самолет делает посадки, но при этом не меняется ни самолет, ни номер рейса, в билете указываются только начальный и конечный пункты вашего перелета. Если же в пути меняется рейс, то в билете указывается пункт пересадки.

Класс. Он обозначается буквами *Y* (экономический), *C* (бизнес), *F* (1-й).

Дата и время вылета. Время вылета всегда указывается местное. Если вы летите по билету с открытой обратной датой, то указаны только дата и время вылета «туда». На обратном купоне ставится код *open* -- открыто. В билете может быть указано и время прилета.

Срок годности билета. В зависимости от типа билета срок, в течение которого билет действителен, может быть разным.

Статус. Если вы забронировали место на данный рейс, то на билете стоят буквы *OK*.

Билет должен быть выписан в 3 экземплярах: 2 отрываются при полете, 1 остается у вас.

Если вы потеряли авиабилет...

Потеря авиабилета -- это, конечно же, неприятность, но не трагедия. Если вы потеряли билет еще до отлета за рубеж, поезжайте в то агентство, где вы его купили. Если неприятность случилась за границей, то нужно пойти в представительство авиакомпании. Там проверят, действительно ли вы числитесь в списках пассажиров, и выпишут дубликат. Быстрота подтверждения зависит от того, насколько подробную информацию вы предоставите авиакомпании. Например, если вы знаете номер билета, то его восстановление займет несколько минут. Если же вы все забыли, восстановление займет больше времени. Минимальной информацией являются дата вылета и номер рейса.

После регистрации

Не верьте, что самолет не улетит без вас, если вы прошли регистрацию. По правилам безопасности авиаперевозок, самолет не улетит лишь в том случае, если на борту отсутствует человек, сдавший багаж. Его сначала поищут, но если не найдут, то багаж выгрузят, после чего самолет пойдет на взлет. Если же вы не сдали багаж, то беспокоиться о вашем отсутствии будут гораздо меньше. Найти вас, конечно, попытаются, но срывать график полета не будут.

Если потеряли ваш багаж...

Хоть и редко, но такое бывает. Обычно это случается при пересадках в промежуточном аэропорту, где невнимательные служащие могут запихнуть его по рассеянности или недосмотру в другой самолет. Может быть и такое, что грузчики не переложили его из одного самолета в другой. Что делать в такой ситуации? Согласно международным правилам, первую помощь пассажирам, чей багаж утерян, должен оказывать национальный перевозчик страны прилета, т.е., к примеру, на самолете чьей бы авиакомпании вы ни прилетели в США, в первую очередь вы должны обратиться в офис авиакомпании *Delta*. Потом вам следует сразу же бежать в представительство авиакомпании, самолетом которой вы прибыли. Варшавская конвенция предусматривает денежную компенсацию для пассажиров за утраченный багаж ($20 за каждый килограмм пропавшего чемодана или сумки). Но если вы умудрились без доплаты и отметки в билете провезти багаж свыше нормы, то в случае потери вам компенсируют только лишь норму. Многие зарубежные авиакомпании компенсируют пассажирам утрату ценных вещей, бывших в багаже. Однако, если у вас нет документов, подтверждающих факт их провоза в самолете, решение о компенсации потери зависит только от доброй воли компании. Авиакомпания прежде всего постарается найти потерю. Некоторые авиакомпании (например, *Lufthansa*) оплачивают покупки самых необходимых вещей, которые делает путешественник. Например, если вы прилетели из Африки, а на улице январь, компания оплатит вам покупку пальто. Шубы из ценных мехов или бриллианты не рассматриваются как необходимые.

Совет напоследок

Не кладите в чемоданы деньги и драгоценности. Опытные путешественники советуют также брать с собой в поездку меньше вещей, но больше денег и везти их при себе. Если все же по какой-либо причине вы сдаете в багаж чемодан с дорогими вещами, то застрахуйте их. Сделать это просто, цена -- невысокая, а надлежащая компенсация в случае утраты гарантирована.

Информация предоставлена агентством международного туризма «Смок»

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Вена-Прага, Вена	Э	7	авто Neopl., Skania	пост.	3*	звт, экск., гид, медстрах	Минск	$365	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
АНГЛИЯ	Лондон	Э+Д	5	авто	23/03, каник.	в семьях	панс., обширная экск. прогр.	Минск	$430+ виза	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ГЕРМАНИЯ	Ганновер, Гамбург, Бремен	Э	7	авто Neopl.	2, 25/03	2*	звт, экск., музеи	Минск	от $340	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309
ГРЕЦИЯ	БРОНИРОВАНИЕ И ПРОДАЖА АВИАБИЛЕТОВ. МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ, СТРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА («Зеленая карта»). ВРЕМЯ РАБОТЫ: 9.00-18.00 (без вых.)									CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ! КРУГЛЫЙ ГОД - АФИНЫ, КРИТ, АФИНЫ-ЗАКИНТОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (остров Закинтос)										
ЕГИПЕТ	Хургада	О	7, 14	авиа	пт	3-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $419	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс., шв. стол, экск.	Минск	от $450+ виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
	Хургада	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Москва	от $400	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 15	авиа Boing	пн	4-5*	экск., гид, трансфер	Минск, Киев	$650	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
ИЗРАИЛЬ	инд. туры	О	8	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск-2	от $850	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	ОТДЫХ НА КРАСНОМ МОРЕ, ЛЕЧЕНИЕ, ЭКСКУРСИИ: ИЕРУСАЛИМ, ХАЙФА, МЕРТВОЕ МОРЕ									ТЭБ-ТУР	229-3589
	Иерусалим, Натания, Эйлат и др.	О+Л	по жел.	авиа	пост.	3-5*	звт, лечение	Минск	от $650	DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе (Канарские о-ва)	О	7-14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, подвод. погруж. в Атлант. океан	Минск, Москва	от $649	CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	о.Тенерифе, о.Гран Канария (Канарские о-ва)	О	7, 14	авиа	сб	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $492	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	о.Тенерифе (Канарские о-ва)	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Минск-2	от $700	ТЭБ-ТУР	229-3589
ИТАЛИЯ	Рим	О+Э	12	авто	пост.	2*	п/панс., экск. во Флоренцию, Ватикан, Пизу и др.	Минск	$340	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
КИПР	Лимасол	О	7, 14	авиа	сб	3-5*, апарт.	по выбору, экск. (доп. плата)	Минск-2	от $400	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Лимасол	О	7, 14	авиа	вс	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $314	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ЛИТВА	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ, В ТОМ ЧИСЛЕ МНОГОКРАТНО. КУРСОВКИ. ЕВРОВИЗЫ (мульти, разовые)									ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
	ВИЗЫ									АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	СРОЧНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ЛЕЧЕНИЕ В САНАТОРИЯХ. КУРСОВКИ. ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ									МАКС-ИНТУР	266-0245 253-8356
	ПОМОЩЬ В ПОЕЗДКАХ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	Друскининкай, Бирштонас, Паланга	Л+О	по жел.	сам.	пост.	санат., по заказу	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	от 10 $/сут.		235-1742 Захарова, 31-102
ПОЛЬША	Закопане	ГЛ	8	ж/д	пост.	3*	п/панс., прокат лыж, инструктор	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701
СЛОВАКИЯ	ГОРНЫЕ ЛЫЖИ. КУРОРТЫ НИЗКИХ ТАТР. ОТЕЛИ 2-3*. ЭКСКУРСИИ. ДЕТСКИЙ ОТДЫХ (каникулы)									МИНСК-ТУРИСТ	227-5822 223-9791
	Высокие, Низкие Татры	ГЛ	10	авто Neopl.	пост.	1-3*	п/панс., экск., прокат лыж	Минск	от $170	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ТАИЛАНД	Бангкок, Паттайя, о.Пхукет	О	7, 14	авиа	чт	3-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $786	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	Бангкок, Паттайя	О	10	авиа	пост.	3-4*	звт (шв. стол), 4 экск., медстрах	Москва	от $990-1160	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9128 226-9861
	Бангкок, Паттайя, о.Пхукет	О	14	авиа Lot	7-21/03	3-5*	экск., трансфер	Минск	от $1200	САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
ТУНИС	Сус, Монастир	О	7, 14	авиа	пт	3-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $295	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	все курорты	О+Э	8, 15	авиа Boing	ср, чт	2-5*	экск., джип-сафари, трансфер, медстрах	Минск, Варшава	$414	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск., сафари	Варшава	от $414, скидки до 27/03	ТЭБ-ТУР	229-3589
ФРАНЦИЯ	Париж	О+Э	6	авиа	7-12/03	2*	звт, экск., трансфер, виза	Минск, Вильнюс	$650	DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	9	авто	пост.	2-3*	звт, экск., посещение алмазной фабрики	Минск	$335	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	10	авто Setra	пост.	2*	звт, экск., аквапарк	Минск	$345	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ	Париж, Барселона, Канны, Монако, Монте-Карло	О+Э	12	авто	пост.	2-3*	п/панс., экск.	Минск	$470	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ЧЕХИЯ	Прага	О+Э	5	авиа, ж/д	пост.	3-4*	п/панс., по выбору	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701
	Прага, Карловы Вары, замок	Э	6	авто Setra, Mers.	пост.	2*	3 экск., гид, медстрах	Минск	от $150	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Прага, Карловы Вары, Чешска Липа, Кралупы, Мельник	О+Э	7, 8	авто Setra	пост.	2-3*	звт, п/панс., бас., опера в Праге, посещ. замков	Минск	от $150	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	О+Э	7	авто	пост.	2-3*	3 экск.	Минск	$150	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ШВЕЦИЯ, ФИНЛЯНДИЯ	любые города	О+Э	2-5	ж/д, паром	пост.	2-5*	по выбору	С.-Пб	от $219	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ШРИ-ЛАНКА	все регионы	О	от 7	авиа	пост.	2-4*	по выбору	Москва	от $1155		
ЭСТОНИЯ	Таллинн	О+Э	3, 4, 7	авиа	пост.	3-5*	экск., виза	Минск-2	$125	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451
РАЗНОЕ	ОТДЫХ В САНАТОРИЯХ СОЧИ, ТУАПСЕ, ЮРМАЛЫ, ДРУСКИНИНКАЯ										
	ОТДЫХ ВАШЕЙ МЕЧТЫ: ДОМИНИКАНСКАЯ РЕСПУБЛИКА, СЕЙШЕЛЬСКИЕ И МАЛЬДИВСКИЕ ОСТРОВА, ОСТРОВА МАВРИКИЙ, ЯМАЙКА (курорты Sandals)									САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
	КРАСИВЕЙШИЕ СТОЛИЦЫ ЕВРОПЫ: ПРАГА, БУДАПЕШТ, ВЕНА. ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ С ИНТЕРЕСНЫМ НАБОРОМ ЭКСКУРСИЙ									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9128 226-9861
	ЕВРОВИЗЫ (от 2 недель до 3 месяцев). ГЕРМАНИЯ, ГОЛЛАНДИЯ, ЛИТВА. ТУРЫ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ									ЭЛЬ	236-5994 2365811
	ШКОЛЬНЫЕ КАНИКУЛЫ В АНГЛИИ, ФИНЛЯНДИИ, ШВЕЦИИ, ФРАНЦИИ, ГЕРМАНИИ, НА МАЛЬТЕ (детские группы и семейный отдых)									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9128 226-9861

Список лицензий фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм»

АЛАКС-КАНХЕПОЛ — № 401/6.02.97г. до 6.02.99г. выдана МСТ РБ
АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ — № 049/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
БЕЛИНТУРИСТ — № 175/1.26.09.96г. до 26.09.99г. выдана МСТ РБ
ГАЛАР-ЭКСПО — № 149/26.09.96г. до 26.09.99г. выдана МСТ РБ
ГОЛУБАЯ ПТИЦА — № 217/7.10.96г. до 7.10.98г. выдана МСТ РБ
DEKO AIRLINES — № 264/01.11.96г. до 01.11.98г. выдана МСТ РБ
CONVECTA TRAVEL — № 030/16.08.96г. до 16.08.98г. выдана МСТ РБ
МАКСИНТУР — № 362/19.12.96г. до 19.12.98г. выдана МСТ РБ
МИНСКИЙ ТУРКЛУБ — № 156/1.26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
САННИ ТРЭВЕЛ — № 038/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
СВЭЛНА — № 048/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
ТЕХНОСТАР — № 260/25.10.96г. до 25.10.98г. выдана МСТ РБ
ТЭБ-ТУР — № 092/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ЭЛЬ — № 154/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
ЭКОЛОГИЯ-ТУР — № 281/1.11.96г. до 1.11.98г. выдана МСТ РБ
ЯРХО — № 165/1.26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А – тур за авто, **Б** – бизнес-тур, **ГЛ** – горнолыжный тур, **Д** – детский отдых, **Л** – лечение, **О** – отдых, **Ш** – шоп-тур, **Э** – экскурсионный тур, **Я** – обучение языкам, **звт** – завтрак, **з/п** – загранпаспорт, **а/б** – авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена одной строки – 200.000 руб. Предусмотрены скидки

ЛИКБЕЗ

Сейф для автомобиля

Когда речь заходит об автомобилях, их владельцы замечают, что наряду с комфортностью и быстротой передвижения пользование машиной приносит немало проблем -- мелких и не очень.

Но в один «прекрасный» день все эти проблемы могут исчезнуть практически мгновенно. Автомобиль «испаряется» с того места, где был оставлен. В лучшем случае его отбуксировали на штрафплощадку, чтобы не стоял, где не положено, и не портил радующий глаз пейзаж наших прекрасных дорог. И ничего страшного, если владельца хватит удар прежде, чем он узнает, где его «четырехколесный друг». В данном случае он должен быть благодарен только за то, что автомобиль просто переставили в положенное место, а не «позаимствовали» насовсем. А если «позаимствовали», то все проблемы, связанные с эксплуатацией автомобиля, пропадут раз и навсегда.

Устранять эти «приятные неожиданности» призваны **охранные системы**. В любой автосигнализации можно выделить 4 основных компонента:

-- набор датчиков;
-- процессор;
-- исполнительные устройства;
-- источник питания.

В зависимости от сложности (и, соответственно, уровня надежности) каждая из составляющих выполняет различные функции.

Так, к примеру, **датчики** могут реагировать на толчок или удар (индукционный датчик), на падение напряжения в бортовой сети автомобиля при включении постороннего потребителя электроэнергии. Ультразвуковые датчики реагируют на изменения в акустическом поле салона автомобиля (перемещение предметов), а микроволновые -- на изменения в электромагнитных полях, создаваемых ими в салоне и вокруг автомобиля.

В сущности, датчики могут реагировать на любые изменения в окружающей среде. Однако здесь необходимо найти разумный компромисс, чтобы охранная система не заводилась при легком дуновении ветерка.

Центральный блок управления, анализирующий состояние датчиков и формирующий сигналы управления, может быть размещен в отдельном корпусе или в корпусе сирены (моноблок).

Исполнительные устройства оповещают о срабатывании охранной системы звуковыми и световыми сигналами, а также могут блокировать отдельные агрегаты.

И, наконец, **источником питания** может служить как обычный автомобильный аккумулятор, так и автономный источник питания.

Управление современными охранными системами осуществляется дистанционно с помощью радиопередатчика, выполненного в виде небольшого брелока с одной или несколькими кнопками. От уровня сложности системы зависит не только дальность действия пульта, но и дополнительные функции -- открывание багажника, управление электростеклоподъемниками, люком, пуск двигателя и др.

На белорусском рынке в последнее время предлагается достаточно большое количество автомобильных охранных систем.

По объемам предложений автосигнализации ***Clifford*** прочно занимают ведущие позиции. Предлагаются в основном модели среднего и высшего классов.

Противоугонные системы ***Code Alarm*** очень популярны в США. Так, в оснащении автомобилей *Ford* это — сигнализация № 1. Однако на белорусском рынке данные системы менее известны, хотя и начинают небезуспешно выходить на достойные позиции.

Сигнализации ***Excalibur***, по мнению специалистов, имеют высокий уровень защиты и достаточно надежно работают в условиях белорусской зимы.

Весьма неплохо зарекомендовали себя охранные системы ***Forge, Mega, Prestige, Viper, Python***, которые можно отнести к довольно сложным и надежным системам высшего и среднего классов.

На рынке Беларуси предлагаются также сигнализации ***Sikura*** производства итальянской фирмы *Tek* -- от простейших до «навороченных».

И, наконец, хотелось бы также выделить механические охранные системы. Среди них на белорусском рынке безусловным лидером является замок ***Mul-T-Lock***, блокирующий коробку переключения передач. Этот вариант защиты автомобиля имеет достаточно высокий уровень надежности. Он, к тому же, существенно повышается при применении *Mul-T-Lock*'а совместно с автосигнализацией.

Сегодня при огромном выборе предлагаемых автосигнализаций каждый автовладелец может если и не сотворить сейф из своего «четырехколесного друга», то хотя бы предоставить ему шанс в дальнейшем не менять «прописку».

Виталий ОВЧИННИКОВ

УСТАНОВКА НА АВТОМОБИЛЬ
охранных систем
CLIFFORD ENFORCER
Red Scorpio
замков
MUL-T-LOCK®
аудиоаппаратуры
Clarion
Тонировка
Защитная пленка для фар
Тел.: 296-73-92, 233-33-45
ООО «Браор» • Торговый дом «Ждановичи»
Гарантия качества

КОРОТКО

Новости спутникового ТВ

Интересная информация получена от компании **«Космос ТВ»**. На сегодняшний день уже существует единая стоимость подключения к системе эфирно-кабельного телевидения, предлагаемого на белорусском рынке «Космосом ТВ». Для частных лиц она составляет $175, а для организаций -- $210.

Абонентская плата для индивидуальных пользователей на прежнем уровне -- 18 $/мес. При этом она состоит из 2 частей: $8 -- за пакет из 16 программ, $10 -- арендная плата за абонентский приемник.

Для юридических лиц пакет программ стоит те же $8, а арендная плата за приемное оборудование -- 17 $/мес. по курсу НБ РБ.

Ситуация с трансляцией программ **«НТВ--Плюса»** с момента последней публикации на данную тему остается практически без изменений.

Известно, что стоимость пакета из 4 программ оценивается из расчета 12 $/мес. Однако на сегодняшний день не существует документа, в котором бы говорилось о разрешении и механизме (сбор абонентской платы и т.д.) трансляции каналов «НТВ--Плюса» на территории Беларуси.

Поэтому в более привилегированном положении находятся владельцы систем спутникового ТВ с опорно-поворотным устройством, которые в случае возникновения проблем с приемом программ «НТВ--Плюса» смогут продолжать смотреть трансляции с других спутников.

Соб. инф.



ГИД

Где приобрести и установить автосигнализации

«БРАОР»
(ул. Тимирязева, 105;
тел.: 296-73-92, 233-33-45)

Фирма предлагает широкий выбор высококлассных охранных систем *(Clifford, Enforcer)*.

Визитной карточкой «Браора» является автосигнализация *Red Scorpio 2000 SRS* ($250). Главное преимущество этой системы -- безотказность работы при сильных морозах. *Red Scorpio 2000 SRS* имеет также целый ряд достоинств, которые удовлетворят самого взыскательного потребителя.

«Браор» может предложить также комплексную всестороннюю защиту автомобиля, состоящую из охранной системы *Red Scorpio 2000 SRS*, замка *Mul-T-Lock* и иммобилайзера общей стоимостью $580, позволяющую наиболее полно обезопасить ваш автомобиль. Кроме того, фирма устанавливает устройство, блокирующее капот при попытке взлома.

«КИД»
(ул. Пономаренко, 12;
тел.: 251-04-25, 252-62-15)

НПКП «КИД» специализируется на автомобильной электронике (автосигнализации, радар-детекторы и др.) и мобильных средствах связи (радиостанции, радиотелефоны, пейджинговые системы).

На сегодняшний день НПКП «КИД» является единственным в Беларуси официальным дилером американской корпорации *Whistler*. Для специалиста марка *Whistler* означает, в первую очередь, пожизненную гарантию, обеспечиваемую высоким уровнем технологии производства.

Фирма поставляет на белорусский рынок широкий спектр автосигнализаций и противоугонных систем, радар-детекторов обычной и скрытой установки, электростеклоподъемников, центральных замков и аксессуаров, осуществляет индивидуальный подбор автосигнализаций и установку любого электрооборудования. Все оборудование обеспечивается гарантийным обслуживанием.

Официальный дилер Whistler (США)
•АВТОСИГНАЛИЗАЦИИ
•СИСТЕМЫ РАДИОСВЯЗИ
•РАДАР-ДЕТЕКТОРЫ
•ПЕЙДЖИНГОВАЯ СВЯЗЬ
Вы можете спать спокойно с нашими системами
НПКП «КИД»: тел. 252-62-15

ОПТОВЫЕ И МЕЛКООПТОВЫЕ ПОСТАВКИ
АВТОЭЛЕКТРОНИКИ
Автосигнализации, центральные замки, радар-детекторы и др.
Установка с гарантией
Ищем партнеров по Беларуси
Розничная продажа:
ул. Куприянова, 4
Телефоны:
234-58-32
234-58-64
EXCALIBUR® of America

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
MAZDA													
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И	Б	1491	90	176	С	4/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 13.530	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭОП	Б	1491	90	176	Х	5/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 14.620	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 15.580	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ,ЛД,К	Б	1995	145	220	Х	5/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 19.900	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 18.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 23.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 23.840	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	С	4/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 30.940	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64WD	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,БК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	1996	на выбор	не растаможен	$ 25.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
ДИСКИ													
BORBET	литые, Германия, европейский сертификат качества										$ от 125	ОРГАНИЗАЦИЯ	268-7382

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
БК - бортовой компьютер
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопасности водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
СС - стереосистема
стерео - стереомагнитола
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом
ЭОП - электропривод передних окон

Размещение информации в таблице «Автомагазин» — т/ф 226-96-78.
Цены: строки «Автомобили в салонах» — 100.000 руб., все остальные — 45.000 руб. Предусмотрены скидки

ГАЗ

«ВОЛГА» ГАЗ 3102 (двигатель Rover, салон "люкс", полный э/пакет)	
«ВОЛГА» ГАЗ 31029-330 (люкс)	
«ВОЛГА» ГАЗ 3102-310 (двигатель 150 л.с.)	
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 2325-10 (изотермический «Купава»)	
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 2705 (цельнометаллический, пассажирский, 7 мест)	
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 2705 (цельнометаллический фургон)	
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 32213 (цельнометаллический, пассажирский, 13 мест)	
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 3221 (цельнометаллический, пассажирский, 8 мест)	
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 33021 (бортовой с тентом)	(0222) 321-800
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 33023 (фермер)	321-997
ГАЗ 3309 (бортовой, дизель «турбо»)	(017) 275-90-60
Кузов 1-й комплектации (ГАЗ-31029)	275-90-61
Кузова металлические (ГАЗ-53, 3307, 3309)	298-91-34
5-ступенчатая КПП (ГАЗ-31029)	(0232) 488-334
Автокраска МЛ-12 (серая, светло-серая, темно-серая, темно-бежевая, голубая, черная; бочки 100-200 кг)	(02122) 54-115
Широчайший выбор запчастей к а/м ГАЗ, УАЗ (свыше 1000 наименований)	(02351) 95-769

ЭКСПРЕСС СЕРВИС

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Трактора МТЗ	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354

ШИНЫ

Шины для сельхозтехники в ассортименте	?	МАЯРД 268-60-60, 234-35-38
Шины для грузовых а/м в ассортименте	?	
Шины для легковых а/м в ассортименте	?	

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Грузоперевозки (*Renault*, до 2 т, 11 куб.м, СНГ, Европа, *TIR*, лицензия)	?	ЧП	233-4688
Грузоперевозки по городу и РБ (1-4 т, фургон, лицензия)	?	ЧП	235-5286
Грузоперевозки (лицензия)	?	ЭЛЬМИН	256-0559
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия)	?	АВИСА	255-4228,251-6114

ЭКСПЕРТИЗА

БЕЛАРУСЬ НА ПОРОГЕ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

В начале февраля директор 2-го европейского департамента МВФ Ишан Капур направил главе белорусского правительства Сергею Лингу письмо, в котором сообщается о выводах, сделанных экспертами миссии этой международной финансовой организации после февральского посещения Беларуси. Выводы эти неутешительны для белорусского правительства.

Представители МВФ считают достижения белорусского руководства в сфере экономического регулирования, мягко говоря, скромными. Более того, по их мнению, сейчас страна находится на пороге финансового кризиса. Наверное, именно поэтому правительство Беларуси не торопится разглашать текст документа. Тем не менее многие правительственные чиновники с ним уже ознакомились, но пока от комментариев воздерживаются. Сообщается одно -- в письме Ишана Капура подчеркивается, что если рекомендации фонда будут приняты к сведению правительством и это подтвердят результаты первого квартала, то миссия сможет рекомендовать руководству МВФ возобновить переговоры по программе финансирования.

Как стало известно «БДГ», одной из основных рекомендаций является изменение политики в области валютного регулирования. Методы, которыми оно осуществляется сейчас, не соответствуют рыночным требованиям и отрицательно влияют на развитие экспорта. Эксперты МВФ считают, что основой политики в этой сфере может стать либо режим привязки курса, либо «плавающий» курс, определяемый рынком. Это должно сопровождаться адекватной макроэкономической политикой. Миссия особо подчеркнула, что девальвация не питает инфляцию, а отражает изъяны макроэкономической политики, в результате которой и происходит падение курса белорусского рубля. МВФ считает неприемлемыми такие меры, направленные на сокращение отрицательного сальдо, как ограничение импорта или искусственное стимулирование экспорта, а также действия, имеющие целью конфискацию депозитов в валюте или их привлечение для выделения льгот. Эти схемы могут лишь усугубить перекосы в экономике, но способствовать стабилизации национальной валюты они не в состоянии.

Правительству рекомендуется установить ежемесячные целевые кредитные показатели, прекратить квазибюджетные операции, производимые Национальным банком, и реинтегрировать их в бюджет. Кроме того, необходимо поднять ставку рефинансирования, чтобы она стала положительной в реальном выражении, причем выдаваемые Нацбанком кредиты должны быть ориентированы именно на нее. Представители МВФ настаивают на прекращении целевого кредитования и продажи кредитных ресурсов НБ через аукцион.

Падение доходов по отношению к ВВП можно остановить при более полном сборе налогов, возврате задолженностей и аннулировании налоговых льгот и отсрочек. Внебюджетные фонды должны быть интегрированы в бюджет, все финансовые операции государства стать прозрачными. Целевой показатель бюджетного дефицита должен соответствовать реальному внутреннему и внешнему финансированию. Особое внимание рекомендуется обратить на либерализацию цен и приватизацию.

Все эти и некоторые другие рекомендации являются условиями МВФ, выполнение которых необходимо для восстановления доверия к нашей стране. Но это не самое главное. Реализация их позволит избежать финансового кризиса, который, по мнению миссии МВФ, скоро разразится в Беларуси.

По официальным данным, в течение последнего года (впервые за прошедшие несколько лет) произошел рост ВВП на 2,6%. К концу года инфляция удерживалась на уровне 39%, в среднегодовом исчислении этот показатель составил 52%. Однако официально зафиксированный рост объемов производства был достигнут в основном за счет того, что предприятия реализовали продукцию себе в убыток. В то же время просроченная задолженность продолжала расти, а на складах накапливалась готовая продукция. Кроме того, зафиксировано выделение целевых кредитов в чрезмерных объемах и накопление просроченных платежей. Принудительное производство привело к резкому росту запасов нереализованной продукции. Физические объемы перевозок товаров в тоннах за прошлый год сократились на 15%. Для сокращения затоваренности складов предприятий правительство отменило постановление, запрещавшее реализовывать готовую продукцию по цене ниже себестоимости. Это привело к увеличению числа убыточных предприятий. В реальном выражении доходы от налога на прибыль в 1996 году сократились на 40%, задолженность предприятий выросла почти на 50%.

Снижение уровня инфляции в значительной мере было достигнуто благодаря контролю за ценообразованием и маржой прибыли, замораживанию цен на ряд товаров. Когда в январе текущего года ценовой контроль был ослаблен, уровень инфляции резко возрос.

Относительно успешные показатели по бюджету были достигнуты в результате перевода бюджетных расходов в квазибюджетные, которые были возложены на банковскую систему. По сравнению с 1995 г., в 1996 году бюджетные доходы уменьшились на 1,4% от ВВП. Основные причины -- резкое падение рентабельности предприятий и большое количество льгот, предоставленных в течение года. Потери, произошедшие в результате этих мер, оцениваются в BLR 4 трлн., что составляет порядка 2,2% от ВВП. Поскольку доходы снижались -- урезались расходы и накапливалась просроченная задолженность, которая достигла BLR 1,7 трлн. По сравнению с запланированными расходы на строительство жилья, сельское хозяйство и продукты питания были снижены на BLR 870 млрд. благодаря выделению Нацбанком кредитов на эти цели в размере BLR 3,2 трлн. Если бы квазибюджетные расходы были учтены, показатель дефицита бюджета оказался бы гораздо выше.

По мнению экспертов МВФ, в прошлом году денежно-кредитная политика использовалась в первую очередь как инструмент перераспределения ресурсов для поддержания принудительного производства или финансирования субсидированного строительства жилья. Целевые кредиты составили почти 90% от общего кредитования со стороны Нацбанка, причем, как правило, они выделялись под процентную ставку значительно ниже ставки рефинансирования. Отрицательная реальная ставка рефинансирования и чрезмерное расширение денежной базы привели к сильному давлению на обменный курс и к истощению валютных резервов.

Политика на валютном рынке отличалась некоторой двусмысленностью. С одной стороны, Нацбанк допустил постепенную девальвацию официального обменного курса и повышение курса наличного рынка на 30% по сравнению с официальным. С другой стороны, он продолжал ограничивать доступ на валютный рынок и жестко контролировал выделение валютных ресурсов. В результате девальвация курса не отразила реальной ситуации на валютном рынке. Расширялся параллельный рынок белорусской валюты, прежде всего в сопредельных странах, и курс там превышал официальный на 25-30%. Из-за нереалистичности обменного курса конкурентоспособность белорусской продукции на внешнем рынке так и не повысилась.

За прошлый год резко возрос и дефицит внешнеторгового баланса. Он составил $1,7 млрд. (в 1885 году -- $0,5 млрд.). Одна из основных причин -- завышенный курс белорусской национальной валюты. При падении объемов экспорта резко увеличился импорт, который финансировался за счет роста внешней задолженности. Валовые и чистые резервы Нацбанка к концу года сократились и достигли чрезвычайно низкого уровня.

Структурные преобразования также не впечатляют. Почти целый год был заморожен процесс приватизации, в реформировании госпредприятий также не достигнуто особых успехов. Не внедрялись бюджетные ограничения, продолжалось административное регулирование экономики, благоприятный климат для бизнеса так и не создан.

Эксперты МВФ отмечают, что в декабре - январе перед лицом растущего финансового кризиса белорусское правительство сделало несколько шагов в верном направлении. В этот период акционировано более 130 предприятий республиканской собственности. Было заявлено о приватизации в 1997 году еще 300 субъектов. В текущем году планируется закончить процесс разгосударствления строительных, сельскохозяйственных и торговых предприятий. Унифицированы официальные обменные курсы, значительно ослаблен контроль за ценами и повышены коммунальные тарифы на газ, нефть, жилищно-коммунальные услуги. К концу года предполагается достичь возмещения 80% затрат на производство этих услуг. В конце января сняты ограничения норм рентабельности.

В то же время Беларусь продолжает испытывать серьезные финансовые затруднения. Ежедневно валовые валютные резервы Нацбанка уменьшаются более чем на $1 млн. в основном из-за платежей за поставки газа. Однако задолженность перед Россией продолжает накапливаться. Согласно официальным данным в январе чистые иностранные активы Нацбанка уменьшились на $38 млн. и достигли $9,5 млн. Уровень инфляции за январь составил 13%, и не исключено, что в первом квартале он составит 25 -- 30%. Источники предложения валюты на официальном и межбанковском рынке иссякли. При этом обменный курс рубля на параллельном рынке продолжает снижаться. Нацбанк значительно ужесточил денежно-кредитную политику, и в результате денежная база сократилась примерно на 6%.

Так что нас ждут тяжелые времена!

Европейское качество и дизайн
МЕБЕЛЬ
для
офиса • кафе • бара • гостиницы
кухни • прихожей • детской комнаты • спальни

Производитель — СП FURNITURE LUXE
Заказы принимаются: г. Минск, ул. Лынькова, 17
228-57-64, 228-55-58, 228-55-59, 228-57-63

ПАРКЕТ дубовый
высокого качества, изготовленный на итальянском оборудовании
ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК
Покупаем ДУБ
Тел. в Минске: (0172) 69-19-63,
факс: 32-20-20
Выполняем укладку паркета.
Тел. в Минске: (0172) 31-63-45

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

PANASONIC/TECHNICS — ИСТИННОЕ КАЧЕСТВО ВАШЕЙ ЖИЗНИ!

Наталья ВОРОПАЕВА

Высокие технологии, всемирно известные имена и торговые марки как гарант качества с поразительной настойчивостью и упорством пытаются прижиться на белорусском рынке. Потребителю предоставляется неведомая ранее возможность выбора между качественным и очень качественным.

Не избалованный разнообразием несчастный белорусский потребитель сегодня выбирает уверенно, со вкусом, а также с учетом финансовых возможностей. На это и направляют известные производители свои методы работы на рынке, среди которых можно выделить два основных: первый -- постоянное предложение покупателю новых усовершенствованных моделей, второй -- приучение потребителя к единому стилю в дизайне, своего рода лицу фирмы. Последний способ работает безотказно. Благо нам это близко: восторженные воспоминания детства в виде затертых до дыр глянцевых обложек передаваемых из рук в руки зарубежных каталогов, в которых не столько изучались технические характеристики, сколько упоенно разглядывалась каждая линия, каждая кнопочка вожделенного совершенства техники, и в голове загадочной музыкой звучало иностранное слово (для прочтения которого использовался багаж благоприобретенных в средней школе знаний) -- «рапасопис». Теперь еще и поэтому, не успев прочитать надпись на фасаде, большинство из нас если не воскликнет, то уж непременно подумает -- да это же PANASONIC!

Свидетельства истории:

1918 год, Осака, Япония.

Господин Коносуке Мацушита разрабатывает и изготавливает вместе с женой и ее братом патроны для электрических лампочек, оснащенных розеткой, и продает в разных местах города. Реализация готовой продукции идет плохо, что заставляет г-на Мацушита вложить вырученные от продажи 100 иен (около $ 50) в коммерческую деятельность. Однако он снова потерпел неудачу. Коносуке Мацушита решает работать с еще большим упорством... и через некоторое время понимает, что уделял слишком много внимания торговле и слишком мало новым разработкам. Так появился новый, усовершенствованный патрон с двумя розетками, ставший бесспорным лидером на рынке. Так появилось чудо - Matsushita Electric Industrial Co.Ltd., общий торговый оборот фирмы в 1995 году составил 72 млрд. иен.

Ассортимент товаров (производимых более чем на 100 предприятиях, среди которых большинство полностью автоматизировано, применяются одинаковая технология и оборудование, а участие человека в производственном процессе допускается исключительно редко, что и обеспечивает высочайший уровень качества выпускаемой продукции) являет собой тот самый широчайший выбор, который и позволяет каждому ощутить «Настоящее качество жизни».

Panasonic известен в области бытовой, видео-, аудио-, а также коммуникационной техники. Technics является известной маркой высококачественных изделий класса Hi-Fi.

А если подробнее, то следует выделить следующие виды изделий (и пусть вас не смущает обширный список):

Видеотехника: видеомагнитофоны, видеокамера, компактные фотоаппараты, цветные и проекционные телевизоры, телевизоры с экраном на жидких кристаллах, лазерные проигрыватели, приемники и другое оборудование для спутникового телевидения.

Аудиотехника: радиоприемники, переносные магнитолы, кассетные деки, проигрыватели компакт-дисков, DCC - проигрыватели, персональные кассетные стереоплейеры, автомагнитолы, компоненты Hi-Fi, электромузыкальные инструменты.

Электробытовые приборы: холодильники, кондиционеры, стиральные машины, посудомоечные машины, пылесосы, электроутюги, микроволновые печи, хлебопекарные аппараты, рисоварки, фены для волос, мужские и женские электробритвы для сухого и влажного бритья, инфракрасные обогреватели и др.

Телекоммуникационное оборудование: телефаксы, персональные компьютеры, копировальные аппараты, CRT дисплеи, CAVT системы, телефонные аппараты, телефонные станции.

Электрокомпоненты: электродвигатиели, магнитные головки, громкоговорители, конденсаторы, транзисторы, CCD, CRT, IC и др.

Батареи и кухонное оборудование: сухие батареи, солнечные батареи, оборудование для использования солнечной энергии, газовые нагреватели воды, оборудование для ванных и туалетных комнат...

Как вы понимаете, этот список может быть расширен и дополнен. Главное же заключается в том, что каждое из этих изделий не оставляет сомнений в своем высоком качестве. Если у вас все-таки такого рода сомнения возникли, то вам предлагается вспомнить: где, когда и как вы приобрели данное изделие. Дело в том, что на территории СНГ «слаженно» работает сеть неофициальных поставщиков, реализующих большей частью изделия, предназначенные для Азии.

Таким образом, наш совет прост, как и все гениальное: покупайте аппаратуру только у официальных дилеров. На белорусском рынке их несколько, можем порекомендовать фирменный магазин «Multi System» /«Мультисистема»/ по адресу: Немига, 3 /напротив Торгового дома «На Немиге»/.

Во-первых, потому что компания «Multi System»/«Мультисистема»/, имея опыт работы с различными производителями техники, остановила свой выбор именно на Panasonis/Technics, что свидетельствует об истинной духовной близости, взаимопонимании и четком взаимодействии. Во-вторых, сертификат официального дилера предполагает осведомленность о пожеланиях потребителя, ситуации и специфике работы на белорусском рынке. В-третьих, принимая во внимание тот факт, что нередко покупатель имеет возможность приобрести товар и за большую цену, решающее значение может иметь не столько низкая цена, сколько качественный сервис, обеспечение которого ставится руководством компании «Multi Systems» («Мультисистема») во главу угла, и в первую очередь в кадровой политике. Например, продавцы-консультанты -- это молодые люди с высшим образованием и глубоким знанием техники, прошедшие тщательный конкурсный отбор, владеющие всей интересующей клиента информацией и способные на многое.

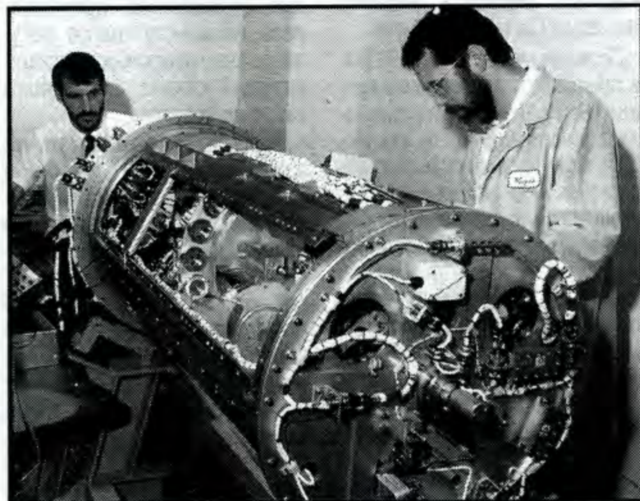
Компания «MultiSystems» /«Мультисистема»/ воплощает в жизнь на белорусской рынке маркетинговую политику Мацушита Электрик Индистриал (Matsushita Electric Indastrial Co.Ltd.), реализуя аппаратуру Panasonic/Technics, предназначенную для широкого круга покупателей, по конкурентоспособным ценам, с гарантийным обслуживанием, чтобы клиенты без посредников и не теряя лишних денег прониклись доверием к фирменной технике. И правы будут те, кто решит познакомиться с уникальной философией Panasonic/Technics, основным элементом которой неизменно остается качество, возведенное в ранг абсолюта. Место знакомства - фирменный магазин компании «MultiSystem» /«Мультисистема»/ по улице Немига, 3.

РАДИОЭЛЕКТРОННАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ПРИОРИТЕТЫ, КОТОРЫЕ МЫ ВЫБИРАЕМ

Отдел промышленности «БДГ»

Коллегия Минпрома, на которой будут подведены итоги работы белорусской промышленности в 1996г., перенесена на конец февраля. Но уже сегодня понятно, что основное внимание на ней будет уделено радиоэлектронной отрасли -- отрасли, находившейся в минувшем году под особым патронажем государства.



Технический уровень, потребительские характеристики, качество, цена и конкурентоспособность продукции белорусской радиоэлектроники являются интегральной характеристикой и показателем научно-технического развития страны. По мнению экспертов, Республика Беларусь из всех стран СНГ сегодня располагает наибольшим научно-техническим потенциалом для создания изделий вычислительной техники, радиоэлектроники, высококачественных товаров народного потребления, причем развитие данной отрасли для страны, не обладающей мощными сырьевыми и материальными ресурсами, особенно важно. Видимо поэтому радиоэлектронный комплекс в решении задач вывода экономики из кризисного состояния получил статус приоритетного.

Радиоэлектронную промышленность Беларуси сегодня представляют: два концерна, 13 научно-производственных и производственных объединений, 48 предприятий, 23 НИИ и конструкторских бюро, на которых трудится более 93 тысяч человек. В 1996 году предприятиями отрасли произведено товарной продукции более чем на 3,7 трлн.рублей, или 102,8% к уровню прошлого года, в том числе товаров народного потребления на сумму более 1,7 трлн.руб.

В результате конверсии и структурной перестройки отрасль сформирована в следующем виде :

1. Предприятия и организации, специализирующиеся на разработке и производстве телерадиоаппаратуры -- ПО «Витязь», ПО «Горизонт», ПО «Радиоволна».

2. Предприятия и организации, специализирующиеся преимущественно на разработке и производстве средств связи -- МПОВТ, МРЗ «Спутник», ПАФ «Лес», НИИЭВМ, ГКБ «Луч», НИИСА НПО «Агат», КБСП.

3. Предприятия с преимущественным выпуском технически сложных ТНП -- ПО «БелВАР», з-д «Термопласт», АО «Према» г. Горки.

4. Предприятия и организации с разносторонним профилем деятельности (производство продукции для различных отраслей народного хозяйства, медтехники и ТНП) -- МЭМЗ, НПО «Ратон», ЗСКА, ОЗ «Зенит», завод «Измеритель» БЭМК, МНИПИ, з-д «Калибр», АО «Радиотехника» г. Ошмяны, КБ ОЭС, НИИ «Агат».

5. Организации системы «Гарант» и «Орбита-Сервис» -- оказание услуг населению в ремонте телерадиоаппаратуры (всего 8 центров) с численностью около 950 человек.

6. Организации, специализирующиеся на различных проектных, шефмонтажных и пусконаладочных работах -- БелГПИ, ОАО «Каскад-93», СМНУ «Спецрадионаладка», СП «Эркон».

Наилучших результатов в производственной деятельности достигли з-д «Термопласт» (темп роста 130%), ПО «Горизонт» (207%), ПО «Радиоволна» (110%), з-д «Измеритель» (116%), которые обеспечили рост объемов производства продукции к соответствующему периоду прошлого года. Однако несмотря на успешное окончание года радиотехниками, не может не беспокоить по-прежнему напряженное состояние дел с реализацией произведенной продукции. Выполняя решения президента о недопустимости снижения темпов объема производства товарной продукции, многие руководители мало заботились о других, не менее важных, показателях. В результате на таких предприятиях как Минский ЗСКА (завод средств комплексной автоматизации), Минское ПО вычислительной техники, могилевский з-д «Зенит» объем нереализованной продукции на конец года составлял более миллиарда, а иногда -- десятки миллиардов рублей. И все же «переплюнул» всех «любимец публики-96» -- ПО «Горизонт», склады которого трещат от нереализованной продукции (более чем на 120 млрд. руб.).

Есть в отрасли и такие предприятия, о которых без слез не вспомнишь. Думаем, что не очень обидим коллективы слуцкого завода «Модуль», лидского завода «Неман», молодечненского завода «Спутник», оршанской «ПАФ «Лес», упомянув их в списке самых отстающих. Все они с трудом смогли дотянуть до половины прошлогоднего результата.

Электронная промышленность, являющаяся подотраслью радиоэлектронной, снабжает элементной базой не только радиоэлектронную отрасль, но и другие наукоемкие отрасли промышленности и народного хозяйства -- машиностроение, информатику, транспорт, связь и т.д., обеспечивая их технический уровень и конкурентоспособность на мировом и отечественном рынках. Структура электронной отрасли включает: концерн -- ГНПК «Планар»; объединения -- НПО «Интеграл», ПО «Монолит», ПО «Коралл», в состав которых входят 16 предприятий; 8 конструкторских бюро и Пружанский завод радиодеталей.

НПО «Интеграл», ПО «Монолит», Пружанский завод радиодеталей являются изготовителями электронных элементных компонентов. ПО «Коралл» -- производитель кинескопов. ГНПК «Планар», ОКБМ (г. Витебск) специализируются на изготовлении и разработке спецтехнологического оборудования. Изготовители и разработчики технически сложной продукции -- заводы «Электроника», «Камертон», СКБ «Немига», входящие в НПО «Интеграл». Причем именно «Интеграл» является самым крупным восточноевропейским производителем микроэлектронной продукции: микросхем всех типов, полупроводниковых приборов, электронных наручных часов, портативных компьютеров и др.

ПО «Монолит» -- крупнейший производитель керамических конденсаторов, керамических материалов, металлизационных паст, технологического оборудования и потребительских товаров.

НПО «Планар» известно на мировом рынке как разработчик и изготовитель фотолитографического сборочного и измерительного оборудования для микроэлектроники под любой вид сборки, применяемой в мировой практике.

Несмотря на благоприятное в целом завершение года, ряд предприятий электронной отрасли допустил снижение объемов производства (на Пружанском радиозаводе -- 90% к уровню прошлого года, на НПО «Интеграл»-- 97%). Кстати, НПО «Интеграл» -- одно из немногих отраслеобразующих предприятий Минпрома, не допустившее обвального падения проивводства после развала Союза. Темп роста объемов производства товарной продукции к 1991 году составил 200%, тогда как в основных отраслях промышленности эти цифры не превышают 60%. К сожалению, в силу ряда объективных причин в 1996 году произошло падение темпов роста на основных заводах НПО «Интеграл» -- заводах им. Дзержинского и «Цветотрон» , что не позволило объединению поддержать «честь марки».

Резко сократился, а вернее, практически прекратился выпуск продукции на ПО «Коралл»: 55% к уровню прошлого года и 2% к уровню 1991 года -- это просто катастрофические показатели. Но у объединения после подписания соглашения с американскими партнерами в нынешнем году появились перспективы, остается лишь надеяться на их реализацию.

В то же время остановился спад производства на ПО «Монолит». Темп роста выпуска продукции за 1996 год составил 107% по сравнению с 1995 годом.

Наиболее высоких темпов роста производства достиг концерн «Планар» -- 143%. Кстати, это самое стабильное предприятие отрасли, да и пожалуй, всей белорусской промышленности. По сравнению с 1991 годом объемы производства возросли в 7,5 раз, что обусловлено проведенной реструктуризацией концерна, успешной маркетинговой политикой, позволившей увеличить экспортные поставки. Ну и, конечно -- поддержкой правительства РБ в виде валютного кредита, который позволил улучшить обеспеченность производства оборотными средствами.

На предприятиях отрасли в 1996 году проводились работы по обновлению и расширению ассортимента выпускаемой продукции. Так, в ПО «Монолит» отработана технология и изготовлены опытные образцы нового типа элементной базы -- варистора, который находит все более широкое применение в радиоэлектронике и производство которого должно составить значительный объем в структуре выпуска продукции объединения. Концерном «Планар» выполнена разработка ряда прецезионного наукоемкого технологического оборудования для производства интегральных схем и полупроводниковых приборов (фотолитографического, сборочного, контрольно-измерительного и др.), что позволило ГНПК «Планар» закрепиться на соответствующих сегментах рынка СНГ и Юго-Восточной Азии, заключить ряд крупных контрактов с зарубежными партнерами, обеспечить потребность НПО «Интеграл» в остродефицитном технологическом оборудовании. Развивается также сотрудничество с ведущими предприятиями микроэлектроники России. Подготовлена совместная программа по разработке и созданию оптико-механического и контрольного оборудования для производства сверхбольших интегральных схем с топологическими элементами 0,8-0,5 мкм. Программа предусматривает создание установок проекционной фотолитографии, лазерной ретуши фотошаблонов, комплекта контрольного оборудования, которое будет базовым технологическим оборудованием для СБИС.

И все же рынки сбыта продукции электроники, как и радиоэлектроники в целом, достаточно ограничены. Основной -- Юго-Восточная Азия. Только часовых микросхем планируется поставить в этот регион 119 млн.шт. на сумму $5,724 млн.(1996г.), 195 млн.шт. на $10,560 млн. (1997г.), 204 млн.шт. на $15,550 млн. (1998г.). Суммарная емкость рынка Юго-Восточной Азии оценивается экспертами примерно в 10000 млн. шт., что в денежном выражении составляет $5 млрд. С учетом изучения рынка предусмотрены работы по развитию основных направлений элементной базы для телевидения, телефонии, средств связи, телекоммуникаций, средств защиты информации и охранной сигнализации, автотракторной и бытовой техники. Остается лишь надеяться, что направления выбраны правильные.

По прогнозам социально-экономического развития предприятиями электронной отрасли в 1996г. планируется достижение следующих показателей:

-- завод им.Дзержинского в 1996--1997гг. полностью изменяет структуру экспортных поставок за счет заключения контрактов с фирмами «GS» и «Моторола». Ориентация на выпуск КМОП м/с стандартной логики, что позволит существенно улучшить качество и ценовые характеристики выпускаемых изделий;

-- завод «Транзистор» планирует в 1997г. увеличение объемов производства за счет расширения номенклатуры выпускаемых изделий (40-45 новых изделий), в первую очередь за счет силовых транзисторов, освоения рынков Азии и Европы;

-- целью з-да «Электроника» является рост доходов за счет увеличения объемов реализации продукции. Для этого планируется освоить производство новых изделий (новые модели часов, электронные термометры, новые виды телефонных аппаратов, энергосберегающая аппаратура.);

-- на заводе «Цветотрон» направления финансового оздоровления предприятия на 1997 год следующие: освоение и производство новой конкурентоспособной продукции (предусматривается освоение выпуска более 30 типономиналов стабилитронов); реализация продукции через бартерные связи; расширение рынков сбыта за счет потребителей дальнего зарубежья; совершенствование структуры управления;

-- завод «Камертон» в 1997 году планирует рост объемов производства товарной продукции за счет увеличения производства пластин монокремния до 600 тыс.шт. в год под заказы завода им. Дзержинского, контракты с южно-корейскими фирмами;

-- ГНПК «Планар» наметил дальнейшее наращивание выпуска спецтехнологического оборудования под заказы китайских и корейских фирм;

-- ПО «Монолит» планирует за счет поиска новых рынков сбыта, в первую очередь стран дальнего зарубежья, увеличить объем производства и реализацию керамических конденсаторов на 30 млн.шт. Будет освоено производство новых видов продукции, а именно -- варисторов, чип-индуктивностей, пылесоса «Зубр»;

-- ПО «Коралл» в соответствии с бизнес-планом модернизации производства цветных кинескопов планирует довести выпуск кинескопов в 1997 году до 400 тыс.шт. с последующим выходом на проектную мощность до 1,5 млн.шт. в год;

-- на Пружанском радиозаводе намечены следующие направления по развитию производства: планируется освоить новые виды изделий электронной техники и товаров народного потребления (в частности 3 вида датчиков); расширение номенклатуры мебельной фурнитуры и скобяных изделий; проектирование и изготовление энергоустановок; автомобильная электроника.

Безусловно, есть много объективных и субъективных причин, «благодаря которым» эти планы могут не осуществиться. Но хватит о грустном. Специалисты утверждают, что радиоэлектронная промышленность на подъеме и перспективы у нее достаточно неплохие. Более того, по заключению специалистов Минпрома, сама интегральная элементная база может служить стратегическим товаром в отношении с другими суверенными государствами СНГ. Определены и основные направления политики совершенствования производства в области электроники. Это:

1. Удержание и дальнейшее развитие завоеванных позиций и сегментов мирового рынка в области конкурентоспособной интегральной элементной базы и спецоборудования с целью увеличения валютных поступлений в Республику Беларусь.

2. Насыщение рынка Республики Беларусь и стран СНГ конкурентоспособной электронной элементной базой для удовлетворения потребности приоритетных отраслей народного хозяйства -- машиностроения, приборостроения, транспорта, связи, банковской сферы, химической и энергетической промышленности, медицины и национальной обороны, повышения экспортного потенциала республики.

3. Развитие новых энерго- и ресурсосберегающих импортозамещающих экологически чистых наукоемких технологий и производств.

4. Сокращение сроков окупаемости затрачиваемых средств и создание новых или сохранение имеющихся рабочих мест.

Небезынтересно, что во всех экономических «фолиантах» запланирован опережающий уровень развития электронной элементной базы и оборудования. Это предусмотрено для того, чтобы основные потребители могли уже на этапе проектирования новой продукции ориентироваться на требования современного и прогнозируемого рынка. Правда, насколько велик потенциал белорусской электроники и радиоэлектроники, настолько он пока остается нереализованным. Увы, утверждения о том, что отрасль является приоритетной, не получили отражения ни в бюджете, ни в подзаконных актах, направленных на стимулирование производств и их финансовую поддержку.

архитектурно-строительная компания
ЮЛИИ СКОРЫНИНОЙ
б-р Толбухина 3-427
2666557, 2688035

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

ПРОИЗВОДИТЕЛИ В ДЕФИЦИТЕ НЕ ВИНОВАТЫ

Виктор МАРТИНОВИЧ

В декабре прошлого года, когда в республиканской торговле возник дефицит продуктов питания, в возникновении кризиса были обвинены производители сельскохозяйственной продукции. Несмотря на то, что анализ динамики объемов производства показывал положительный прирост по большинству товарных групп, производителям тогда никто не поверил. Сегодня появились статистические данные, свидетельствующие о том, что их работа в прошлом году действительно была вполне успешной.



Напомним, что хуже всего осенью обстояли дела с удовлетворением спроса на продукты переработки молока и мяса. Крупнейшим в Беларуси производителем этой продукции является Минское государственное производственное объединение «Мясомолоко», в состав которого входит 32 завода и около 15 совместных предприятий. 12 февраля состоялось заседание совета директоров объединения, на котором было неоднократно подчеркнуто, что почти по всем товарным группам предприятия достигли роста объемов производства. Так, выпуск цельномолочной продукции и молока в прошлом году составил 110,9%, сыров жирных -- 107,8%, сухих продуктов -- 104,8%, казеина -- 129,3%, мороженого -- 118,8%. Эти данные особо красноречивы, если учесть, что в прошлом году наблюдался существенный спад объемов заготавливаемого сырья (в молочной отрасли -- на 15,6%). Заготовка сырья для мясоперерабатывающей промышленности в прошлом году сократилась на 15%. Тем не менее выпуск мяса и субпродуктов 1-й категории объединением «Мясомолоко» составил 166,2%, мясных полуфабрикатов фасованных -- 108,8%, пельменей -- 215,8%, колбасных изделий -- 100,7%.

Во многом успехи производственного объединения объясняются акционированием его предприятий. Сегодня 23 завода из 32 преобразованы и зарегистрированы как акционерные общества, 2 предприятия работают на условиях аренды. На 10 субъектах уже проведены первые собрания акционеров. Комплекс мер по реструктуризации «Мясомолока» позволил существенно сократить количество убыточных предприятий. В 1995 году их было 8: Слуцкий сыркомбинат (балансовые убытки -- BLR 20,7 млрд.), Березинский сырзавод (BLR 0,2 млрд.), Воложинский маслосырзавод (BLR 0,8 млрд.), Борисовский молочный комбинат (BLR 4 млрд.), Солигорский гормолзавод (BLR 1,55 млрд.), Логойский маслозавод (BLR 3,6 млрд.), Червенский гормолзавод (BLR 3,6 млрд.), Столбцовский мясокомбинат (BLR 4,5 млрд.). Общая сумма убытков составляла BLR 36 млрд. В 1996 году убыточных предприятий было всего 2 (Червенский гормолзавод и Слуцкое РСУ). Убытки их составляли BLR 2,3 млрд. Уменьшению количества убыточных предприятий способствовала также замена руководителей шести из них. Именно поэтому на итоговом совете директоров объединения правлениям открытых акционерных обществ «Червенский гормолзавод» и «Слуцкое РСУ» предписано рассмотреть вопрос о целесообразности пребывания их руководителей в занимаемых должностях.

Как известно, в прошлом году, чтобы не допустить роста цен на продукты питания, был ограничен максимально допустимый объем рентабельности производителей сельскохозяйственной продукции. Тем не менее руководство «Мясомолока» в прошлом году добилось увеличения этого показателя на своих заводах. Так, в 1995 году уровень рентабельности составлял 4,4%, а в 1996 -- уже 9,1%. Благодаря этому в прошлом году объединению удалось сформировать прибыль в размере BLR 240 млрд. К концу 1996 года «Мясомолоко» сократило и задолженность поставщикам сырья. Если в сезон массового поступления сырья (26 августа 1996) она составляла BLR 78,1 млрд., то уже к 30 декабря 1996 года -- BLR 34,9 млрд.

Пока сложно прогнозировать развитие продовольственного рынка Беларуси в текущем году. Запланированный производственным объединением рост товарной продукции (104%, в том числе по мясной отрасли -- 102,9%, по молочной -- 105,2%) может быть выполнен только в том случае, если темп роста заготовок скота составит 103%, молока -- 103,6%. Чтобы выяснить насколько это реально, приведем некоторые цифры. Согласно некоторым данным темпы увеличения заготовок сырья в прошлом году могли быть примерно на 9-10% выше, если бы все сырье хозяйств Минской области поступало на предприятия объединения. Однако оно активно вывозилось за пределы страны и продавалось коммерческим структурам.

Как известно, сегодня государство принимает всевозможные «запретительные» меры, чтобы предотвратить вывоз сельскохозяйственного сырья из Беларуси. Но в условиях Таможенного союза эффективность их крайне низка.

Есть еще один способ сократить экспорт сырья из Беларуси. Производители сырья сбывают его коммерческим фирмам потому, что у оптовых баз и хладкомбинатов просто нет средств на закупку этой скоропортящейся продукции. Поэтому чтобы сформировать устойчивый запас, органам управления необходимо предоставлять льготные кредиты и напрямую дотировать закуп сырья. Такой метод организации производства, кстати, широко распространен во многих западных странах.

Диалог — Оптим

1. ПОКУПКА - ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ
тел. (095) 330-32-50

2. ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
тел. (095) 330-32-52

3. ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНЕМ ЗАРУБЕЖЬЕ ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ
тел. (095) 330-79-44

4. ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ
тел. (095) 203-12-57

5. ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ ПРЕДПРИЯТИЯМ
тел. (095) 330 79 22
(095) 203 46 66



THE DOCUMENT COMPANY
XEROX

От простого к сложному с неизменным качеством

Сегодня бизнес невозможен без документов. На самом деле, создание качественного документа – особая работа. И эту работу берет на себя Xerox.

- Xerox помогает в создании офисных документов. Тех, которые отражают имидж Вашей фирмы.
- На аппаратах Xerox Вы копируете, сканируете и печатаете крупномасштабные документы. Сложные чертежи, планы и карты.
- Вы получаете высококачественную полноцветную печать. С помощью цветных принтеров и широкоформатных плоттеров Xerox.

Наши официальные дилеры

Алгоритм (Гродно)	473 636	Компьютеры и	
Бел-АНТДИ (Гомель)	536 842	Периферия	2 345 670
Белфорт	2 342 054	КопиЛэнд	2 203 652
	2 768 317	Ксорекс-сервис	2 233 229
БИ-Проект	2 325 068	Сканэкс	2 206 206
Грамада (Витебск)	377 454	Таир	2 292 999
Интер Стиль (Брест)	235 913		

Xerox. Качество Ваших документов.

Филиалы Белфорта : • Барановичи 5-40-67 • Брест 41-54-23 • Бобруйск 2-47-08 • Витебск 37-61-63 • Гомель 53-16-18
Гродно 39-95-44 • Могилев 23-72-42 • Мозырь 2-38-66 • Молодечно 6-00-22 • Новополоцк 5-16-90 • Солигорск 3-73-73
Филиалы ТАИРа : • Барановичи 5-47-40 • Брест 42-71-14 • Витебск 37-75-00 • Гомель 53-58-01 • Гродно 44-10-38
Жодино 4-27-04 • Могилев 22-69-77 • Молодечно 7-77-20 • Новополоцк 7-34-34 • Пинск 2-36-49

РеМарк

ПРИВАТИЗАЦИЯ

МИНСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ: СТАРЫЕ ПЕСНИ НА НОВЫЙ ЛАД

Ярослав МИНИН

Проект акционирования крупнейшего предприятия страны -- Минского автомобильного завода претерпевает все более значительные изменения. Специалисты, впрочем, считают, что эта работа близка к завершению. Уже утверждены и согласованы все разделы устава открытого акционерного общества «Минский автомобильный завод», за исключением того, который касается производственной деятельности.

Определено, что учредителем ОАО, которое имеет все основания стать крупнейшим в стране, станет Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации.

Еще в конце минувшего года эксперты утверждали, что на Минском автомобильном происходит «тихая революция» -- при реорганизации предприятия будет опробована в действии достаточно широкая номенклатура акций. Увы, революции не произошло. Решено не рисковать, потому разгосударствление МАЗа будет сопровождаться выпуском очень узкого перечня акций. Вернее, перечень как таковой и вовсе не предусмотрен -- уставный фонд решено поделить исключительно на простые именные акции. Ведение реестра акционеров скорее всего будет поручено Республиканскому центральному депозитарию ценных бумаг, и в отличие от других акционерных обществ ОАО «Минский автомобильный завод» не получило права вести реестр акционеров самостоятельно.

Государство, судя по всему, очень обеспокоено тем, чтобы не допустить узкую группу лиц к управлению предприятием. Потому предусмотрены достаточно жесткие организационные процедуры. Право голоса на собрании акционеров -- важнейшем органе управления обществом -- имеют все обладатели акций: одна акция -- один голос. Тайное голосование при принятии решений предусмотрено только в тех случаях, если этого потребует акционеры, владеющие в совокупности не менее 10% голосов. Правда, обязательно уведомление о том, что в рамках ОАО готовится принятие судьбоносных решений, получат только владельцы не менее 1% акций общества, орган государственного управления, осуществляющего владельческий надзор, а также аудитор, осуществляющий проверку деятельности общества. Мелкие держатели акций, таким образом, оказываются выключенными из процесса управления предприятием.

Собрание считается правомочным, если на нем присутствуют акционеры (или их представители), владеющие в совокупности не менее 70% акций. Изменение устава общества и решение о прекращении его деятельности, совершения сделки, предметом которой является имущество общества, стоимостью выше 40% стоимости активов может быть принято не менее чем 3/4 голосов, а решение об отчуждении основных фондов -- если за него проголосовали все участники собрания.

Таким образом, государство выразило лишь формальную готовность поделиться собственностью Минского автомобильного. На деле оно останется держателем основного пакета акций и главным управленцем. При этом ожидавшегося решения о выделении из структуры МАЗа социальной сферы, которая сегодня, как известно, тяжким бременем легла на плечи предприятия и соответственно на стоимость его продукции, не принято. Более того, при распределении чистой прибыли отчисления на содержание объектов социальной сферы будут по значимости стоять на почетном четвертом месте. Впереди лишь отчисления на развитие производства и пополнение оборотных средств; на благотворительную деятельность и оказание безвозмездной помощи; в фонд потребления... Выплата дивидендов на последнем -- восьмом --месте. Кстати, на дивиденды имеют право лишь акционеры, которые приобрели акции не позднее чем за 30 дней до официально объявленной даты начала их выплаты.

Кстати, небезынтересен и тот факт, что согласно проекту устава акционеры Минского автомобильного не наделены правом собственности на отдельные объекты, входящие в состав имущества общества, в том числе и на внесенные ими в уставный фонд. А вот дивиденды они могут получить не только деньгами, но и товаром, а также другим имуществом.

Почему при столь «государственном» подходе возникли сложности с согласованием раздела, касающегося производственной деятельности, сказать сложно. Но по одной из версий государство, разрешив ОАО «Минский автомобильный завод» осуществлять «любые виды хозяйственной деятельности, не запрещенные законодательством», тем не менее хочет получить гарантии того, что предприятие не уйдет резко в сторону и по-прежнему останется производством, основной продукцией которого является большегрузная техника, а не к примеру, запчасти к ней. Но в долгосрочной перспективе такие благие пожелания выглядят сомнительно, поскольку конкуренция на рынке грузовых автомобилей год от года обостряется. За то время, пока Минский автомобильный помогал стране, поставляя свою продукцию то по лизингу, то по бартеру, основные конкуренты, в первую очередь западные, ушли вперед и догнать их теперь достаточно сложно. Тем более, что избран такой вариант акционирования предприятия, который ограничивает возможности для поступления серьезных инвестиций извне. А родное государство в силу объективных причин выступить в качестве инвестора не может.

ВИЗИТЫ

НАУКА, ДАЛЕКАЯ ОТ ПРАКТИКИ

Отдел информации «БДГ»

С 17 по 23 февраля в Минске находилась биофармацевтическая миссия Министерства торговли и промышленности Великобритании. Цель визита -- содействие научному, техническому и коммерческому сотрудничеству между двумя странами в области биотехнологии и фармацевтики.

Члены делегации посетили Министерство здравоохранения, Институт эпидемиологии и микробиологии Минздрава, АО «Белмедпрепараты», Центр пересадки костного мозга Минздрава, Институт микробиологии Академии наук.

По мнению британской делегации, областями потенциального сотрудничества являются совместные исследования патогенных болезней; передача британской технологии трансплантации эмбрионов белорусским сельскохозяйственным предприятиям; развитие фармацевтического производства; оценка уникальной белорусской коллекции микробиологических культур и вирусов с потенциалом применения в различных областях; создание и коммерческое использование основ для антивирусных препаратов; производство ветеринарных вакцин и других ветеринарных препаратов; передача технологии создания криобанков (технология сохранения биологических материалов при сверхнизких температурах).

Доктор Anthony Rimmington отметил, что центры, которые посетила делегация, осуществляют исследования на международном уровне, однако находятся в глубоком финансовом кризисе. Кроме того, по его мнению, ущерб, равноценный экономическим потерям, нанесла белорусским ученым изоляция от мирового сообщества, которая привела к технологическому отставанию в области генетической инженерии.

Доктор Rimmington сказал, что белорусская наука обладает международным признанием, уровень ее исследований в области создания новых антивирусных препаратов достаточно высок. Но несмотря на то, что шаги, направленные на защиту авторских прав по этим технологиям, на международном уровне были приняты, коммерциализация результатов исследований не была осуществлена. Доктор Rimmington отметил, что защита интеллектуальных прав становится ключевой задачей, выполнение которой необходимо для того, чтобы международные биофармацевтические компании поддержали исследования белорусских ученых.

В свою очередь г-н Stephen Asbridge отметил, что уровень белорусского научного потенциала достаточно высок, но его развитие требует серьезной финансовой поддержки. Существуют различные программы, финансируемые Европейским союзом, которыми могут быть поддержаны национальные научные институты. Однако в этой помощи обязательно должно принимать участие и белорусское правительство. И все же, по его мнению, у Беларуси есть возможность создать собственный биофармацевтический рынок и обеспечить страну всей необходимой продукцией.

После возвращения в Великобританию члены делегации намерены подготовить обширный доклад о биофармацевтической промышленности Беларуси. Он будет распространен среди заинтересованных компаний, учреждений и университетов Соединенного Королевства. Министерство торговли и промышленности также организует специальный семинар, на котором члены миссии доложат о результатах визита и своих рекомендациях.

НОВАЯ КОЛЛЕКЦИЯ
Фарфоровые пастели
СЕЗОН
ВЕСНА/ЛЕТО'97
ESCADA
MARGARETHA LEY
KAMILA
BOUTIQUE
г. Минск, пр. Машерова, 7
тел. (017)223 05 09

РЫНОК МЕДИЦИНСКОЙ ТЕХНИКИ

ДИАГНОЗ: ХРОНИЧЕСКАЯ НЕПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ, ОСЛОЖНЕННАЯ ПАТОЛОГИЧЕСКИМ ОПТИМИЗМОМ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Если рынок связан со здоровьем людей, это, казалось бы, предельно цинично. Тем не менее рынок медицинской техники имеет к нашему с вами здоровью отношение самое непосредственное. К примеру, самая распространенная область медицинской диагностики -- рентгенология. Даже по данным официальной статистики, которая, как известно, в большей степени ориентируется на возможности, а не на потребности, рентгенологическое оборудование, используемое в белорусских клиниках, порядком устарело. Так, по данным на конец 1996 года, в республике было 148 рентгенкабинетов, произведенных до 1980 года. С тех пор количество аппаратов лучевой диагностики, которые работают по двадцать и более лет, увеличилось.

Естественно, что у подобного оборудования, как и у любой техники, есть свои сроки годности, есть и гарантии, подтверждающие качество. Но, как и всюду, медицинская техника, несмотря на специфичность этого «продукта», очень часто работает до тех пор, пока еще может хоть как-то функционировать. А в случае с рентгеновской техникой такой подход имеет свои особенности. Излишне, видимо, говорить о том, что страдает качество диагностики: неисправные или же выработавшие ресурс рентгенаппараты представляют опасность как для пациента, так и для врача, ведь в аппаратах устаревших образцов не предусматривалась надежная защита от лучевой нагрузки. Что же касается аппаратов нового поколения, то сегодня все ведущие фирмы мира, выпускающие рентгеновское оборудование, перешли на безлучевые методы исследований, и вместо аппаратов с дорогой рентгеновской пленкой создают новые -- с цифровой обработкой информации. В них задействованы компьютеры, которые значительно расширяют возможности диагностики, полностью передавая на экран изображение обследуемого органа: лазерная камера делает снимок, позволяя практически с любым увеличением рассмотреть все, что интересует врача. Но о такой технике сегодня большинство белорусских клиник может лишь мечтать. И это при том, что в последние годы мировая радиорентгенология совершила невероятный скачок, открыв совершенно новые горизонты диагностики: практически во всех западных клиниках имеются компьютерные томографы, которые позволяют не только ставить диагноз, распознавать опухоль в начальной стадии, но и удалять ее под контролем компьютера, врачам помогают ядерно-магнитно-резонансные аппараты, гамма-камеры и ангеографы -- аппараты для исследования сосудов. Развивается и ультразвуковая диагностика, которая позволяет, не облучая человека, с помощью ультразвука исследовать органы и ткани. Это так называемая инвазивная рентген-радиология, которую можно смело назвать медициной завтрашнего дня.

Все это имели возможность увидеть своими глазами члены белорусской делегации на конгрессе рентген-радиологов Северной Америки, который совсем недавно прошел в Чикаго. Мероприятия такого рода носят, помимо научного, еще и рекламно-познавательный характер, и потому туда приглашаются врачи и ученые со всего мира. На чикагском конгрессе присутствовало без малого 60 тыс. участников из 72 стран мира, одну только Россию там представляло 360 человек. Была там и делегация из Беларуси, в состав которой входил начальник Главного управления лечебно-профилактических и санаторно-курортных учреждений Управления делами президента, кандидат медицинских наук Владимир Пилипенко. Комментируя итоги поездки в беседе с корреспондентом «БДГ», он рассказал, что белорусские врачи в Чикаго отметили несколько тенденций. Самое важное -- сегодня в мире обозначилось несколько крупных фирм, которые играют главенствующую роль на рынке медицинской техники. Это японские фирмы «Тошиба», «Хитачи» и «Алока», американские фирмы «Паккерд», «Пикер» и «Дженерал электрик», а также немецкая «Сименс» и гамбургский филиал «Филипса». Эти фирмы являются признанными лидерами в производстве медтехники, выпускают медицинскую аппаратуру самых различных параметров. Так, в частности, сегодня многие разрабатывают сверхчувствительную мощную аппаратуру: она предназначена для крупнейших университетских клиник, где ведутся исследовательские работы. Естественно, что и цена такой аппаратуры очень высока.

-- *Ознакомившись с тем, что было продемонстрировано на конгрессе*, -- сказал Владимир Пилипенко, -- *мы пришли к выводу, что Беларуси сегодня нужны качественные аппараты среднего класса, которые давали бы возможность практикующим врачам выйти на новый уровень диагностики. Да, в республике уже есть компьютерные томографы (несколько таких аппаратов имеется в Минске), но совершенно очевидно, что их недостаточно. Вряд ли целесообразно везти больного после инсульта в Аксаковщину или на другой конец города -- в 9-ю клинику, -- но у врачей сегодня иного выбора нет, ведь точная постановка диагноза и назначение правильного лечения в подобных случаях могут спасти жизнь. На мой взгляд, даже при том, что хороший компьютерный томограф и ядерно - магнитно - резонансный аппарат сегодня не по карману каждой клинике, но как минимум в двух близлежащих медицинских учреждениях эти два аппарата должны обязательно быть.*

Кстати, в столице сделать сегодня томографию не так-то просто. Но некоторые лечебные заведения оказывают эту услугу. Естественно, платно: стоимость достаточно высока. Так, в центре страховой медицины «Пуше» за томографию органов брюшной полости придется уплатить $72,8 (рентген желудка там будет стоить $25, а УЗИ - $15).

Господин Пилипенко, который является академиком инженерной академии и ведущим специалистом страны в области медицинской аппаратуры, отметил, что, приобретая для республики медицинскую технику, не стоит гнаться за суперсовременными и очень дорогими аппаратами, потому что, купив один такой аппарат, мы лишим себя возможности приобрести что-либо еще. Но с другой стороны, Беларусь не может позволить себе покупать дешевую технику. Хотя по такому пути пошли, например, страны Балтии, которые приобретают старые аппараты после их реконструкции в Германии. Спору нет, стоит подобная техника намного дешевле, но, как показывает опыт, если ее устанавливают, то заменяют уже не скоро. То есть подобные приобретения могут отбросить нашу и без того не самую передовую медицину в деле медицинской диагностики намного назад. Страны Балтии, как и Беларусь, отстают в этой области от развитых держав, где стараются постоянно обновлять медоборудование, но покупать то, что списывается богатыми государствами, по мнению белорусских экспертов, по меньшей мере непрактично.

И все же главный вопрос, который возникает при решении проблем переоснащения рентгенологического комплекса страны, -- откуда взять деньги? Средняя стоимость аппаратуры, о которой идет речь, -- компьютерных томографов, магнитно-резонансных томографов, гамма-камер, ускорителей и ультразвукового оборудования -- составляет суммы от $250 тыс. до $2 млн. В минувшем году «Белмедтехника» централизованно закупила рентгенооборудование примерно на $ 1,5 млн., в то время как ежегодная потребность составляет примерно $3 - 4 млн. Естественно, встает вопрос, реально ли вообще такое переоснащение.

-- *Во время недавней коллегии Минздрава я обратил внимание на то, какие суммы затрачиваются на приобретение медицинской аппаратуры и какая аппаратура приобретается*, -- заметил г-н Пилипенко. -- *Если внимательнее разобраться в том, что сегодня закупается, то выяснится, что часть приобретенной техники не является столь уж необходимой, без некоторых приборов можно было бы обойтись. Зато если суммировать потраченные на подобные закупки деньги, то можно было бы купить один компьютерный томограф... Если закупать в год хотя бы пять крупных аппаратов лучевой диагностики, то через какое - то время мы могли бы оснастить все крупные клиники. Я считаю, что Минздрав должен выработать общую концепцию закупки медицинской техники, и лишь тогда мы сможем решить проблему переоснащения наших лечебных учреждений. А поскольку основные закупки медицинской техники проводятся через местные бюджеты, при отсутствии грамотного централизованного планирования, закупки носят хаотичный и случайный характер.*

-- На какие фирмы будет ориентироваться Минздрав при закупке импортной медицинской техники?

-- *Вся аппаратура, которую мы будем приобретать, теперь должна соответствовать стандартам ВОЗ. Сегодня в Минске открыты сервисные центры крупнейших фирм: «Филипс», медицинские системы» организовали здесь свой сервис и ремонтный цех, то же самое создала фирма «Сименс», открывают в Беларуси свои центры и другие фирмы. То есть если сегодня мы покупаем аппарат, он сразу здесь ставится на сервисное обслуживание. Мы собираемся и дальше ориентироваться на эти фирмы, но не отказываемся от проведения тендеров: потенциальные поставщики могут предоставлять свои предложения, белорусская сторона оценит технические характеристики предлагаемых товаров и их стоимость.*

Однако сегодня закупать и ввозить из-за рубежа всю необходимую технику и дорого, и невыгодно. Поэтому встает вопрос о развитии в республике собственного производства. Бывшие так называемые «номерные» заводы, которые уже работают по конверсионным программам, в сотрудничестве с фирмой «Филипс»: медицинские системы», пытаются наладить в Минске выпуск рентгеновских аппаратов нового поколения. Как вы понимаете, изготовлять рентгеновские аппараты у себя намного выгоднее, чем закупать их в Германии. Кроме того, учеными Института кибернетики Академии наук РБ разработаны цифровые приставки для российских рентгеновских аппаратов, которые много лет закупались для нужд наших лечебных учреждений. Это дает возможность дооснастить такой приставкой прослужившие всего год-два рентгеновские аппараты, и таким образом получить новую модификацию старой техники, которая еще лет десять будет работать с новыми качествами (с уменьшением облучения), и позволить производить более точную диагностику. Стоит такая приставка $ 6 тыс., в то время как новый рентгеновский аппарат ровно в тысячу раз дороже. Так что один из путей переоснащения диагностической техники белорусских клиник уже найден.

-- *Мы закупаем и российские рентгеновские аппараты, ими оснащено практически все наше здравоохранение*, -- сказал В. Пилипенко. -- *Правда, сегодня компьютерные томографы, ангеографы, ядерно-магнитно-резонансные аппраты и ультразвуковые сканеры нового поколения приобретать очень трудно. Однако, я думаю, что лет через пять такие аппараты у нас будут в каждой крупной больнице и межрайонной клинике.*

Как это ни прискорбно, но мы вынуждены констатировать, что надежды «главного врача президентской администрации», которому волей обстоятельств пришлось заботиться и о нашем с вами здоровье, не подкреплены материально. В белорусском бюджете уже несколько лет закупки медицинской техники не могут получить статус «первоочередных нужд», потому на них хронически не хватает денег. Но это не значит, что мы стали меньше болеть или последствия от неверно диагносцированных заболеваний станут менее пагубными.

ЮВЕЛИРНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ВТОРОЕ ДЫХАНИЕ «КРИСТАЛЛА»: ЖДЕМ-С!

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Только с 20 февраля началась в 1996 году работа на алмазообрабатывающем предприятии -- гомельском ПО «Кристалл». Причиной простоя этого производства стало отсутствие сырья. В произошедшем руководство «Кристалла» считает свою вину косвенной, поскольку решение сырьевой проблемы находится не в компетенции дирекции. Дело в том, что основным поставщиком алмазного сырья является Россия. Как показала практика последних двух лет, соответствующее соглашение между правительствами России и Беларуси подписывалось на текущий год лишь в четвертом квартале. На предприятии полагают, что и 1997 год, к сожалению, исключением не станет.

Между тем российские компании предлагают гомельчанам сырье, что свидетельствует о недостатке собственных производственных алмазообрабатывающих мощностей. Однако, используя некоторые свои преимущества как владельцы сырья, россияне диктуют «Кристаллу» условия.

Пытаясь найти новые схемы решения сырьевой проблемы, гомельское объединение предлагало предприятиям-поставщикам разные варианты сотрудничества: работать с алмазами на условиях товарного кредита, иначе разделить прибыль, организовать деятельность в рамках СП. Однако эти предложения не были приняты. Как полагает генеральный директор объединения Александр Старовойтов, таким образом определенные круги пытаются вынудить белорусское предприятие пойти на акционирование, естественно, с тем, чтобы основная его доля «ушла» в Россию. Пока сырье поступает в мизерных количествах, причем на давальческой основе, что негативно сказывается на престиже предприятия -- известного продавца бриллиантов. Но и на этом способе сотрудничества президентская вертикаль поспешила поставить «крест». С недавнего времени этот вид деятельности подлежит лицензированию, причем выдается лишь частная лицензия за подписью президента.

В прошлом году предприятие «имело честь» ознакомиться с механизмом выдачи такой лицензии. По словам г-на Старовойтова, на это потребовалось три месяца. Поскольку подать документы на получение лицензии можно лишь имея готовую продукцию, все это время огромный капитал (до $10 млн.) оставался замороженным в виде бриллиантов. В интервью корреспонденту «БДГ» Александр Старовойтов отметил: *«Мы терпим издевки цивилизованных алмазообрабатывающих стран, где эта процедура вообще отсутствует либо занимает несколько минут. Я уважаю президентскую структуру за активность, но необходимость в этой лицензии выглядит уж слишком вызывающей»*. Действительно, для любого предприятия, особенно когда оно не может похвалиться достаточным количеством оборотных средств, столь длительный процесс получения разрешения весьма болезненен. Но все попытки предприятия получить генеральную лицензию хотя бы на год успехом не увенчались, несмотря на обращение за помощью в Министерство внешних экономических связей и непосредственно к вице-премьеру Валерию Кокореву. Генеральный директор, объясняя эту ситуацию, был весьма самокритичен: *«Видимо, я как директор не дорабатываю, не сумел объяснить своим начальникам специфику предприятия, не доказал им нецелесообразность подобных подходов»*. Среди «непонятливых» оказалось и Министерство финансов. Нелогично, по мнению Александра Старовойтова, что министерство, задающее тон налоговой политике в стране, не может, учитывая специфику алмазообрабатывающего производства, изменить подход к его налогообложению. Гендиректор считает, что поскольку 90% цены готового изделия составляет стоимость сырья, то налоги должны начисляться не просто от выручки, а от выручки за вычетом стоимости использованного сырья.

Немало претензий у предприятия и к количеству таможенных пошлин. Посетив объединение весной прошлого года, президент пообещал отменить для «Кристалла» все таможенные пошлины. Однако, как сказал г-н Старовойтов, для предприятия ничего особенно не изменилось. Обещанный президентом валютный кредит не выделен до сих пор, но это не очень огорчает руководство, поскольку в сложившейся ситуации он, видимо, был бы обречен на «проедание».

И все же чтобы не потерять последних квалифицированных огранщиков алмазов, которых осталось порядка 20%, предприятие вынуждено *«на животе ползти к капиталистам»*, чтобы получить *«хоть на давальческой основе кроху сырья»* (такие определения корреспонденту «БДГ» довелось услышать от руководителей разных рангов). В очередной раз гомельчан выручил их давний партнер -- бельгийская компания «Дали Даймонт». Но это только борьба за выживание, до стабильной работы и твердой уверенности в завтрашнем дне еще далеко.

Следует отметить, что удержаться на плаву объединению позволила начатая в 1992 году диверсификация производства, принесшая ощутимый результат лишь к концу 1996 года. Сегодня, кроме алмазообрабатывающего предприятия, в состав «Кристалла» входят производство ювелирных изделий, синтез алмазных микропорошков, изготовление на их основе инструмента, торгово-коммерческий центр, транспортно-снабженческое, ремонтно-техническое и социально-бытовое структурные подразделения. В результате объединение перестало быть убыточным, объем производства за 1996 год возрос на 42%, отпала необходимость в получении кредитов для выплаты зарплаты. Рентабельность объединения в декабре 1996 г. составляла -3%, тогда как год назад была -59%. По текущим платежам объединение не имеет задолженности перед бюджетом, а в прошлом году «Кристалл» даже погасил 31% (BLR 27 млрд.) прежних долгов, причем сделано это было за счет снижения издержек производства.

Положительные тенденции в работе предприятия сохраняются и в нанешнем году. Так, все подразделения, за исключением алмазообработки, достигли в январе 130 - 170-процентного роста объемов производства по отношению к уровню января 1996 года. Возможно, второе дыхание объединению обеспечит решение Совета Министров о создании на базе «Кристалл» Белорусского монетного двора, речь о котором ведется в последнее время. Готовность объединения выпускать изделия, отнесенные к номенклатуре монетного двора, составляет 75%, поскольку ордена и медали, производство которых уже налажено, внешне напоминают монеты. Освоить выпуск монет объединение сможет за 7 - 8 месяцев, для чего потребуется $450 - 500 тысяч. На создание монетного двора, что называется, на голом месте, потребуется в 10 раз больше средств. По утверждению Александра Старовойтова, перепрофилирование можно осуществить и без финансовых затрат, но это будет уже негосударственный подход. А в том, что правительство примет "правильное решение", на «Кристалле» не сомневаются, *«потому что создание монетного двора обеспечит престиж, которого так не хватает Беларуси»*.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ГРУППЫ: ВСЕ БОЛЬШЕ В МЕЧТАХ И НА БУМАГЕ

Вадим СЕХОВИЧ

Финансово-промышленные группы, на которые нынешние власти год назад возлагали столько надежд, с большим трудом пробивают себе дорогу. В частности, предпринимается попытка реализовать два проекта российско-белорусских ФПГ с привлечением предприятий «Беллегпрома». Как сообщил вице-президент концерна Анатолий Гончаров, сегодня белорусская сторона собирает необходимые документы и готовит предложения российским ведомствам.

Планируется, что одна ФПГ будет создана на базе Кричевского завода резинотехнических изделий. С российской стороны в ее состав войдут предприятия--производители каучука, а также автомобилестроительные заводы, заинтересованные в поставках из Кричева резинотехнических изделий. На местном заводе наряду с широкой гаммой товаров народного потребления (резиновые калоши, сапоги, спортивные ботинки) производится также комплектация для автомобилестроительной отрасли: уплотнители для автомобилей, шланги и др. Финансирование проекта возьмут на себя российский и белорусский банки.

Вторая ФПГ будет организована с участием АП «Белфа». Сегодня это жлобинское предприятие является самым крупным в Европе производителем искусственного меха. Его мощности рассчитаны на ежегодный выпуск 30 млн. погонных метров продукции, в то время как потребности внутреннего рынка составляют лишь 5 млн. м. До недавнего времени Россия вынашивала замыслы строительства подобного комбината на своей территории. Но, как полагают обе стороны, создание ФПГ в Беларуси и получение российскими участниками определенной доли в «Белфа» будет целесообразнее. В состав группы войдут предприятия концерна «Росслегпром»; новополоцкое ПО «Полимир», выпускающее необходимый для производства искусственного меха компонент -- нитрон; банки (возможно, это будут «Российский кредит» и АСБ «Беларусбанк»).

О сроках регистрации ФПГ говорить пока рано -- прежде белорусские предприятия (Кричевский завод резинотехнических изделий и АП «Белфа») должны быть подвергнуты процедуре разгосударствления и акционирования. По словам г-на Гончарова, этот процесс предполагается завершить в течение 1997 года.

Однако акционирование -- не единственное условие скорейшей реализации проектов. Дело в том, что уровень республиканской нормативной базы по ФПГ довольно низок. Кроме того, ее необходимо согласовать с аналогичной российской. Сегодня почти вся работа в этом направлении определяется постановлением Кабинета Министров РБ «О государственной регистрации ФПГ и иных хозяйственных групп, оказании им государственной поддержки, предоставлении правительственных гарантий» от 19 июня 1996 года. Этого документа явно недостаточно. Судьба же проекта закона «О финансово-промышленных группах», в свое время разработанного и внесенного на рассмотрение Министерством экономики в правительство, по-прежнему неясна. И поэтому реально действующие ФПГ можно сосчитать на пальцах одной руки, а большинство планов по созданию новых -- это всего лишь воздушные замки.

Интересы концерна «Беллегпром» будут учтены в создаваемой на базе ряда конверсионных предприятий России и Беларуси ФПГ «Точность». Реализация этого проекта помогла бы решить проблему обеспечения отрасли игольно-платиновыми изделиями, которые сейчас приходится импортировать из Чехии, Германии, Японии и других стран.

Кроме того, по словам Анатолия Гончарова, для решения проблемы оснащенности предприятий легкой промышленности современным оборудованием и поставок запасных частей к нему концерн недавно внес на рассмотрение в Минпром предложение: освоить на АО «Орша» (бывший завод «Легмаш») производство запасных частей для импортируемого Беларусью текстильного оборудования. В условиях, когда принята государственная программа импортозамещения, такой проект должен пойти «на ура». Во всяком случае, министр промышленности его уже одобрил.

РЕКЛАМА

НОЧЬ, В КОТОРУЮ ХОЧЕТСЯ ВЕРНУТЬСЯ, ИЛИ ЧАСТИЦА НЬЮ-ЙОРКА В МИНСКЕ

Геннадий ГРАДСКИЙ

Если вам хочется отдохнуть от интенсивной работы и повседневных забот, если вам хочется чего-нибудь необычного, то для этого не обязательно уезжать в Америку. Проблема решается гораздо проще: загляните поздним вечером в ночной бар «Лагуна» -- и вы словно окажетесь в одном из элитных ночных клубов знаменитого на весь мир Бродвея, сердца Нью-Йорка.

Что же делает «Лагуну» заведением высшего класса со своим лицом и особым американским шармом? Особая атмосфера комфорта, уюта, захватывающего зрелища, дающих отличное настроение и великолепный отдых, складывается из многих факторов.

Начнем с интерьера. Удобные полукруглые диваны и элегантные столики расположены так, что вы отлично видите подиум, тянущийся во всю длину зала. Именно на этом подиуме очаровательные девушки в очень смелых костюмах, сменяя одна другую, танцуют всю ночь.

Также отлично виден бар в стиле модерн. Выбор -- сногшибательный. Мартини, джин, водка, текила, виски, ликеры, сухие вина, ром..., прохладительные напитки, кофе, закуски, -- все, чего душа пожелает. Но, как говорят, лицо бара -- бармен. Двое элегантных молодых барменов в белых рубашках и темных галстуках и очаровательная барменша готовы по первому вашему знаку выполнить заказ. И, не сомневайтесь: самый мудреный заказ будет выполнен в течение 5 минут.

Но мы слегка отвлеклись. Весь интерьер выдержан в одной цветовой гамме, дающей отдых глазам и создающей настроение. Оптимальное сочетание модерна с уютом. В зале можно курить. Мощный кондиционер создает комфортный микроклимат, т.е. оптимальное сочетание температуры и влажности и удаляет сигаретный дым.

Со вкусом подобраны и звучащие в «Лагуне» мелодии. Ненавязчивая цветомузыка достойно дополняет интерьер. Во всем чувствуется рука опытного мастера, сотворившего эту гармонию цвета, звука, вкуса, комфорта и шика, имя которому -- великолепный отдых. И все же, безусловно, изюминка «Лагуны» -- ночное эротическое шоу. Грациозно танцующие девушки непрерывно сменяют друг друга на подиуме. Так же непрерывно меняются их костюмы и ритмы танца. Фривольные наряды, шаловливые улыбки, быстрый танец и ритмичная музыка сменяются плавной музыкой, мягкими движениями и кокетливой задумчивостью на лицах танцовщиц. Это все создает атмосферу изысканного эротического театра, где расшалившиеся актрисы спускаются со сцены и слегка заигрывают со зрителями. И никто не запрещает восхищенным зрителям сделать понравившейся танцовщице маленький подарок, сказать приветливое слово или пригласить к своему столику. Причем программа идет без перерыва с 22-00 до 5-00.

Атмосфера непринужденности и веселья, каждую ночь возникающая в «Лагуне», дарит всем чудесное настроение и полноценный отдых от повседневности.

Если вы устали, если вам хочется чего-нибудь необычного, приезжайте в «Лагуну» -- и вы на одну ночь окажетесь на ночном Бродвее и словно вдохнете атмосферу американской непринужденности и веселья. Не медлите, ведь «Лагуна» -- частица Нью-Йорка -- ждет вас.

P.S. По воскресеньям программа для женщин. Гостиница «Орбита».

Тел. 57-37-80, 52-69-46

Статья является купоном, дающим право на 10%-ную скидку на входной билет.

Стройся!
КОМАНДЫ ОТ "СКВИРЕЛ-СТРОЯ"
Команда №5: "Р-р-разговорчики в строю!"
Кто может оспаривать мировые стандарты в строительстве и ремонте?
АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО СКВИРЕЛ СТРОЙ
ОПТОВАЯ ТОРГОВЛЯ:
Тел./факс: (017) 222-45-13, 276-92-37
РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ:
"ODRA", ул.Я.Коласа,73
"DECOR", пр. Пушкина, 50
"ULLSTO", пр.Ф.Скорины,19
"КИРОВА,3", ул.Кирова,3

ТЕНДЕНЦИИ

НЕРАЗЛУЧНЫЕ ДРУЗЬЯ — СПИД, ПРЕСТУПНОСТЬ, НАРКОМАНИЯ

Отдел расследований «БДГ»

Среди множества напастей, обрушившихся в последние годы на белорусский народ, одной из самых страшных является наркомания. Эта прогрессирующая болезнь не только убивает «людей пристрастившихся», но и угрожает безопасности всего общества.

Как отметил во время пресс-конференции, состоявшейся 19 февраля, начальник управления по незаконному обороту наркотиков МВД Беларуси Анатолий Бурый, количество преступлений, связанных с наркотическими веществами, за последние 10 лет увеличилось более чем в 12 раз. Объем изъятых наркотических средств за этот же период возрос в 23 раза; количество лиц, состоящих на учете в связи с немедицинским потреблением наркотиков, -- в 6,5 раза. Наркомания влияет на здоровье нации, незаконный оборот наркотиков дестабилизирует ситуацию в стране.

За последние годы количество преступлений, совершаемых наркоманами, возросло в 23 раза. Но по словам Анатолия Бурого, в прошлом году милиция добилась значительных успехов в борьбе с распространением наркотиков. Стражами правопорядка было выявлено 2059 таких преступлений, что на 32,8% больше, чем в 1995 году. За минувший год милиция изъяла из незаконного оборота 1848 кг наркотического сырья и 96,7 кг наркотиков.

Тем не менее наркоманы все чаще нарушают закон. Например, в прошлом году находившимся «под кайфом» гражданами совершено 721 преступление, что на 51% больше, чем в 1995 году, и в 3,7 раза больше, чем в 1994. Причем в последнее время наркоманы становятся все более жестокими и дерзкими. В прошлом году количество нанесенных ими тяжких телесных повреждений и совершенных разбойных нападений увеличилось в 1,5 раза, грабежей -- в 3 раза, краж -- в 1,4 раза. Такая тенденция вполне закономерна, если учесть, что 65% наркоманов -- безработные. А наркотики, даже самые примитивные, стоят довольно дорого. Стакан маковой соломки, которого достаточно для одной дозы, стоит примерно $5, один грамм опиума -- $7 - 10, каннабис -- примерно $10 за 4,5 грамма. 1 грамм героина оценивается в $150, 1 грамм кокаина -- примерно в $200. Правда, последние два вида наркотиков пока слишком дороги для большинства белорусских наркоманов. Поэтому около 85% их предпочитают изготовлять препараты самостоятельно из опийного и масличного мака.

Кстати, незаконные посевы этих культур в прошлом году тоже значительно увеличились. Если в 1995 году милицией было выявлено 4770 таких фактов, то в прошлом году -- уже 7200. Особую тревогу вызывает опийный мак. Впервые его посевы милиция обнаружила в 1995 году. Тогда этих «плантаций» было всего 11, в прошлом же году -- 150.

С каждым годом увеличивается импорт в Беларусь наркотических средств, а также их нелегальная транспортировка через территорию страны. В 1996 году было пресечено 38 попыток контрабандного ввоза-вывоза наркотиков общим весом 309 кг, среди которых обнаружены опий, марихуана, гашиш, ЛСД. Всего правоохранительными органами выявлено 94 иностранных гражданина, занимавшихся сбытом или перевозкой наркотиков. Основные импортеры смертоносного товара в нашу страну -- нелегальные мигранты. По словам Анатолия Бурого, сегодня в Беларуси их около 200 тысяч. Большинство «нелегалов» прибыло из богатых наркотиками стран Золотого Полумесяца: Афганистана, Пакистана, Таджикистана.


И маки цветут в полях

Организованная преступность, как и милиция, стремится взять под контроль сверхприбыльный подпольный рынок наркотиков. Помимо отечественной мафии, наркобизнесом в Беларуси активно занимаются кавказские и центральноазиатские группы, на долю которых приходится около 27% импорта наркотиков, а также семьи цыган (около 22%). Крупные наркодельцы из стран дальнего зарубежья пока не слишком активны на белорусском рынке, поскольку платежеспособность наших «потребителей этого товара», как и всего населения, невысока. Но эксперты утверждают, что как только ситуация в экономике стабилизируется и уровень жизни повысится, крупный наркобизнес, несомненно, наводнит «белой смертью» и Беларусь.

Вообще, количество желающих приобщиться к наркобизнесу в нашем государстве резко увеличилось. В прошлом году выявлено 1343 человека, осуществлявших незаконные операции с наркотиками, что на 22,4% больше, чем в 1995 году. Причем наши соотечественники, а чаще соотечественницы, нередко подрабатывают курьерами по перевозке наркотиков. Например, по информации Анатолия Бурого, только в январе нынешнего года за провоз кокаина были задержаны несколько человек: жительница Гомеля -- в Риме, минчанин и две брестчанки -- во Франкфурте-на-Майне (у них обнаружено 4 кг наркотика), еще одна белоруска -- в Буэнос-Айресе.

Кстати, среди распространителей наркотиков становится все больше женщин и подростков. Количество представительниц слабого пола, подвизающихся на это поприще, за прошлый год выросло на 47%, подростков -- на 40%.

Подавляющее большинство белорусских граждан первый раз употребляет наркотик из любопытства. Как правило, это происходит на улице, в кругу друзей либо на квартире у знакомых.

Потребляют наркотики в нашей стране в основном молодые люди в возрасте от 20 до 30 лет. В то же время наблюдается тенденция к увеличению количества наркоманов среди подростков и даже школьников. К примеру, из 2200 зарегистрированных наркоманов (реальное их число в несколько десятков раз больше) молодые люди в возрасте до 19 лет составляют 25%, в том числе учащиеся ПТУ, школ -- 10%. Зафиксированы единичные случаи употребления наркотиков 10 -11-летними детьми. Растет популярность наркотиков в среде «золотой» молодежи, в основном это учащиеся престижных белорусских вузов. Если еще 4 года назад студенты составляли 0,9% от общего количества зарегистрированных наркоманов, то сейчас -- 7%. Причем представители нового поколения наркоманов часто проводят губительные для здоровья эксперименты: вместо традиционных наркотиков готовят и употребляют различные «гремучие смеси». Последствия употребления таких «коктейлей», в состав которых входят самые разные таблетки и высокотоксичные жидкости, иногда бывают весьма плачевными.

Страшно то, что наркоманы вредят не только своему здоровью. По единодушному мнению специалистов, именно наркомания стала мощным толчком для распространения ВИЧ-инфекции.

По словам главного врача Белорусского республиканского центра по профилактике и борьбе со СПИДом Валерия Глазовского, до июля прошлого года в нашей стране было зарегистрировано 130 ВИЧ-инфицированных. К концу прошлого года таких больных насчитывалось 1134, а сегодня -- уже 1254. Старт столь стремительному распространению ВИЧ-инфекции, по мнению специалистов, дали светлогорские наркоманы. Медики полагают, что примерно в марте - апреле прошлого года в Светлогорск был доставлен зараженный вирусом иммунодефицита наркотик. Сначала инфекция распространялась среди «шприцевых» наркоманов, затем вирус стал передаваться половым путем, и зараженными оказались люди, не употреблявшие наркотиков. Сейчас же, по образному выражению медиков, в огне ВИЧ-инфекции пылает не только Гомельская область, где находится столица белорусских наркоманов --Светлогорск, но и Брестская, Витебская области, а также Минск и Бобруйск.

ВИЧ-инфицированные молодые люди попадают даже в армию -- зарегистрировано 11 таких случаев. Правда, впоследствии эти больные (все они оказались из Светлогорска) были комиссованы из Вооруженных сил.

В МВД серьезно обсуждается возможность создания специальной колонии для зараженных вирусом иммунодефицита «зэков» или хотя бы выделения для них на первых порах специальных помещений в местах лишения свободы. Словом, эпидемия СПИДа, «вышедшая» из среды наркоманов, стремительно распространяется по Беларуси. И это, вероятно, только начало, поскольку для эффективной профилактики и лечения наркомании руководство страны не выделяет достаточно средств. Нет в Беларуси и развитой законодательной базы, необходимой для пресечения наркобизнеса.

Если руководство страны не обратит внимания на эти проблемы, то, по прогнозам зарубежных специалистов, к концу XX века в Беларуси «сядут на иглу» около 50 тысяч человек, а еще примерно 37 тысяч в той или иной степени станут злоупотреблять наркотиками. Скорее всего, будет прогрессировать и преступность среди наркоманов. По расчетам независимых экспертов, к 2000 году в Беларуси ими будет совершено примерно 30 тысяч преступлений.

STANLEY
ВОЛШЕБНОЕ ПРОСТРАНСТВО
Зеркальные раздвижные двери и встроенные шкафы английского производства
Срок исполнения 7 дней
г. Минск, ул. Толбухина 21
Тел.: 268 38 24, 266 02 35.

ПОДРОБНОСТИ

С БАНКИРА СЕЛЕЦКОГО СНЯТЫ ОБВИНЕНИЯ

Николай ВИКТОРОВИЧ

Произошел уникальный по нынешним временам случай: 17 февраля старший следователь по особо важным делам при Генеральном прокуроре страны Александр Бондарь подписал постановление о прекращении уголовного дела в отношении бывшего руководителя АКБ «Альянсбанк» Александра Селецкого, обвинявшегося в вымогании кредита. Одновременно в отношении г-на Селецкого отменена ранее избранная мера пресечения в виде подписки о невыезде.

В прошлом году «БДГ» довольно подробно рассказывала о деле Селецкого. Напомним лишь, что 20 июня 1996 года ему предъявили обвинение в вымогании кредита по заведомо ложным документам (статья 150-2 Уголовного кодекса РБ) и поместили в следственный изолятор КГБ. Основанием для этого послужил полученный «Альянсбанком» 20 июня 1995 года кредит от АКБ «Беларусбанк» в сумме BLR 2 млрд. для выплаты процентов по депозитам. И хотя деньги эти были выделены с ведома Национального банка и истрачены по назначению, а кредитодатель не пострадал (в счет погашения долга «Беларусбанк» получил недвижимость «Альянсбанка»), правоохранительные органы усмотрели в действиях банкира Селецкого нарушение Уголовного кодекса.

Дело Селецкого на протяжении трех месяцев передавали из одной инстанции в другую, от следователя -- к следователю. Здоровье банкира в отнюдь не санаторных тюремных условиях с каждым днем ухудшалось.

К счастью, очередной, третий по счету, следователь, которому было поручено дело Селецкого, -- сотрудник Прокуратуры Беларуси Александр Бондарь -- по-человечески отнесся к обвиняемому. В конце прошлого года он подписал постановление об освобождении банкира из-под стражи и взял с него подписку о невыезде.

По-мнению некоторых коллег банкира Селецкого, это дело изначально имело политическую окраску. Ни для кого не секрет, что как руководитель Молодечненского АКБ «Альянсбанк» Александр Селецкий был хорошо знаком с известными политическими деятелями страны, некогда работавшими в исполнительных органах города. Судя по всему, «вина» банкира состояла именно в этом. И надо отметить, что следователь Александр Бондарь оказался не только гуманным, но и принципиальным, порядочным и честным человеком.

Справедливость восторжествовала. Александр Селецкий по-прежнему занимает должность директора молодеченского филиала N601 АСБ «Беларусбанк».

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ЭЛЕКТРОШОКЕР «ВОЛМЕН» — РЕАЛЬНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ ЗАЩИТИТЬ СЕБЯ

Виктор ХАЛИПОВ

Итоги минувшего 1996 года во многом неутешительны. Особенно настораживает продолжающийся , несмотря на все усилия правоохранительных органов, рост преступности: по данным криминальной статистики за минувшие двенадцать месяцев вероятность нападения грабителя, хулигана, насильника возросла в среднем по республике на 12-15%. Аналогичные прогнозы дают специалисты и на текущий год. Выход один -- попытаться максимально обезопасить себя и своих близких с помощью выскоэффективных современных средств самозащиты. Бесспорным лидером среди них в настоящее время является электрошокер «ВОЛМЕН».

Это легкий компактный прибор, признанный экспертами ФБР США лучшим изделием своего класса. Его действие основано на свойстве сильного разряда (140000 Вольт!) электрического тока полностью парализовать человека, не причиняя ему при этом увечий или иных серьезных физических травм, на промежуток времени, вполне достаточный для того, чтобы позвать на помощь милицию или попросту подальше унести ноги.

«ВОЛМЕН» официально разрешен к применению на территории Республики Беларусь и России (что зафиксировано в недавно принятом законе об оружии). Для его покупки и постоянного ношения не требуется никаких специальных разрешений. Электрошокер удобен и прост в обращении, из-за небольших размеров и малого веса его можно постоянно носить с собой в кармане, дамской сумочке или косметичке, не испытывая при этом никаких неудобств.

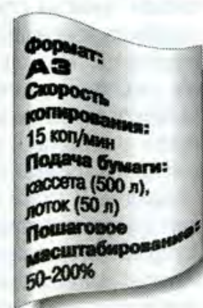
Еще одно важное его преимущество -- низкая цена, составляющая всего $ 25, что позволяет обзавестись им даже людям с невысоким уровнем доходов. И более того: фирма «Холдтраст», занимающаяся реализацией электрошокеров «ВОЛМЕН», проводит в настоящее время крупномасштабную распродажу этих выскокачественных изделий, посвященную празднику 8 марта. Данная статья является купоном, обеспечивающим читателям нашей газеты специальную 10%-ную скидку при покупке электрошокера. Приобретение «ВОЛМЕНа» возможно и по безналичному расчету -- это прекрасная возможность для фирм и организаций сделать хороший, нужный и недорогой подарок своим сотрудницам к предстоящему празднику.

Электрошокер «ВОЛМЕН» можно приобрести по адресу:

г.Минск, пр.Ф.Скорины, 25-а (здание музея Великой Отечественной войны), а также на третьем этаже универмага «Беларусь» и ЦУМа.

Тел. (2)32-33-36, (2)27-05-05.

Копируйте легко! Копируйте всегда!





Широкий взгляд на копировальную технику
ТОРИС Минск, ул.Минина 21А.
Тел. (017) 226-25-19, 226-24-12, 222-98-12

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

Отдел рекламы ЗАО "Белорусская Деловая Газета" совместно с крупнейшей в Беларуси пейджинг-компанией "Мобилком" предлагает новый способ размещения рекламы в газетах "Имя" и "Белорусская Деловая Газета".

Теперь, если Вы хотите разместить в наших изданиях небольшое рекламное объявление (16-36 кв.см), Вам не нужно долго дозваниваться по телефону нашего отдела рекламы, так как он бывает часто занят по причине постоянно увеличивающегося количества желающих разместить в наших газетах рекламу.

Вы набираете номер телефона оператора пейджинг-компании "Мобилком" (017) 278-11-01 и передаете на пейджер N 4000 содержание Вашего рекламного объявления с уточнением объема (в кв.см), страницы размещения (1-я, внутренняя, последняя), номера гарантийного письма, которое Вы должны отправить по одному из ниже указанных факсов. Например: "Фирма ___ продает здание в центре города. Тел. ___ (30 кв.см, 1-я полоса, г/п N ___ от ___).

После получения гарантийного письма мы вышлем по указанному Вами факсу счет-фактуру и оригинал-макет объявления для утверждения. Вы оплачиваете счет-фактуру, и Ваше объявление выйдет в ближайшем номере одной из выбранных Вами газет.

При размещении рекламы по пейджеру предоставляется скидка в размере 5-ти%, а при размещении одновременно в двух газетах - 10%.

Тел./факс отдела рекламы: (017) 223-85-88

Пейджер отдела рекламы: (017) 278-11-01 абонент N 4000(круглосуточно)

Факсы для гарантийных писем: (017) 223-85-88
229-22-10
223-61-05
226-87-99



Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким. Предлагаем Вам оформить подписку на 1-е полугодие 1997 года.

Вариант 1. В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.

Вариант 2. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

Вариант 3. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:
"Белорусская деловая газета" 37000 руб.
"Имя" 15000 руб.

Точная передача информации – это дело техники и твердого характера...



Если в полученном документе "дрожат" буквы, значит, сдали нервы у факса, доведенного до отчаяния отечественными телефонными линиями. Поэтому Вам нужна техника с твердым характером, способная всегда сохранять самообладание и передавать информацию безотказно и четко – слово в слово, буква в букву. Таким характером обладают факсимильные аппараты **SAMSUNG** – они обеспечивают самый современный уровень организации связи, полностью адаптированный к местным условиям.

Простые в обращении персональные факсы, офисные факсы и, наконец, супермодели нового поколения, работающие с обычной бумагой и обладающие уникальным набором сервисных функций – можете выбрать модель, отвечающую именно Вашим запросам. Дома или на работе **SAMSUNG** добавит в Вашу жизнь спокойствия и уверенности, которые рождает надежная, бесперебойная связь.



Персональный факс **SF 600/1600**

Бизнес факс **SF 800/2800**

Супермодель – многофункциональный факсимильный аппарат **SF 4200** – 6 в одном /цв. принтер; факс; сканнер; PC-факс; копировальный аппарат; телефон/

Оптовая продажа - Минск:
ТАИР тел. (017) 210-23-34.
КВАДРОМАРКЕТ тел. (017) 268-73-45, факс 268-73-60.
АЙРОНТЕЛ тел. (017) 220-00-67, 222-67-35.
ТУССОН тел. (017) 235-64-83, 236-42-88.
Гомель:
НОРА тел. (0232) 57-56-85, факс 57-56-88.

Приглашаем посетить фирменные магазины «САМСУНГ»:
Минск, пр.Машерова, 51, тел. (0172) 229-28-09.
Минск, пр. Скорины, 123, корп. 3, тел. (017) 264-79-32.
Гомель, ул.Советская, 97, тел.:(0232) 57-56-85, 57-56-88.
Витебск, ул.Кирова, 15/24, тел./факс (8-0212) 36-65-21.
Мозырь, ул.17 Сентября, 2 (к-р "Мир"), тел. (8-02351) 2-52-52.
Брест, ул.Московская, 82, тел. (0162) 26-70-37.
Гродно, ул.Горького, 49, тел. (0152) 39-92-79.

Представительство «Самсунг Электроникс» в Санкт-Петербурге:
тел.(812) 312-56-01/10, факс(812) 219-62-74.

SAMSUNG
ELECTRONICS

FORTE ©



С "ТРАНСАЭРО" - через океан в 12 городов США!

Невысокие тарифы и высокий класс обслуживания

Стоимость билета от Минска (туда-обратно) в долларах США

Лос-Анджелес	805	Сан-Франциско	891
Лас-Вегас	913	Портленд	895
Феникс	895	Сан-Диего	977
Хьюстон	1125	Сакраменто	875
Даллас	1161	Гонолулу	1163
Денвер	925	Сиэтл	1050

Агентство по продаже и бронированию в Минске: пр.Машерова,11, тел. 2-269-102

Фирма реализует:
- пускатели магнитные (0-6) вел.;
- автоматические выключатели серии А, АК, АЕ, ВА (0,6-630А);
- посты кнопочные ПКЕ, КЕ, ПЕ;
- концевые выключатели ВК, ВП, ВПК;
- клемники (10-25 А);
- реле разные.

Тел./факс в Минске (017) 237-65-15
тел. 236-61-27

UNIGLASS
Тел. 375 (172) 631-613

ОКНА ДВЕРИ ВИТРАЖИ

ИЗ АЛЮМИНИЕВОГО ПРОФИЛЯ SCHUCO
ТЕПЛОИЗОЛЯЦИЯ, РАЗНООБРАЗНЫЕ ВАРИАНТЫ ОТКРЫВАНИЯ

ДЕКОРАТИВНОЕ СТЕКЛО СТЕКЛОБЛОКИ

ШИРОКАЯ ГАММА ФАКТУР

Качество европейского уровня, защита от взлома, износостойкость, надежность.
Широкая цветовая гамма. Изготовление под заказ.

Организация сдает в долгосрочную аренду производственные площади в Фаниполе:

Складское помещение	– 1100 м²
Открытую асфальтированную площадку	– 11300 м²
Помещение под офис	

Имеются автомобильные и железнодорожные пути.

Тел. (017) 254-69-25, 256-77-43

Продается элитная квартира в центре города ("сталинский" дом).
Площадь:
общая - 167м.кв,
полезная - 113 м.кв.



Тел. 233 11 96 (после 19.00)

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки раньше других, получая их электронный вариант

Стоимость электронной подписки:
в пределах республики – $3 в месяц,
по странам СНГ – $15 в месяц.

Справки по тел. (017) 226-98-79

Tetra Pak
Hoyer

Весь спектр оборудования для изготовления мороженого

Фирма Тетра Пак Хойер обеспечивает:

поставку оборудования для производства мороженого (от приемки сырья до продажи готового продукта в оригинальной упаковке);

поставку любых компонентов, необходимых для производства мороженого (от сырьевых материалов до торговых прилавков и упаковочного материала);

монтаж и наладку оборудования;

комплексное обучение персонала;

разработку по поручению заказчика новых технологий, рецептур, дизайна упаковки и видов мороженого;

послепродажное и гарантийное обслуживание.

Единство Формы и Содержания

Мы рекламируем не оборудование - мы рекламируем наших заказчиков, среди которых концерн "Unilever" и фирма "Nestle". А батончики "Марс" и "Сникерс" производятся по всему миру на линиях нашей фирмы.

За информацией обращайтесь по телефону/факсу: (017) 220 64 23.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 13 (356) 24.2.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА февраль 1996 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ
Подписано в печать **21.2.97 в 19.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю